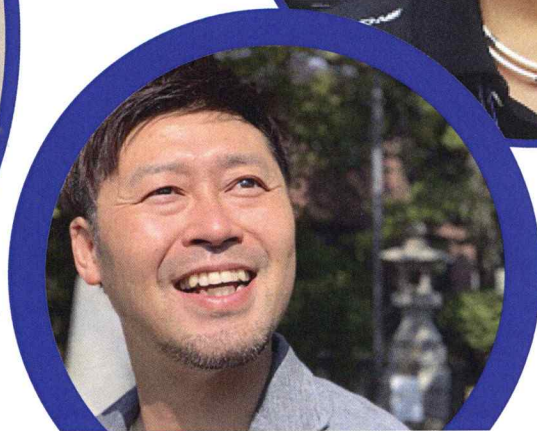
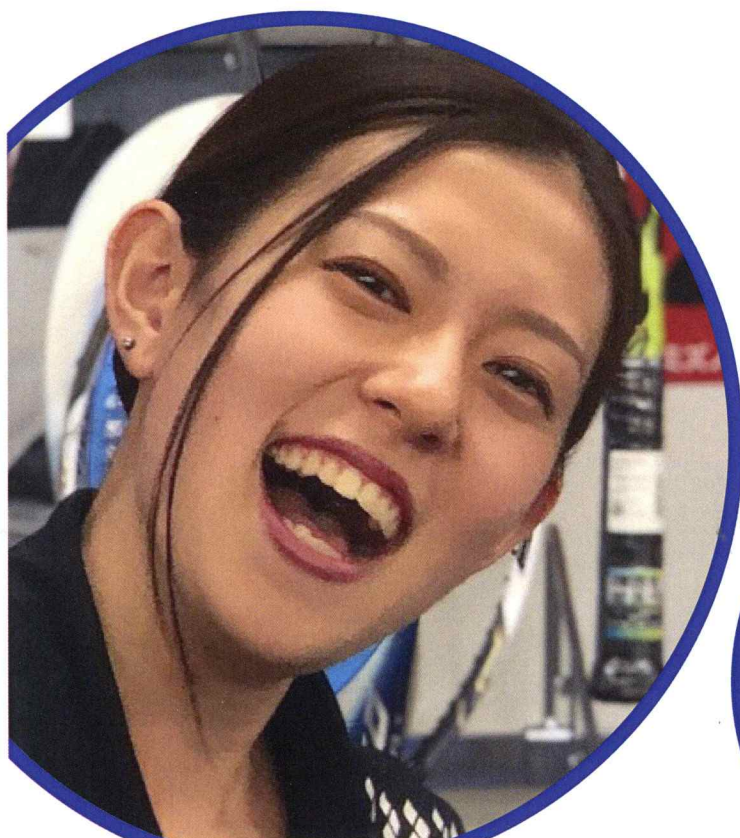




体育社

TAIIKUSHA



受付
20.2.20
キャリアセンター

経営理念

スポーツの振興に努めるとともに弊社を取り巻くあらゆる人々の幸せと満足を目指し地域に必要とされる会社を目指します。

経営目的

社員の幸せなくして顧客の満足なし
顧客の満足なくして会社の発展なし

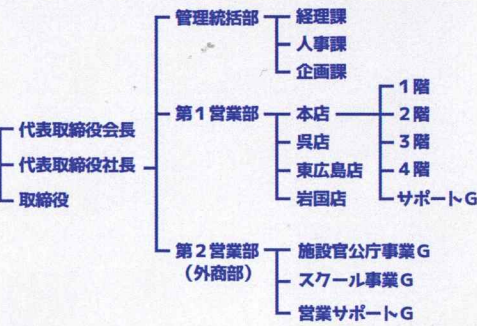
■会社概要

- 名称：株式会社 体育社
- 創業：昭和22年4月1日
- 設立：昭和33年11月15日
- 代表者：代表取締役 大野昌志
- 資本金：2000万円
- 事業内容：スポーツ用品全般小売販売
- 従業員数：52名
- 決算日：7月31日
- 取引銀行：みずほ銀行広島支店・広島銀行三川町支店
- 主要取引先：ミスノ（株）、アシックス（株）、（株）エスエスケイ
ゼット（株）、テサント（株）、プロスベクト（株）
（株）ハタケヤマ、（株）ドナイヤ、（株）オンザコート
（株）ドーム、（株）モルテン、（株）ミカサ
- 主要販売先：小中高等学校、大学、官公庁、企業
- 財務管理：昭和57年4月 コンピューター導入
平成9年9月 POSシステム導入
平成30年2月 営業活動支援システム(SFA)導入

■沿革


- 昭和22年 4月 1日 大野 明 広島市中区流川にてスポーツ用品の小売業を始める。
- 昭和33年 11月 15日 同上場所にて株式会社体育社を設立し、その業務一切を引き継ぐ。
- 昭和50年 5月 1日 本社を広島市中区三川町に移転。
- 昭和54年 9月 22日 東広島市西条町に体育社西条店を出店。
- 昭和60年 11月 1日 代表取締役社長に大野昌志就任。
- 平成 元年 11月 9日 建設業許可認可。
(広島県知事 般-27 第22810号)
- 平成 8年 4月 11日 資本金を2000万円にする。
- 平成 8年 4月 16日 呉市本通6丁目にて体育社呉店を出店する。
- 平成 9年 6月 1日 外務部事業拡大により西条三浦町18-4に移転する。
- 平成14年 4月 20日 山口市錦石町にて体育社山口店を出店する。
- 平成14年 11月 22日 西条店の改築を機に名称を東広島店にする。
- 平成18年 8月 18日 山口店を防府市に移転する。
- 平成21年 8月 15日 岩国市麻里布町にて体育社岩国店を出店する。
- 平成26年 11月 1日 代表取締役社長に大野昌志就任。
- 平成29年 4月 1日 広島県「働き方改革企業コンサル事業」に着手する。
- 平成30年 9月 3日 広島県「働き方改革実践企業」に認定される。

