



FOR THE NEXT ENTERTAINMENT

RUNSYSTEM CO.,LTD. CORPORATE PROFILE



JASDAQ
Listed Company 3326





President



message

経営理念

人を豊に
地域を豊に
社会を豊に

私たちは、お客様との出会いを活力に、豊かな発想力で楽しみ、くつろぎを創造し、新鮮なライフスタイルを提案します。
社会とともに、活気に満ちた永続的企業を目指します。

弊社は複合カフェ「スペースクリエイティブ自遊空間」の運営をメイン事業とし、そのノウハウを生かしたシステム等の開発・販売、アミューズメントカジノの運営、コンセプトカフェの運営等、お客様に楽しい時間・快適な空間・サービスを提供することはもちろん、全ての方々に笑顔をお届けできますよう日々邁進しております。

我が国においては、価値観の多様化・生活習慣の多様化・娯楽の多様化等による環境の変化に加え、2020年の東京オリンピック開催を控え訪日客が増加し、様々な業種でインバウンド消費取り込みに向けた商品やサービス等の変化が進んでおります。

このような多様化が進んでいる現在、弊社は「基本の徹底」「ネットとリアルの融合」「笑顔」をテーマとして、足元をしっかりと見定めた上で、基本を常に意識しながら、強い思いをもって様々なチャレンジを継続的にすすめております。

全てのお客様に、今まで以上の感動を提供することができるよう、新たなコンテンツ・サービスの開発を進めることはもちろん、店舗運営で培ったノウハウを生かした、様々な施策を継続的かつ積極的に行なっていく所存でございます。

我々ランシステムは、全スタッフ一丸となりチームとして「全てのステークホルダーの方々」に貢献できますよう、日々邁進して参ります。

今後ともよろしく願い申し上げます。

代表取締役社長 日高大輔

1988年(S63)

12月 有限会社ランシステムを設立
(埼玉県狭山市狭山台3丁目17番地の9)

1989年(H1)

4月 埼玉県入間市に家庭用娯楽商材(主にテレビゲーム)を販売する専門店として「桃太郎」の直営店第1号店を出店。家庭用ゲーム事業部門を設置し、同時にフランチャイズ展開を開始

1991年(H3)

11月 資本金を10,000千円に増資し有限会社ランシステムを株式会社ランシステムに組織変更

1993年(H5)

1月 本社を移転
(埼玉県狭山市狭山台4丁目27番地の38)



1996年(H8)

9月 ゲームセンター、ビデオレンタル、ビリヤード場を併設した大型複合アミューズメント施設「MOMOTARO PARK」を群馬県太田市に出店
11月 資本金を230,000千円に増資



2000年(H12)

6月 資本金を515,513千円に増資

2002年(H14)

3月 家庭用ゲーム事業部門で通信販売を開始

2004年(H16)

6月 日本証券業協会に株式を店頭登録
資本金を749,263千円に増資
11月 株式を1株につき3株の割合で分割
12月 日本証券業協会の店頭登録を取消、ジャスダック証券取引所に株式を上場、ジャスダック証券取引所の制度信用銘柄に選定される

2005年(H17)

1月 資本金を753,814千円に増資

2006年(H18)

2月 100%出資子会社「グローバルファクトリー」を設立
3月 株式会社グローバルファクトリーが株式会社マルカワより、事業の一部を譲り受ける
10月 東京都豊島区に「東京本社」を開設し、本社機能を移転

2008年(H20)

8月 株式会社グローバルファクトリーのカジュアルウェア事業部門を廃止

2010年(H22)

1月 株式会社グローバルファクトリーを吸収合併

2011年(H23)

1月 桃太郎事業を一部譲渡

2013年(H25)

3月 資本金を803,314千円に増資

7月

株式を1株につき100株の割合で分割
東京証券取引所と大阪証券取引所の合併に伴い、東京証券取引所JASDAQ市場に株式を上場

1988
(S63)

1989
(H1)

1991
(H3)

1993
(H5)

1996
(H8)

1997
(H9)

1998
(H10)

2000
(H12)

2002
(H14)

2004
(H16)

2005
(H17)

2006
(H18)

2007
(H19)

2008
(H20)

2010
(H22)

2011
(H23)

2013
(H25)

2015
(H27)

店舗運営事業

1996年(H8)

7月 ビリヤード場経営の事業化に伴い、スペースクリエイイト事業部門を新設し、埼玉県春日部市に「チャンピオン」の直営店第1号店を出店



1997年(H9)

6月 スペースクリエイイト事業部門においてフランチャイズ展開を開始



1998年(H10)

