

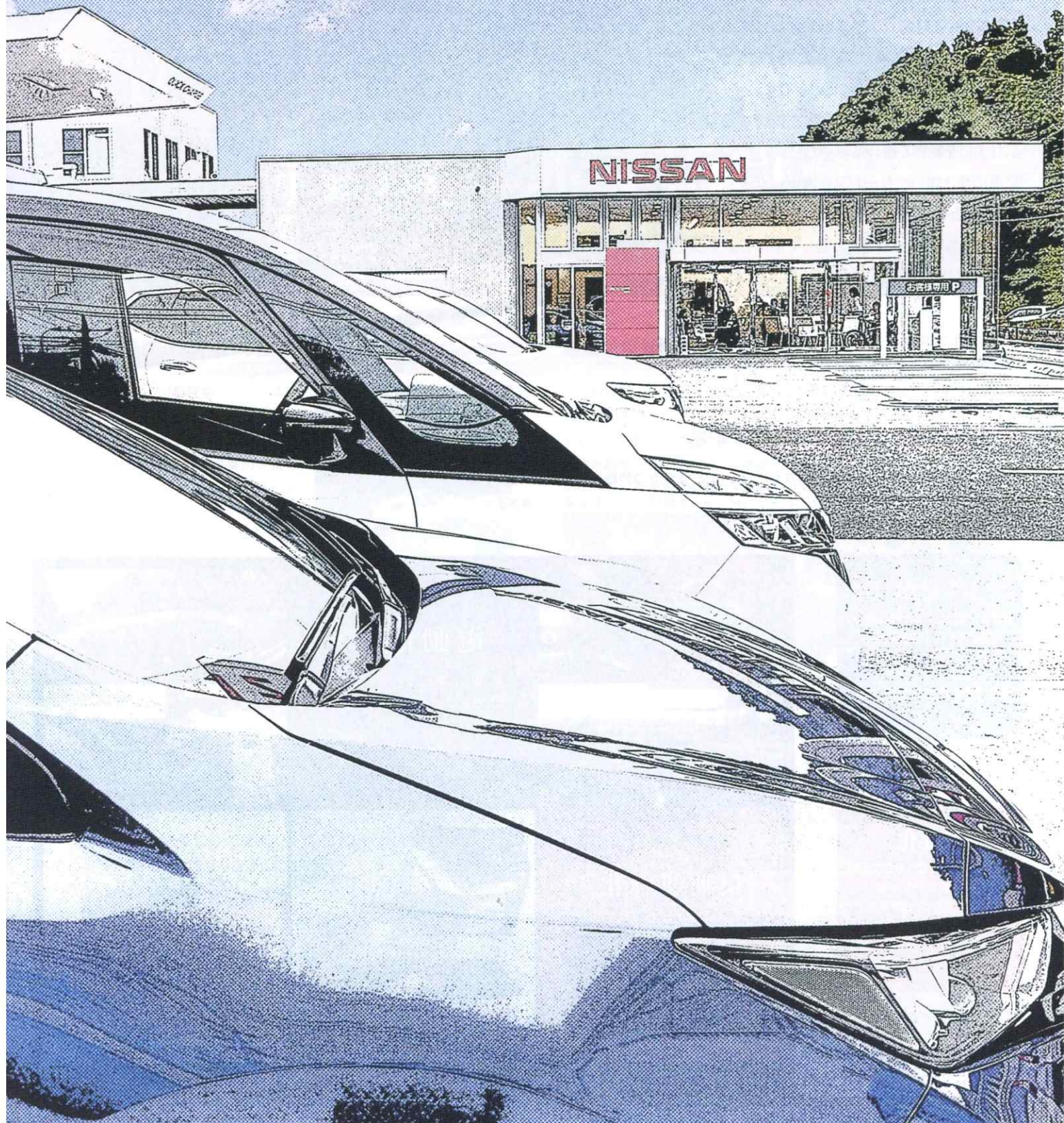


Innovation  
that excites

January 2021

島根日産自動車株式会社  
株式会社日産サテオ島根  
日産プリンス鳥取販売株式会社

会社案内



## 経営の理念

私たちは、お客さま満足を第一義とし、  
私たち自らの成長を通じて  
企業の永続的な発展をはかる。

島根日産、日産サテオ島根、日産プリンス鳥取の  
スローガンは、「CS日本一をめざそう」です。  
これは「営業対応」「アフターフォロー」などの  
ソフト面を含め、お客さまに総合的な満足を  
提供する企業をめざすということです。  
そのために私どもは、常にお客さまとの  
ふれあいを通じて接点をみだし、  
配慮のゆき届いたサービスを徹底して  
行なうことを心がけております。  
これからも「日産が一番」と言って頂けるよう  
社員一人ひとりが自己を磨いてまいります。

2016年1月に新店舗オープン。  
中国地方最大級の店舗規模を誇る日産プリンス鳥取 鳥取本社店



## 技術の日産が人生を面白くする

日産は「CO<sub>2</sub>排出ゼロ」「交通死亡事故ゼロ」といった、安全かつ持続可能な社会の実現に向け、  
「ニッサン インテリジェント モビリティ」というビジョンを掲げ、クルマを未来へと導きます。

### 電動化

(CO<sub>2</sub>排出ゼロへの取り組み)  
地球温暖化の原因となる  
排出ガスをゼロにし、  
人とクルマと自然が  
共生できる社会を実現します。

+