■社内組織図




■こんな仕事もあります

大会主催・運営
(バドミントン大会)



施工に携わった
主なスポーツ施設



どんなことをしたら、お客様に喜んでいただけるかを考え、企画から実行までを自分たちで作りに上げる事が出来ます。

主な年間行事



資格取得



野球エキスパートリペアマン

野球用品修理のスペシャリスト!!
お客様の大切な道具をお預かりし、さらに使いやすくお手入れします。
グラブ構造は頭にインプット!!
野球用品の事ならお任せ!!
メンテナンス方法もアドバイスします。

ゴールドライセンス Rank Up
シルバーライセンス Rank Up
レギュラーライセンス Rank Up



ザムストショップマイスター

【ゴールドマイスター】
お客様の怪我の状態に最適なサポーターをご提案!!
医療的な専門知識も学びます。
お客様の大切な体のサポートを無知識では販売出来ません。
お客様に安心してご利用いただくために必須資格です!!



ゴーセン張人(はりびと)

【別名】ストリング(ガット)ドクター!!
プレースタイルや体格・癖など、1人1人に合った「張り」のサポートをします。
ラケット選びからケアまで...お客様が最高のプレーが出来るように全力サポート!!

ミスノシューズアドバイザー



ダイヤモンドスポーツ商品アドバイザー



グラブフィッター (職人直伝グラブの型付け)



■体育社で働いて何にやりがいを感じますか？

→自分が携わった案件が形となって残り、そこから生まれる笑顔や感動を直接実感出来たり、間接的にも感じる事が次への活力＝「やりがい」と感じる。

■働くってどういう事だと思いますか？

→働くということ＝人に喜んでもらうこと。
多くの人に喜んでもらうための知恵や工夫を考える事がまたやりがいでもある。
苦勞と考えることはありません。

■忘れられない出来事がありますか？

→若手の時に、沢山失敗やお客様にご迷惑をお掛けした事。

■趣味を教えてください！！

→城めぐり！

■今挑戦している事、もしくはしたい事がありますか？

→未来を担う子供たちに、働くことの楽しさやスポーツに関わる事の価値を発信し、人生の選択をする際の何かきっかけになるような貢献が出来ればと考えています。

私は

波田誠司
と申します。

第2営業部 部長



私は

日戸優香里
と申します。

第2営業部

■体育社で働いて何にやりがいを感じますか？

→自分が納品したウェアや道具を使用してスポーツする姿を見た時、勝ち負け関係なく、少しでもサポートできたかなとやりがいを感じます！

■働くってどういう事だと思いますか？

→「人生経験」。働くことによって社会を学び、沢山の人と関わることによって自分の人生をより深いものにしていくと感じます！

■忘れられない出来事がありますか？

→どれも大切なお仕事で記憶にはありますが、生徒さんへ直接商品を手渡しし、感謝の言葉を頂くときはより一層忘れられない瞬間になります！

■趣味を教えてください！！

→上司の方と一緒にするソフトボールです！最高に楽しいです！笑

■今挑戦している事、もしくはしたい事がありますか？

→女子ソフトボールのチームさんに携わってみたいです！自分の経験を活かし、よりよい商品提供を行いたいです！



■体育社で働いて何にやりがいを感じますか？

→お客様から慕ってもらえる事です。ご来店時に真っ先に自分の所に相談に来てくれたり、接客してくれてありがとうと言ってもらえる事です。

■働くってどういう事だと思いますか？

→思い込みで話を聞いてしまうことでミスに直結する事です。合っているか確認し情報を聞き出しうまく提案することが働くという事と考えています。

■忘れられない出来事がありますか？

→「学校を卒業したら辞める」と言っていたが、「横段さんのお陰でバドミントンが続いていこうと思います」と言われた時です。

■趣味を教えてください！！

→バドミントンです。社会人になってもバドミントンの練習や試合に出させてもらえる環境を作ってもらえて、とても感謝しています。

■今挑戦している事、もしくはしたい事がありますか？

→野球の道具の修理に挑戦しています！
エキスパートリペアマンを目指して日々鍛錬を続けています。

私は

横段和昇
と申します。

第1営業部



私は

向井一貴
と申します。

第1営業部 店長

■体育社で働いて何にやりがいを感じますか？

→頼って頂け、感謝された瞬間はとてもやりがいを感じ、達成感があります。

■働くってどういう事だと思いますか？

→1つのチームを獲得するには、たくさんの過程が必要となります。
こちらから挨拶し向う向き顔を覚えて頂く、提案力、対応力が必要となります。

■忘れられない出来事がありますか？

→ファンのお客様より野球ユニホームの注文を頂き、全て私にお任せで！とご注文を頂きました。長年築きあげてきた信頼関係あってこそご注文で、とても嬉しく、より一層の力が入りました。

■趣味を教えてください！！

→スポーツ観戦、サイクリング とにかく体を動かしたい！！

■今挑戦している事、もしくはしたい事がありますか？

→野球エキスパートリペアマンと張人資格取得に取り組んでいます。
どちらも難しい資格ですが、セネラリストを目指して頑張っています！！

