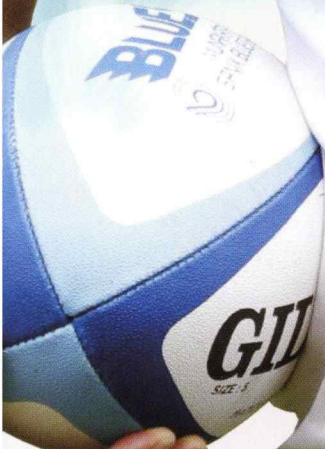


  
canterbury

**BLUES**  
MUNAKATA  
SANIX BLUES R.F.C.

**SANIX**



~ 君が描く挑戦の軌跡 ~  
**Try!**

20  
アセンター  
R

私たちの事業は、  
人と環境の未来を想うビジネス。  
その大いなる可能性に、どこまでも挑み続ける。

**挑** 戦者であること。それがサニックスの、創業から今日まで受け継がれてきた不変の事業DNAです。最初の挑戦は、創業の事業である住宅の防虫処理事業。住まいの“かかりつけ医”として、大切な資産である住宅の害虫被害を未然に防ぐ—住宅の衛生管理をプロの手に依頼する発想がない時代に、サニックスが打ち出した予防消毒の発想は新鮮な驚きとともに全国に支持を広げました。サニックスの企業基盤はもちろんのこと、わが国におけるサニテーションビジネスの土台を築く原動力となったのです。

1999年には業界初の東証一部上場を果たし、挑戦エンジンが一段と加速。「人と環境の未来にとって、大切なものとは何か」という観点から、廃プラスチックを用いた資源循環型発電事業、太陽光発電、新電力まで、住環境と地球環境の両面を視野にとらえた幅広い事業領域を築き上げています。

サニックスは「住まいと暮らしの安心を支えたい」という創業の原点に返り、豊富な事業蓄積をフルに活かした総合住環境サービスの拡充に挑んでいます。創業以来のシロアリ防除システムに加え、床下換気、住宅のリフォーム、地震への備えとなる基礎補修や耐震改修システムの知見を活かした太陽光発電など…他社には真似できない多彩な住環境ソリューションが、これからの日本の安心を支えます。



代表取締役社長 宗政 寛

「次世代へ快適な環境を」  
創始40年、環境とエネルギー問題を解決  
するために、火力発電所までも建設。



**創** 業から40年あまり。サニックスの歴史は株式上場を境に、戸建住宅を対象とするホーム・サニテーション (HS) 事業で基盤を築いた創業期と、環境・エネルギー領域に事業の翼を大きく広げた成長期に分かれます。エネルギー領域では、北海道苫小牧に自社の火力発電所を設け、一般世帯の2万3000世帯分の電力をカバーしています。そして今、一段とスケールアップした社内体制でHS事業の充実を図る新しい環境保持へのチャレンジが始まっています。

なぜ今、HSなのか？住宅とは、かけがえのない家族の歴史を刻む場所です。2016年、熊本地震による痛ましい被災家屋の映像は、日本の住宅が地震や台風、湿気や害虫の被害といった災害と隣り合わせだということ、住まいには安心・安全を支える手厚いサポートが欠かせないのだということ、あらためて教えてくれました。次世代へ快適な暮らしと環境を届けるために、私たちが今なすべきことは何か？多彩な事業の一部という位置づけだったHSに今一度、持てる力の全てを注ごう—それが答えでした。

市場の追い風も見逃せません。少子高齢化を背景に、住宅の平均築年数の更新や空き家問題への懸念が広がる中、住宅の衛生管理やリフォームのニーズが大きく広がっています。自然災害や大気汚染、外来種の害虫の侵入など、住宅の健康を脅かす要素も増加傾向が続いています。住まいと暮らしの安心・安全をトータルに支えるHS事業こそ、今まさに、時代に求められているビジネス。この流れは、今後ますます広がりそうです。



業界のリーディングカンパニーとして、  
新たな歴史をつくりたい。

HS事業本部長 田畑和幸

日本中の街に、地域に。  
私たちの提案を  
待っているお客様がいる。

HS事業本部 関西中京地区本部長 飯盛武朗

今日の風を読み、明日の風を起こす。  
そのための力と情熱が、私たちにはある。

事業戦略室長 曾我 拓

# 地球規模の視野で、暮らしの未来を見つめたい。 サニックスが展開する4つの事業領域。

サニックスは「次世代へ快適な環境を」という理念のもと、住宅から都市空間、地球環境へ、そして環境衛生から環境エネルギーへと、着実に事業領域を広げています。さらなる新事業の創造を視野に、事業戦略室も発足。暮らしと地球の未来を見据えたサニックスの挑戦は、これからも続きます。

