

[HOME](#) > [採用情報](#) > [新卒採用情報](#)

新卒採用情報

当社の勤務待遇について

募集資格	四年制大学及び短期大学を2023年3月にて卒業見込みの方。
募集学科	全学部 全学科
募集職種	オフィスコーヒーマーケティング事業・環境美化用品レンタル事業 1) 固定法人営業（ルートセールス） 2) 新規法人営業（デモンストレーター・クリーンコーディネーター） 3) 事務職 事務機器レンタル事業 1) 営業職 2) 技術職
初任給	オフィスコーヒーマーケティング事業・環境美化用品レンタル事業 【ルートセールス】 1) オフィスコーヒーマーケティング事業：月給 / 222,000円

※営業成績に応じて別途コミッションを支給
2) 環境美化用品レンタル事業：月給 / 225,000円
※営業成績に応じて別途コミッションを支給

【デモンストレーター・クリーンコーディネーター】
1) オフィスコーヒーサービス事業：月給 / 222,000円
※営業成績に応じて別途コミッションを支給
2) 環境美化用品レンタル事業：月給 / 222,000円
※営業成績に応じて別途コミッションを支給

【事務職】
1) 本社・東京23区内各事業所：月給 / 201,000円

事務機器レンタル事業

1) 営業職・技術職：月給 / 216,000円

諸手当	家族手当 / 地域手当 / 通勤交通費全額支給など
昇給	年1回 4月
賞与	年2回 6月 / 12月
勤務地	各営業所 / セールスセンター * 事務職は本社 (港区南青山) 及び東京23区内事業所 * 営業所 / セールスセンター / 店舗の所在地に関しては事業所一覧を参照してください。
勤務時間	オフィスコーヒーサービス事業 / 環境美化用品レンタル事業 9:00~17:45 (実働 7時間45分) 事務機器レンタル事業 9:00~18:00 (実働 8時間)
休日・休暇	オフィスコーヒーサービス事業・環境美化用品レンタル事業 完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季・年末年始・有給休暇・特別休暇 (慶弔・産前産後・育児・介護・裁判員など) 事務機器レンタル事業 土・日 (月に1~2回土曜出社あり)、祝日、夏季・年末年始・有給休暇・特別休暇 (慶弔・産前産後・育児・介護・裁判員など)
保険	健康保険・雇用保険・労災保険・厚生年金保険・総合福祉団体定期保険
福利厚生	各種契約保養施設・永年勤続表彰・優秀社員表彰・慶弔見舞金・確定拠出年金制度
研修制度	新入社員研修・階層別研修・職場内訓練・海外研修・各種スキル研修・通信教育など。
フォロー制度	平均年齢が36歳という若さにあふれる当社では、その成長をバックアップする教育システムが充実しています。新入社員研修を始めとする基本教育。 特にデモンストレーターやルートセールスの育成や指導に関しては、OJTや勉強会を通してきめ細やかに実施しております。 また、海外研修なども、積極的に実施をしております。

募集の職種について

オフィスコーヒーサービス部門のルートセールスとは

ルートセールスの仕事は、担当しているお客様を定期的に訪問し、コーヒーを中心とした商品を定期的に販売することです。一日20件~30件のお客様を自分の受持ちテリトリ

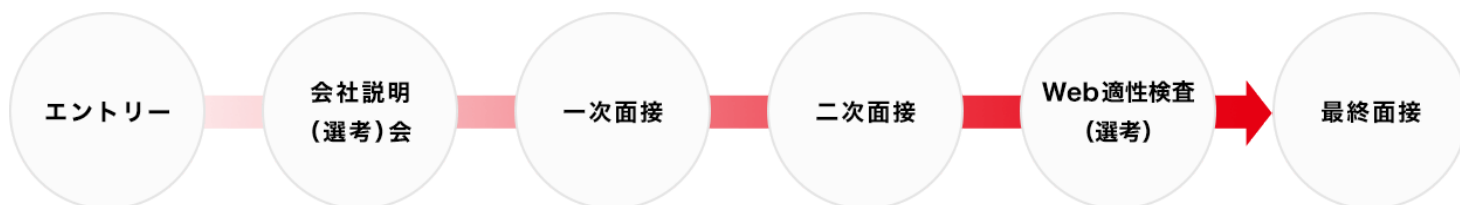
ーの中からスケジュールを組んで巡回します。取り扱い商品はお客様の好みや季節によってさまざまですから、豊かなコミュニケーションでニーズをつかみお客様に喜んで頂ける商品とサービスを提供します。お客様の消費量を把握して適切な商品の納品や新商品のご紹介等を行い、常に新しいニーズをつかむように心がけ、気持ちよく利用して頂くために定期的にコーヒーサーバー等のメンテナンスも行います。なによりも大切なことは、多くのお客様とより豊かなコミュニケーションを交わし信頼されるルートセールスになることです。お客様に美味しくコーヒー等を飲んで頂けるか否かはルートセールスの働きいかに掛かっております。OCS事業の基礎となっているのがルートセールス職であり、「お客様第一」の精神でサービス向上に努めてまいります。



ルートセールスのキャリアアップ

ルートセールス職のキャリアアップは、まずルートセールスを指導する立場のアシスタントスーパーバイザー(ASV)・スーパーバイザー(SV)へ。さらに各営業所の所長へと言うのが一般的なケース。但し、上記の段階で新規開拓営業を主に行う営業職・デモンストレーターを指導するトレーナー職へのキャリアアップも行っております。実力主義の会社だけに、各人の実績次第でキャリアアップする年数はかわってきます。

採用までのスケジュール



合同セミナー・会社説明会の開催日程