8月 スペースクリエイイト事業部門の新たな展開として、まんが&インターネットカフェ・ビリヤード・卓球等を複合で営業する娯楽施設「スペースクリエイイト自遊空間」の直営店第1号店を埼玉県春日部市に出店



2000年(H12)

8月 自遊空間50店舗達成

2002年(H14)

3月 自遊空間100店舗達成

2005年(H17)

12月 自遊空間150店舗達成



2007年(H19)

10月 600坪の大型旗艦店 BIGBOX高田馬場店オープン



2011年(H23)

7月 群馬県太田市に「コミュニケーションクリエイイト健康空間」の直営店第1号店を出店



2015年(H27)

7月 東京都新宿区にアミューズメントカジノ「ジュー」の直営店第1号店を出店



株式会社ランウェルネス

corporate guide



www.runwellness.co.jp

会社概要

商号：株式会社ランウェルネス
事業所：〒171-0014 東京都豊島区池袋2-43-1 池袋青柳ビル3F
TEL：03-5956-3131
事業内容：児童発達支援事業及び放課後等デイサービス事業
設立：2015年10月16日
資本金：1,000万円(発行済株式数1,000株)
決算期：6月30日
グループ会社：株式会社ランシステム(複合カフェ「スペースクリエイティブ自遊空間」の運営)

当社は、日本最大級の複合カフェ「スペースクリエイティブ自遊空間」の運営を基幹事業とする、株式会社ランシステムの子会社として発足いたしました。ランシステムは「人を豊かに・地域を豊かに・社会を豊かに」を経営理念とし、全てのお客様に快適かつ安心・安全・健全な空間を提供することに全力をつくしております。おかげ様で「全ては笑顔のために」をモットーに、全国で約180店舗、保有会員数約1700万人を有するまでに成長させていただきました。

現在、放課後等デイサービス事業は、待機児童の数に対しての施設数が足りず、社会的ニーズの高い事業となっております。私がかつて教諭として中学校・養護学校・高校等で子どもたちと接していた経験と、店舗運営事業で培った安心・安全・健全な空間提供のノウハウを、この事業で活かせないかと考え、当社を設立するに至りました。

今後、今まで以上に社会的ニーズも増えていき、特色のある施設が増える事が予想されております。そのような環境ではありますが、私たちは、お子さま・保護者の方々に「安心・安全・健全」な快適空間を提供することを基本とし、お子さま・保護者の皆様はもちろんのこと、地域の方々・スタッフ等、関わる全ての皆様が「笑顔になるよう」全力でがんばってまいります!「ハッピーキッズスペース みんな」が居場所としての施設に留まらず、お子さまの自立を促し、保護者の皆様のご負担軽減や子育て支援の後押しになればと思っております。私たちは、お子さまと保護者の皆様と真剣に向き合いながら、療育プログラムの品質向上やサービスの充実を常に追求し続け、信頼と価値あるパートナーをめざしてまいります。微力ではございますが、私たちが皆様のお力になればと思っておりますので、よろしくお願いいたします。



代表取締役 日高 大輔

昭和45年1月27日生 宮崎県出身
広島大学教育学部 教育専攻科 保健体育専攻 卒業
大学卒業後は、中学校、養護学校、海上自衛隊にて体育教諭として7年間勤務。
その後、民間企業にて経営やスポーツ施設の運営に携わる。
平成25年、株式会社ランシステム代表取締役就任。
平成27年10月、株式会社ランウェルネス設立。

放課後等デイサービス事業

ハッピーキッズスペースみんと



www.runwellness.co.jp/mint/



放課後等デイサービス「ハッピーキッズスペース みんと」は、行政の指定事業です。発達障がいのみられる学齢期児童(小学生～高校生)を対象に、放課後の居場所をつくとともに、自立した日常生活をおくれるための必要な訓練や地域交流の機会を創出し、お子さまが本来もっている才能を引き出す支援をしております。「療育」という言葉をご存知でしょうか？発達障がいや自閉症のお子さま一人ひとりの個性を尊重し、それぞれにあわせた働きかけをおこなう“療”と、お子さまが得意とする分野や物事から教育の場を広げていく“育”を併せ持った対応や接し方を指します。「ハッピーキッズスペースみんと」では障がいの有無に関わらず、すべてのお子さまが自立し健やかにはぐくむ環境を目指してまいります。

支援内容

学校授業終了後や長期休暇中(夏休み・冬休み等)に生活能力の向上のために必要な訓練、社会との交流の促進など多様なメニューを設け、ご家族、ご本人の希望を踏まえたサービスを提供します。

自立した日常生活を
営むために必要な訓練

地域交流の
機会の提供

各種創作活動
(絵画、工作)