### 知能化

(交通死亡事故ゼロへの取り組み)  
自動運転技術により、  
交通渋滞や交通事故を  
ゼロにし、  
クルマが人の安全・安心を  
守る社会を実現します。

電気自動車や自動運転など革新的な先進技術による価値を世界中のお客さまにお届けし、モビリティの新しい時代への道を切り開いていきます。

**電動化**  
走り新たな感動を。  
電気自動車は、環境を守るだけではない。  
モーターならではの加速体験が、  
走り新たな楽しみをもたらす。

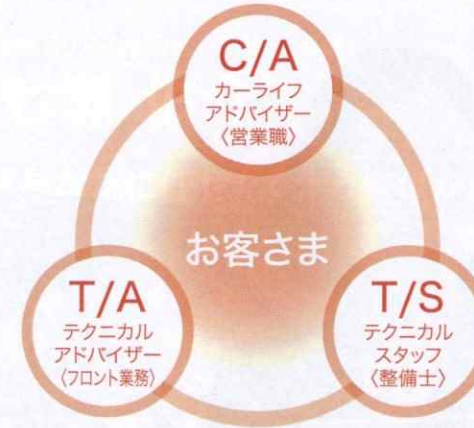
**自動運転化**  
ドライバーに自由を。  
運転したいときは自らハンドルを握り、  
不安なときや、眠れたときにはクルマに任せ、  
ドライバーはクルマを思いのままに  
コントロールすることが可能になる。

**つながるクルマ**  
クルマはヒトの相棒へ。  
人・クルマ・社会とつながったクルマは、  
移動する道具を超えた存在になる。  
クルマが新しい価値をもち、  
社会インフラの一部を担うことになるはずだ。

NISSAN INTELLIGENT MOBILITY 技術の日産が、人生を面白くする。

## チームワークでお客さまを支える3つの職種

日産販売会社の店舗には、営業職のC/A(カーライフアドバイザー)、自動車整備士のT/S(テクニカルスタッフ)、フロント業務やT/Sのマネジメントを行うT/A(テクニカルアドバイザー)の3つの職種があります。スタッフそれぞれが自身の得意分野を活かし、力を合わせお客さま一人ひとりに最高のおもてなしを実現します。