## SE

### ソーラー・エンジニアリング事業 (太陽光発電製造・販売・施工)

太陽光発電のトータルサービスにより、再生可能エネルギーの普及拡大を図ります。製造から販売、施工、メンテナンスまで一手に担う総合力が、高い信頼性を生んでいます。

## ES

### エスタブリッシュメント・サニテーション事業 (法人・事業主向けサービス)

食品工場や医療機関、一般のビル・マンションを対象に、給排水設備に関するメンテナンスから衛生検査・有害生物の防除まで、トータルサニテーションを推進します。

## HS

### ホーム・サニテーション事業 (戸建住宅向けサービス)

大切な財産である住まいを、湿気・シロアリによる被害や自然災害から守るべく、予防を重視する誠実な営業姿勢と高度な専門技術を通じて、快適住環境を実現します。

## ERD

### 環境資源開発事業 (廃棄物リサイクル・エネルギー)

廃棄物をエネルギーや資源として再生・再利用するリサイクルシステムの研究開発により、循環型社会の実現に貢献。2015年に始まった新電力(電力小売り)事業も好調です。

## 【新時代の“リサイクルエネルギー”廃プラスチックを利用した火力発電】



## Recruitment information

採用情報



### 求める人物像・選考基準 選考は人物重視です。

- 目先の利益ではなく、長期的な視点で物事を考えることができる方
- 失敗しても、前を向ける方
- 仕事を通して自分自身を成長させたい方
- 実績に見合った評価や報酬を望む方
- 先輩や友人・知人の話を真摯な気持ちで聞ける方
- 地球環境保護に貢献したい方
- たとえ時間がかかってもゴールに向かってコツコツと進める方
- 元気で明るい対応ができる方



### 募集概要

職 種	総合職(営業・技術・研究開発・人事・経理・法務など)		
仕 事 内 容	■営業系総合職	■技術系総合職	■事務系総合職
	環境・エネルギー事業のトータルプロデュースをお任せします。法人・個人のお客様向けに戸建住宅の衛生管理から設備改修まで住宅に関するあらゆるお悩みにお応えしてください。一部地域では、廃プラスチック回収なども行っています。 ※適性に応じて、配属先を決定します。	戸建住宅の衛生管理から設備改修まで、一手に引き受けるサニテーションエンジニアとして法人施設や家屋など幅広い分野の施工をお任せします。	事業戦略、経営企画、経理、総務、人事、法務および事務など本社または各地区本部・営業所での管理・事務業務をお任せします。
勤 務 地	本社および全国の地区本部・支店・営業所・工場		
勤 務 時 間	8:30~17:30		

### 給与・福利厚生(待遇)

給 与	大学院卒/23万5000円、大卒/22万円、短大・専門卒/19万5000円、高卒/18万1000円 ※2018年4月初任給予定
諸 手 当	・地域手当 首都圏(東京都・千葉県・埼玉県・神奈川県)/40,000円、関東(首都圏を除く)・関西・中京地区/25,000円 ・資格手当(会社規定による) ・時間外手当
昇 給	年1回(個人の業績による)
賞 与	年2回(会社業績による)
休 日 休 暇	年間休日109日(月8日以上/日曜+平日もしくは土曜) ※曜日は配属先により異なります。 夏季・年末年始・誕生日・有給・慶弔休暇あり
保 険	社会保険完備(雇用・健康・労災・厚生年金)
福 利 厚 生	財形貯蓄制度、企業年金制度、社員持株制度、確定拠出年金制度、慶弔見舞金、保養所(ハウステンボス内)あり

内定後は、社会人に必要なマナー研修をはじめ、内定者同士の交流の場として スポーツイベント(\*)や懇親会などを多数設けています。会社の理解、内定者同士の親睦を深めてください。(\*)サニックスがオフィシャルスポンサーを務めるラグビートップリーグ所属の「宗像サニックスブルース」の試合観戦など。選考中や内定後にも、疑問や質問があればお気軽に人事担当者にお問合せください。

**新人研修** 入社後は、研修センターでの基礎訓練から。サニックスの企業理念、事業のビジョン、商品知識をしっかりと理解していただきます。また同時に、社会人としてのマナーや言葉遣いなどもお教えます。

### その他の情報

主 な 勤 務 地 宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、新潟、山梨、長野、岐阜、静岡、愛知、三重、滋賀、京都、大阪、兵庫、奈良、和歌山、島根、岡山、広島、山口、徳島、香川、愛媛、高知、福岡、佐賀、長崎、熊本、大分、宮崎、鹿児島

応 募 資 格 短大、専門、高専、大学、大学院卒業見込みの方 または 短大、専門、高専、大学、大学院卒業の方 (2015年3月~2017年3月卒の方)



サンニックスの営業は、「営業の神様」に愛される仕事です。

営業活動において何より大切なのは、誠実な姿勢です。お客様の大切な財産を守る使命感と、必ずお役に立てる自信を胸に、謙虚な気持ちでお客様と向き合います。そんな姿勢が評価されて好成績が続く時もありますが、どんなに頑張っても結果が出ない時期もあるのが営業という仕事。そんな時は「地道にコツコツ頑張る人には、営業の神様がいつか必ず微笑んでくれる」という、新人時代の上司の言葉を思い出し、訪問時にご不在で、誰も見ていないとわかっていても、しっかりと頭を下げる。この気持ちを忘れなければ、不思議といい方向に向かうものです。あるお客様のご紹介で一挙に20件以上の契約を頂いた成功体験も、そうした姿勢を決して忘れず、努力した結果でした。