レクリエーション
余暇の提供など

※学校と放課後等デイサービスのサービスの一貫性に配慮しながら学校との連帯・協働による支援を行います。

1日の流れ



■システム外販 製品紹介

セキュリティ提案

ウイルス検知率において、高い評価を得ているエフセキュア株式会社様とパートナー契約を結び、アンチウイルス製品を販売しています。幅広いプラットフォームに対応し、ご要望に合わせたセキュリティ提案を行なうことで、お客様の環境にマッチしたアンチウイルス製品をご提供します。エフセキュア製品の中でもSaaS型アンチウイルスソリューションのプロテクションサービスビジネス (PSB) を中心に中小中堅企業向けに提案しております。PSBは管理サーバなどが不要で、導入や管理が非常に容易な上に業界最高水準のテクノロジーでクライアント環境のセキュリティを担保することができます。



エフセキュア社は、アンチウイルスソフトを評価する第三者機関によるベストプロテクション賞を4年連続受賞しています。



■購買外販 サービス紹介

らくらくメニュードットコム

「らくらくメニュードットコム」は、ファミリーレストラン並の飲食メニュー導入をお手伝いするサービスです。

食事はレンジアップもしくは湯煎調理で対応できる冷凍食材。レシピ付きなので誰でもカンタンに調理可能です。

約110品目の豊富なメニューから店舗ごとに必要なメニューの選択ができます。

最小ロットから注文ができるので、過剰な在庫を避けて、販売数量の少ない店舗でも豊富なメニューをご提供できます。

指定のメニューフォーマットを利用すれば、店舗名や店舗設定価格の入ったメニュー表を1枚から無料で作成いたします。

オーダーメイド(有料)のメニュー表作成も可能です。



サービス導入までの流れ

1 メニュー表の作成 (作成希望の場合)

- ・フォーマットの選択
 - ・食材・売価の選定
 - ・メニュー表の校正
- メニューの組み合わせ、開発の相談は無料です。



2 食材のご注文

- ・会員登録
- ・ID・パスワードの発行
- ・食材のご注文



3 納品

1~3日程度でメニュー表・レシピ・食材が納品されます。納品数等に間違いがないことをご確認ください。



4 販売開始

レシピ通りに調理すれば、誰でもカンタンに美味しいお食事を提供できます。





日本最大級の複合カフェ、自遊空間が提供する、新たなエンターテインメント
新宿にアミューズメントカジノ誕生!!

ジューク

For the good smile

～すべては笑顔のために～

複合カフェ「スペースクリエイティブ自遊空間」グループの開発ノウハウを活かした新たなアミューズメントスポットとして、新宿にアミューズメントカジノジュークの1号店をオープン。

アミューズメントカジノジュークは、“for the good smile”を基本コンセプトに、カジノゲームを「楽しく・わかりやすく・安全に・健全に・かっこよく」遊んでいただくことはもちろんの事、日常の中に非日常を感じ、コミュニケーションを活性化できるような、新しいアミューズメントのカタチを提供していきます。完全会員制を採用。全国共通の自遊空間の会員証でもご利用できます。



ルーレット



ブラックジャック



バカラ



ポーカー

出張イベント

カジノイベントは、お手軽にラグジュアリーな雰囲気を出し、アミューズメントとしての楽しさがあるため、どのようなイベントでもご利用いただけます。専属ディーラーが丁寧にゲームのルールを説明しながらゲームを進行いたしますので、カジノ初体験のお客様もすぐにゲームを楽しむことができます。また、貸切パーティーはもちろんの事、出張イベントに必要な機材は全てをご用意するため、お手軽にご利用可能です。