### ニーズを伺い、ご提案を

カタログや展示車を使って、日産車の魅力をプレゼンテーションします。お客さまがどのようなご使用方法をされていて、どのような車種を希望されているか聞きます。試乗車で乗り心地を実感していただきながら、最適なモデルをお勧めします。



### 納車

お客さまとの長い付き合いが始まる記念日です。お客さまに感動を与えるような気持ちの良い対応に努めます。今後のアフターサービスについて店舗全員で行うよう、納車式を行っています。



### 車検・点検

サービススタッフは、新車1ヶ月点検・6ヶ月点検、安全点検、法定点検、車検と様々なタイミングで点検を行うほか、車の不調に対して修理を行うことで、お客さまが愛車に快適にお乗りいただくよう、最適な状態に整備します。



### アフターフォロー

納車直後からアフターフォローは始まります。C/Aは定期的な電話や訪問によって、自動車の調子伺いや定期点検の案内、時には世間話などもしつつこまめなフォローを心がけます。車検・点検の入庫や次の新車購入に繋がるとても大事な活動です。



営業・サービス活動のサイクル

# C/A

カーライフアドバイザー

クルマのアドバイザーとしてお客様のそばに寄り添う

お客様の家族構成やライフスタイル、ご予算などをヒヤリングすることでニーズを把握し、カタログや試乗車を活用してお客様に最適な一台をご提案します。また車をご購入いただいた後は、アフターフォローを通して、お客様と末永いお付き合いが始まります。

島根日産 松江北店 営業課

## 安來 香奈 (2018年入社)

私のやりたい仕事、見つけました。

私が就職先に日産を考えたまっけは、両親が日産車に乗っていてお店に行く機会があったことです。両親と楽しそうに話すスタッフさんや、キレイで明るいショールームが強く印象に残っていました。

ただ就職活動を始めたころ私は事務職志望で、営業職の募集しかないことに内心がっかりしていました。でもせっかくだからと話を聞いてみると「たくさんのお客様と仲良くなれる」「女性にも働きやすい」と聞いて興味が湧き、結果思いもなかった営業職に就くことになりました。今では仲の良いお客様も増え、営業の楽しさを感じながら日々過ごしています。

「自分に向いている仕事はコレ」と決めてから、色々な業種、職種について知ることで、自分の本当にやりたい仕事が見つかることもあると思います。あなたにとっての天職を、ぜひ見つけ出してください。



日産サティオ島根 浜田店 営業課

## 田平 康暉 (2016年入社)



多くのお客様に助けられています。

高校を卒業したら働こうと考えたとき、真っ先に思い浮かんだのが大好きな自動車に関わる仕事でした。そのことを学校の先生に相談すると、日産サティオ島根の営業職を紹介してくれました。採用担当の方から会社や営業職についてお話を聞くなかで、家族や友人がいる地元で長く働いていけるという点が決め手となって、入社を決めました。

この仕事の魅力は、お客様に喜んでいただけること、お客様から助けられることです。普段はお客様のカーライフをサポートしますが、逆にお客様から助けられることもあります。訪問した際にお土産を頂いたり、体調を崩して入院したときお見舞いに来ていただいたり、本当に仲の良い友人のような関係を作れます。そんな方が増えていくのが楽しくて、仕事へのモチベーションになっていると思います。

日産プリンス鳥取 鳥取本社店 営業課

## 和田 潤 (2015年入社)



お客様とのやり取りが、成長に繋がります。

人と話すことがもともと好きで、いろいろな方と関わっていける仕事に就きたいと考え、この仕事に決めました。

この仕事の魅力はお客様との会話です。自動車の営業職というと自動車のことしか話さないのではと思うかもしれませんが、家族や趣味など自動車以外のお話で盛り上がり、自動車とは関係ないことで相談に乗っていただいたり、会話の内容は多種多様です。逆にお客様から色々なことを教えていただくことも多く、とても勉強になります。また職場の同僚同士とても仲が良いです。野球をしたり、登山したり多趣味の方が多く、休日を一緒に過ごすこともあります。