HS事業部  
関西中京地区本部次長兼堺支店長  
高橋祐輔

サンニックスの「懐の深さ」を教えてくれた、社長の言葉。

忘れもしません。おとしの秋、苫小牧の自社発電所で新電力事業の基本を学んでいたころのことです。電気を売買する市場の取引で、ワットの単位を一桁間違えて購入。キロワットで調達すべきところをメガワットで…ええ、とんでもない大失敗です。もちろんすぐ上司に報告。生きた心地もしないとはあのことですね。その大ピンチを救ってくれたのは、後日、上司を通じて聞いた「若いんだから、今のうちにたくさん失敗しておけ」という社長の一言。あの時ほど、サンニックスの本当の大きさというか、失敗も織り込み済みで社員にチャンスを与える懐の深さを実感したことはありません。期待に応える意味でも、いつの日か新電力事業をHSに並ぶほどの事業の柱に育てたいですね。



新電力事業部 受給管理課  
藤瀬 聡  
2014年入社  
九州産業大学経済学部卒

契約書の審査に1年以上。それも上場企業のプライドです。

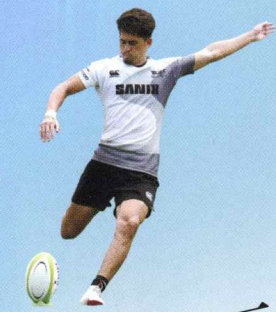
法務部は、さまざまな書類の審査や法務相談を受け持つ部署です。販促チラシの内容も、景品表示法に従ってしっかりチェックします。新規の法人契約では、取引条件はどうか、搬送中の不慮の事故の際の取り決めは…と、細かく目を配るので、審査に1年以上を要することも。上場企業として、コンプライアンスに反していないか、取引条件にリスクはないか、その最終判断を担う部署だけに、常に緊張感を持って仕事に臨んでいます。正直、まだまだ経験不足で大変な毎日ですが、社内の全部門と関わる仕事なので、会社の方向性がデスクにいながらにしてわかる、そんな面白さも感じ始めています。もっと経験を積んで、社員の皆さんに頼りにしてもらえらる法務スキルを身に付けたいですね。



法務部  
吉村美咲  
2015年入社  
西南学院大学法学部卒

Voice & Voice

Speech bubbles with text: 'これからの時代を担うのは、エネルギー関連の仕事だと思ったから入社しました!', '質問すれば教えてもらえるし、間違っていることもしっかり指導してくれるので本当にありがたいです。', 'やる気さえあれば、どんどん後押ししてくれる会社だと思う。いまま先輩たちが色々協力してくれています。', '誕生日休暇などの休みが充実! ハウステンボスに保養所があるのも魅力の一つですね。', 'プライベートでも食事に誘ってくれる方が多くて、社内の居心地がいいですね。', '上場企業で知名度が高かったのが入社理由! 自然エネルギーにも興味がありました!'



担当が変わっても、十年前の担当だった〇〇君、元気にしてる?」そんな風にお客様の心に残れる仕事が残っている。

点 検に訪れたお客様のお宅。柱に刻まれた傷に気づいて、「これは…?」と尋ねると、初老のご主人は「実は私の…」と照れくさそうに答え、「あのころは兄弟が何人もいて、毎日が大変な騒ぎ。ある日、お袋の堪忍袋が切れてね、それはもう…」と、問わず語りに家族の歴史を語り始めました。その声に耳を傾け、穏やかな笑顔を拝見しながら、営業担当は思いを新たにします。このお住まいが、ご家族がこれまでに過ごした記憶を守るのはもちろん、この先も紡いでいく歳月を、変わらず包み込む安全な場所であってほしい。そのための提案につながる確かなノウハウが自分にはある。その力を活かそう、と。ホーム・サニテーション事業の営業活動は、5年10年、さらにその先へと、自らの誠意と努力の成果が未来へ受け継がれていく仕事です。売ったら終わり、そんなラクな仕事でも、浅い仕事でもありません。HSだけでなく、サンニックスのすべての職種が、誠意とチャレンジマインドが活きる、価値ある仕事です。まもなく40歳を迎える社員が、こんな話をしています。「去年より今年、昨日より今日の自分が好き。そんな自分になれる環境が、サンニックスにはある」と。あなたもぜひ、着実に前へ進む、挑戦と成長の毎日に出会いませんか。ここサンニックスで。



# SANIX

株式会社サニックス

812-0013 福岡市博多区博多駅東2-1-23

Tel:092-436-8874 (人事教育部)

Fax:092-436-8891 (人事教育部)



ジャパンラグビートップリーグに所属する  
宗像サニックスブルースを有しています。

<http://rugby.sanix.jp/>