集客イベント



パーティーイベント



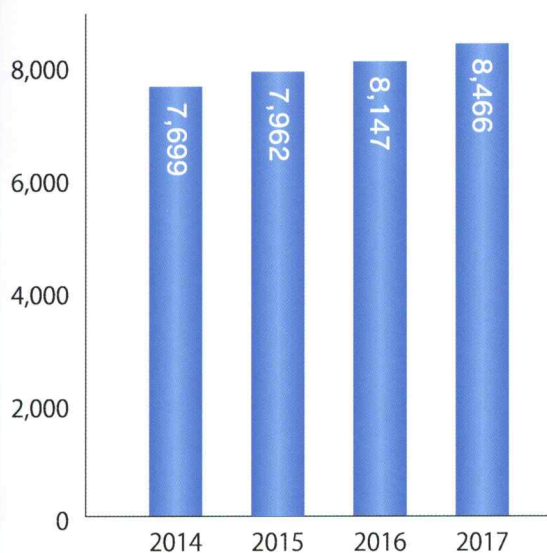
ウェディングパーティー



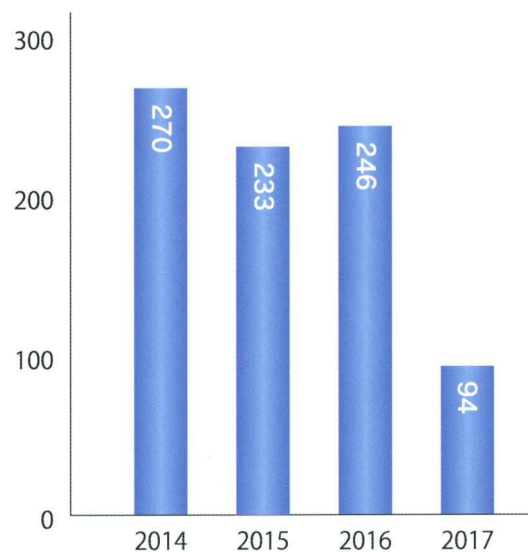
介護福祉活動

財務諸表データ (2017年6月末日現在)

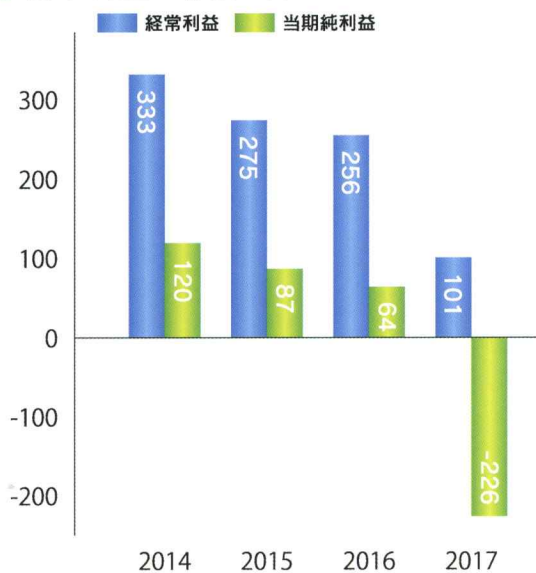
●売上高 (単位:百万円)



●営業利益 (単位:百万円)



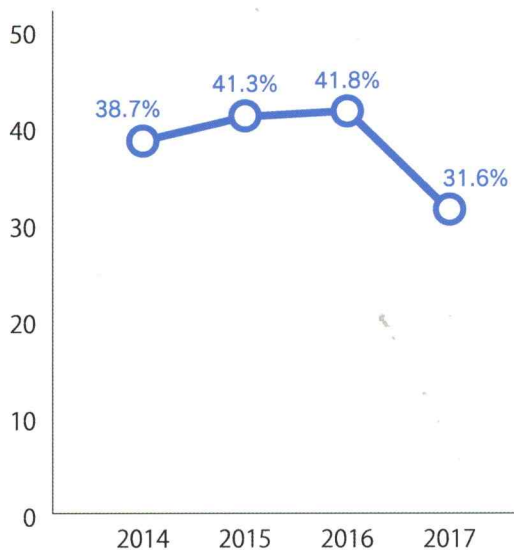
●経常利益/当期純利益 (単位:百万円)



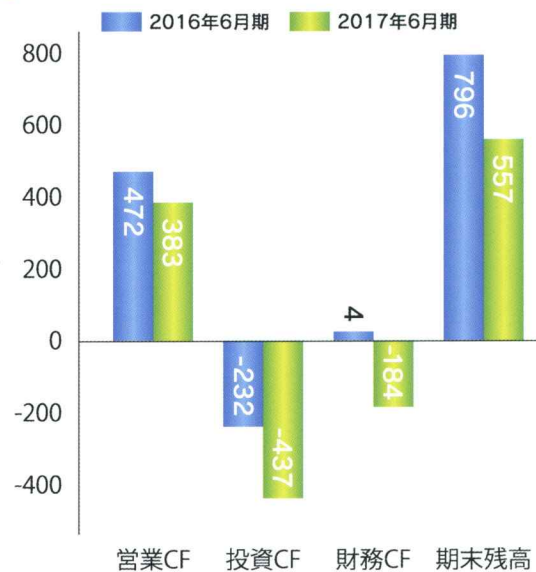
●総資産/純資産 (単位:百万円)



●自己資本比率 (単位:%)



●キャッシュフロー (単位:百万円)



会社概要 (2017年9月末日現在)