お客様や先輩たちのおかげで日産販売士3級と新人賞を取ることができました。今後は販売士2級と銀賞、金賞と更なる高い目標に向かっていきたいです。また、今後は自分が先輩として後輩を指導する立場になっていきますので、責任感を持ち、仕事に励みたいです。

# T/A・T/S

テクニカルアドバイザー テクニカルスタッフ

クルマのドクターとしてお客様の安心・安全を守る

お客様の車の状態を診断し、高い技術力で修理やメンテナンスを行います。またお客様によりご安心いただけるよう、整備した本人が整備内容をお客様にご説明します。確かな技術による修理やメンテナンスと細やかな心配りが、販売会社への信頼に繋がります。

日産プリンス鳥取 米子店 サービス課

## 七瀬 佑介 (2015年入社)

「あなたに任せたい」の言葉が力になります。

昔から自動車を見るのが好きで、自動車に携わる仕事をしたいと考えていました。また両親が日産の自動車に乗っていたので自分も日産ファンになり、京都の日産自動車大学校に進学しました。

自動車整備の仕事をしていると車によって様々な故障があり、それらを修理していくことで日々の成長を感じ取れます。また新しい自動車の技術など最新の知識を得ることができるので、自動車にどんどん詳しくなっています。

仕事をする上で一番大事にしていることは、お客様に喜んでいただくことです。車の故障箇所をしっかりと聞き、それを直し、修理内容を説明し、綺麗に洗車して納車する。お客様に喜んでいただき、「またあなたに任せたい」と言っていただくのが一番の喜びです。



島根日産 松江店 サービス課

## 浅沼 雄太 (2015年入社)



自動車整備を1から学べる環境です。

子どもの頃から物を作ったり直したりするのが好きで、そういったことを学びながらできる仕事を考えていたとき、学校の先生から島根日産自動車を紹介してもらい、自分の希望にピッタリだと感じて働くことを決めました。

高校を卒業しての入社だったので整備の知識や技術はありませんでしたが、職場の先輩が丁寧に教えてくれ、また講習や資格取得の機会が沢山あったので、今では様々な整備を一人でこなせるようになりました。

整備士は車を点検・修理するだけでなく、お客様の車の状況を聞いたり、整備の結果を説明したりもします。そうした際には入社した頃の自分を思い出し、「どう説明したら車に詳しくない方にも伝わるか」を意識して説明しています。そうしてお客様に納得いただき、感謝の言葉を頂いたときがこの仕事をしていて一番嬉しい瞬間です。

日産サティオ島根 本社店 サービス課

## 毛利 仁紀 (2016年入社)



好きなものを仕事にでき、充実しています。

小さい頃から整備士になりたかったのと日産車が好きだったので、高校から地元の専門学校に進学し、日産の販売会社への就職を志望しました。希望どおり日産サティオ島根に就職することができ、好きなものに囲まれた仕事をしているので、自分はラッキーだなと思っています。

職場は気さくな先輩ばかりで、仕事について時に厳しく、時に優しく教えて下さるのでメリハリをもって仕事に向かう事ができます。そんな先輩方の期待に応えるべく、技術を身につけ経験を積み、尊敬する先輩方に負けない整備士になれるよう頑張っています。

趣味はドライブで、休日にはよく愛車で山陰各地に出掛けます。ドライブ中には様々な車とすれ違いますが、それらの車の快適で安全なドライブに自分たちの仕事貢献できていると思うと、とてもやりがいを感じます。

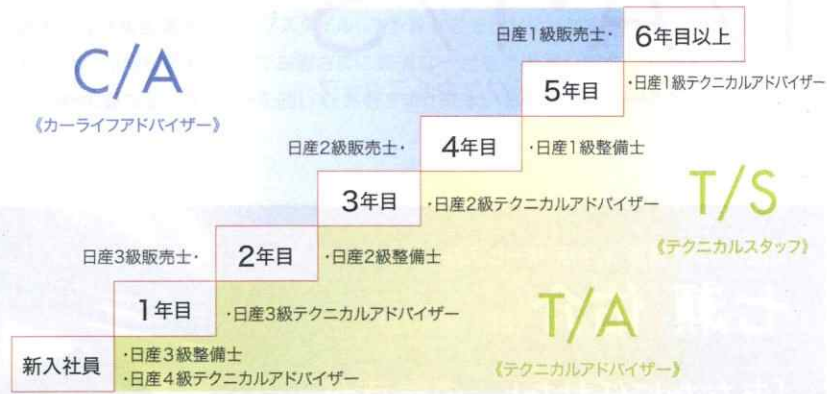
## それぞれの個性に合わせた、それぞれのキャリアプラン。

### キャリアアップビジョン

当社では、個人の成長とキャリアアップを明確に意識できる体制を整えています。

例えば職種ごとに設けられた資格制度。C/Aには「日産販売士ステージアップ制度」、T/A、T/Sには「日産サービス技術修得制度」が用意されています。

各ステップごとに目指す目標が示されているので、次にチャレンジするときには大いに役立つはず。



#### 全国優秀C/A表彰



日本全国の優秀C/Aが一同に集まり、メーカー表彰を受けるレッドカーペットの上を歩く島根日産米田課長

#### 日産サービス技術大会



日産プリンス鳥取、2018年中国ブロック大会チーム総合部門で連覇。翌年行われる全国大会への出場を決めた

#### 日産ウィナーズコンベンション



島根日産、2014年に通算12回目となる日産社長賞受賞。日産サティオ島根は2011年に受賞

## 教育制度・研修で「人材の成長」をサポート。

### 新人研修

入社後は山陰地区の日産合同研修を中心に各社単独、山陰酸素グループなど様々な集合で専門的かつ多種多様な研修を行います。

知識やスキルが身につくのはもちろん、会社の枠を超えたたくさんの同期社員と共に研修を行うことで、横のつながりを深めることもできます。

- 新入社員研修
- ビジネスマナー研修
- 新人C/A研修(計3回)
- 自動車基礎知識研修
- ロープレ研修
- 新人T/S研修(計3回)
- 山陰地区新人T/S技術大会
- 山陰酸素グループ海外研修



山陰酸素グループ海外研修



自動車基礎知識研修



ロープレ研修

### 日産ビジネスカレッジ部門別講座体系

日産販売会社の中に長く受け継がれてきた、技術や知識を後輩に伝えていく。そんな趣旨で設立されたのが日産ビジネスカレッジ(NBC)です。



## 地域に密着した活動

CSR(社会貢献活動)を通じて地域と共に発展することを願い、地域とそこに住むお客さまとの繋がりを大切にしています。



### 島根日産「夏祭り」で地域の方にお返しを

30年以上続く松江北店の夏祭り。店舗、整備工場を開放して行われ、毎年たくさんの地元のお客さまで賑わいます。カキ氷などの出店や豪華景品のビンゴ大会、やぐらを設置しての盆踊りとかかなり本格的。毎年時期が近づくと問い合わせの電話があるほどです。今後も地域社会へ貢献できるよう積極的に取組みます。



### 日産サティオ島根 ミニ四駆サティオカップを開催

店舗にミニ四駆用のコースを用意し、最速ラップを競うイベントを開催しています。ミニ四駆を持っていない方はその場で購入して組み立て、参加することも可能です。またこのイベントでのミニ四駆の売り上げは、全額地域の社会福祉事業に寄付するというチャリティイベントでもあります。地域の方に喜んでいただけるよう、様々なイベントを開催しています。



### 日産プリンス鳥取 県のUDタクシー導入事業に協力

鳥取県は日本財団と共同で、高齢者や障がいを持ち外出が不自由な方でも利用しやすいUD(ユニバーサルデザイン)タクシーを県内に導入。日産プリンス鳥取は車両の供給に携わりました。この地域の交通インフラを支える事業に携わっています。



### 山陰酸素グループ 地区会活動

私達が所属する「山陰酸素グループ」では、鳥取、米子、松江、出雲など各地域で「地区会」を形成しており、それぞれの「地区会」でボランティア活動やオリエンテーション、交通安全講習会など様々な活動を行っています。



わたしたちは  
お客さまとともに  
地域の環境を大切にします

当社は環境保存に積極的に取り組んでおり、ISO14001認証をベースとした日産独自の環境マネジメントシステム「日産グリーンショップ」の認定を受けています。これからもお客さまとともに地域の環境を大切にすることを怠りません。

### 「日産グリーンショップ」3つの宣言

1. わたしたちは法律、条例、ガイドラインを遵守します。
2. わたしたちは事業活動での環境への影響を最小限にします。
3. わたしたちは環境に関してお客さまと積極的にコミュニケーションします。

# NISSAN FACE

あなたの顔が、日産の顔になる。

## 新卒採用 募集要項

### ■ 職種

1. カーライフアドバイザー（営業職）
2. テクニカルスタッフ（自動車整備）
3. 事務職

応募資格 大学または短大・専門学校を卒業見込みの方

※テクニカルスタッフは自動車整備専門学校を卒業見込みの方

採用の流れ 合同説明会 → 会社訪問（必須） → 採用試験（必須） → 採用内定

エントリー方法 合同説明会への参加、会社訪問の申込み（TELまたはEメール）

提出書類 履歴書（写真付き）、成績証明書、卒業見込証明書

選考方法 筆記試験（一般常識）、適性検査、面接

### ■ 主な採用実績校

島根大、鳥取大、島根県立大、鳥取環境大、山口大、慶応義塾大、駒沢大、東京経済大、東洋大、中部大、静岡大、八千代国際大、東亜大、広島経済大、広島修道大、福山大、福山平成大、尾道大、岡山商科大、岡山理科大、福岡大、久留米工業大、徳島文理大、立命館大、帝京大、帝京平成大、阪南大、兵庫大、近畿大、大阪経済大、大阪産業大、亜細亜大、東京芝浦工大、摂南大、佛教大、桃山大、天理大、東海大、日本大、中央大、追手門学院大、金沢工業大、北九州市立大、帝塚山大、比治山大、名古屋商科大、神戸女子大、西日本工業大、美作大学、神戸松蔭女子学院大、島根県立大短大部、鳥取短大、神戸女子短大、作陽短大、広島女子商短大、高山短大、産能短大、米子高専、日本海情報ビジネス専門学校、専門学校松江総合ビジネスカレッジ、京都医健専門学校、日産京都校、山陰中央専門大学校、広島自動車大学校、広島工学院大学校、鳥取県立産業人材育成センター米子校、島根県立東部高等技術校、山陰各地の高等学校 他（順不同）

お問合せ先

採用担当 日産合同オペレーションセンター

TEL0852-37-1141 〒690-0024 松江市馬潟町 362-2

総務部 坂田（さかた） y-sakata@prince-tottori.co.jp

富山（とみやま） tomi@satio-shimane.co.jp

中島（なかしま） y-nakasima-sn@sn-pt.jp



島根日産 日産サティオ島根  
採用HPはこちら



日産プリンス鳥取  
採用HPはこちら

# 島根日産自動車株式会社

<https://ni-shimane.nissan-dealer.jp/>

## ■ 会社概要

設立 昭和21年12月  
資本金 4,000万円  
本社 〒690-0024 松江市馬潟町362-2  
TEL(0852) 37-1141  
代表者 代表取締役社長 櫻井 誠己  
従業員数 224名(2021年10月)  
総売上高 68億円(2020年度)  
事業内容 1) 日産車新車の販売、各メーカーの中古車販売  
2) 自動車整備及び部品・用品の販売  
3) 損害保険代理業、クレジット等の金融商品取扱い 他  
店舗 松江店・松江北店・安来店・出雲店  
雲南店・大田店・浜田店・益田店  
ルノー松江

## ■ 採用情報

基本給 大卒・営業職：174,500円  
専卒・整備職：165,500円  
諸手当 役付手当、技術手当、準社有車手当、残業手当、  
家族手当、褒賞金、通勤手当  
昇給 年1回(4月)  
賞与 年2回(7月・12月)  
勤務地 島根県内の各店舗  
休日・休暇 年間休日105日、定休日：火曜日・第1水曜日  
GW休暇、夏期休暇、年末年始休暇あり  
年次有給休暇(入社時に10日付与)  
教育制度 新入社員教育 他各種社内教育、日産ビジネスカレッジ  
の各種講座参加、日産販売士ステージアップ制度、  
日産サービス技術修得制度  
福利厚生 各種社会保険完備、優秀社員表彰制度(年2回)、  
日産グループ各種保険・共済制度、社員旅行、  
育児・介護休業制度、傷病休暇積立制度、  
車両購入等従業員優遇制度 他



採用HPはこちら

# 株式会社日産サティオ島根

<https://ns-shimane.nissan-dealer.jp/>

## ■ 会社概要

設立 昭和41年4月  
資本金 9,000万円  
本社 〒690-0017 松江市西津田2-7-25  
TEL(0852) 22-2520  
代表者 代表取締役社長 櫻井 誠己  
従業員数 129名(2021年10月)  
総売上高 50億円(2020年度)  
事業内容 1) 日産車新車の販売、各メーカーの中古車販売  
2) 自動車整備及び部品・用品の販売  
3) 損害保険代理業、クレジット等の金融商品取扱い 他  
店舗 本社店・松江店・雲南店・出雲店  
邑智店・浜田店

## ■ 採用情報

基本給 大卒・営業職：174,500円  
専卒・整備職：165,500円  
諸手当 役付手当、技術手当、車両手当、残業手当、  
家族手当、褒賞金、通勤手当  
昇給 年1回(4月)  
賞与 年2回(7月・12月)  
勤務地 島根県内の各店舗  
休日・休暇 年間休日105日、定休日：火曜日・第1水曜日  
GW休暇、夏期休暇、年末年始休暇あり  
年次有給休暇(入社時に10日付与)  
教育制度 新入社員教育 他各種社内教育、日産ビジネスカレッジ  
の各種講座参加、日産販売士ステージアップ制度  
日産サービス技術修得制度  
福利厚生 各種社会保険完備、優秀社員表彰制度(年2回)、  
日産グループ各種保険・共済制度、社員旅行、  
育児・介護休業制度、傷病休暇積立制度、  
車両購入等従業員優遇制度 他



採用HPはこちら



## ■ 会社概要

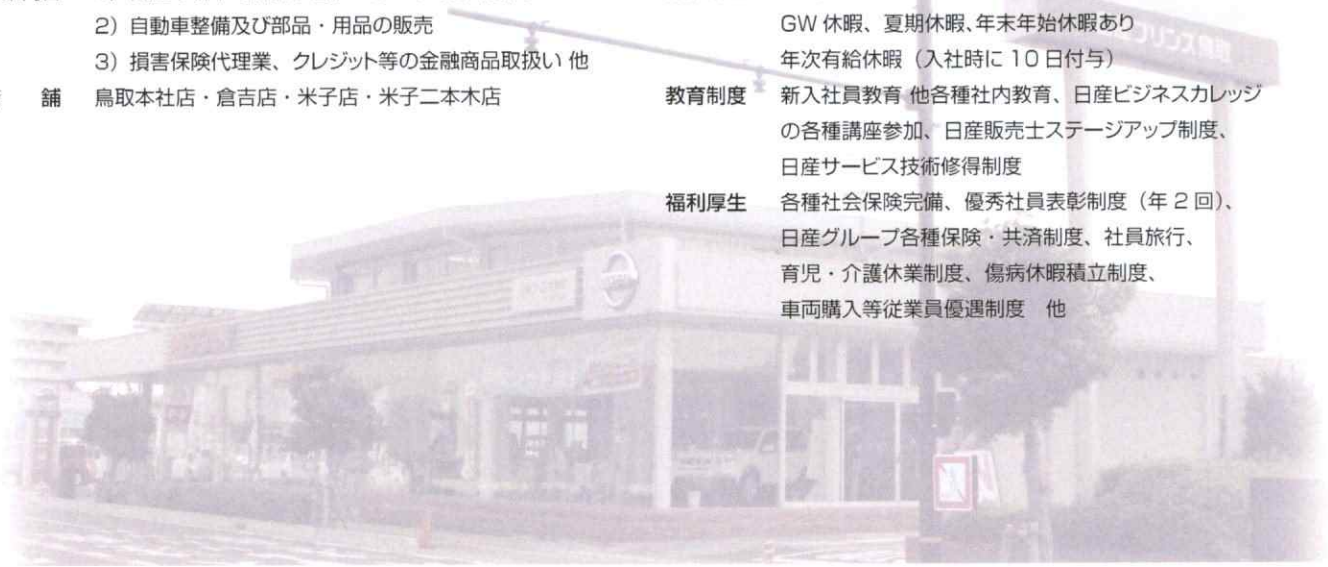
**設 立** 昭和 28 年 3 月  
**資 本 金** 3,000 万円  
**本 社** 〒680-0911 鳥取市千代水 4-7  
 TEL(0857) 28-6111  
**代 表 者** 代表取締役社長 櫻井 誠己  
**従 業 員 数** 122 名 (2021 年 10 月)  
**総 売 上 高** 33 億円 (2020 年度)  
**事 業 内 容** 1) 日産車新車の販売、各メーカーの中古車販売  
 2) 自動車整備及び部品・用品の販売  
 3) 損害保険代理業、クレジット等の金融商品取扱い 他  
**店 舗** 鳥取本社店・倉吉店・米子店・米子二本木店

## ■ 採用情報

**基 本 給** 大卒・営業職：172,100 円  
 専卒・整備職：163,100 円  
**諸 手 当** 役付手当、技術手当、準社有車手当、残業手当、  
 家族手当、褒賞金、通勤手当  
**昇 給** 年 1 回 (4 月)  
**賞 与** 年 2 回 (7 月・12 月)  
**勤 務 地** 鳥取県内の各店舗  
**休 日・休 暇** 年間休日 105 日、定休日：火曜日・第 1 水曜日  
 GW 休暇、夏期休暇、年末年始休暇あり  
 年次有給休暇 (入社時に 10 日付与)  
**教 育 制 度** 新入社員教育 他各種社内教育、日産ビジネスカレッジ  
 の各種講座参加、日産販売士ステージアップ制度、  
 日産サービス技術修得制度  
**福 利 厚 生** 各種社会保険完備、優秀社員表彰制度 (年 2 回)、  
 日産グループ各種保険・共済制度、社員旅行、  
 育児・介護休業制度、傷病休暇積立制度、  
 車両購入等従業員優遇制度 他



採用情報はこちら



山陰全域をネットワークしてお客さまのカーライフをサポートします。



## 山陰酸素グループ

島根日産・日産サティオ島根・日産プリンス鳥取は  
山陰酸素グループの一員です。

山陰酸素グループは山陰酸素工業を中核企業とする同一資本の3業種12社2組合で構成する企業グループです。エネルギー事業、自動車事業、食品事業を通じ、産業と生活に密着した製品やサービスを提供しています。

山陰酸素グループ

検索