商号	株式会社ランシステム (RUNSYSTEM CO.,LTD.)
設立	1988年12月21日
資本金	803百万円(発行済株式数 2,070,900株)
社員数	182名
事業内容	店舗運営事業、不動産事業、その他(システム等の外販、メディア広告)事業
東京本社	〒171-0014 東京都豊島区池袋2-43-1 池袋青柳ビル3F TEL.03-6907-8111(代表) FAX.03-6907-8112
埼玉本社	〒350-1304 埼玉県狭山市狭山台4-27-38 TEL.04-2959-4092
役員	取締役会長 西原光男 代表取締役社長 日高 大輔 専務取締役 笠間 匠 常務取締役 面高 英雄 取締役 西原 貴志 取締役 高野 崇宏 取締役 鈴木 啓太 監査役 遠藤 進 監査役 山本 安志 監査役 中藤 力



主要取引銀行	株式会社埼玉りそな銀行 株式会社三菱東京UFJ銀行 株式会社武蔵野銀行
主要取引先	サントリービバレッジソリューション株式会社 株式会社玉林園 ダイワボウ情報システム株式会社 株式会社コシダカ



株式会社ランシステム <http://www.runsystem.co.jp>

東京都豊島区池袋2-43-1 池袋青柳ビル3F TEL 03-6907-8111(代表) FAX 03-6907-8112

外販事業

【自遊空間】の店舗運営で培った、自社開発のPOSシステムを中心とした会員管理、入会、入退場、飲食注文、清掃管理等の業務効率化システムや、ネットワーク構築、ネットワークセキュリティ強化システムなどの販売を行います。

主に、会員登録が必要であったり、時間課金型店舗を運営されている企業・事業主の方がマッチング致しますが、様々なご要望に適した形でカスタマイズを行いご提供することも可能です。



▲自動精算機

退場ゲート▶

コンテンツ



入会システム



POSシステム



自動入退場(券売機)システム



飲食注文システム



ネットワーク構築



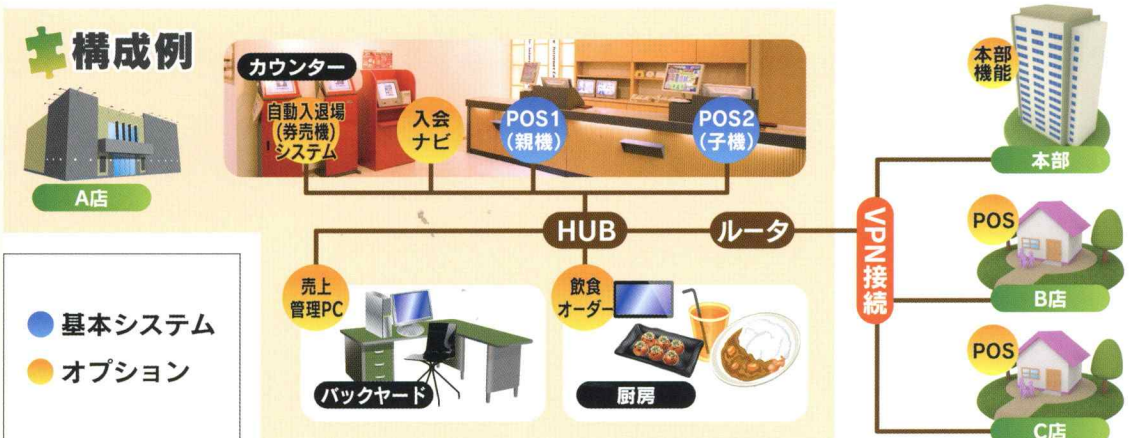
ネットワークセキュリティ強化

導入事例: POSシステム・入会システム 株式会社コシダカ(まねきねこ、ワンカラ) 券売機 公営図書館・よみうりランド
 入会システム・クーポンシステム 大江戸温泉物語株式会社

システム外販 製品紹介

POSシステム

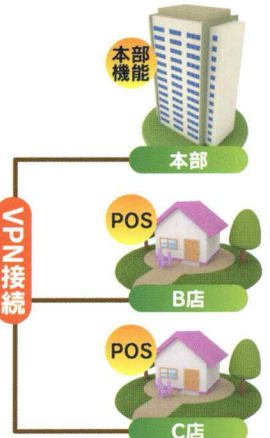
自遊空間創設時より、自社開発にて店舗運営する上で“必要な機能”、“効率化を図る機能”を随時追加/改修し、その結果現在では時間課金型店舗を運営する上で必要な機能を網羅しております。今もなお、店舗から必要/あると便利、といった欲しい機能を吸上げ、開発を継続中です。又、入会システムや飲食注文システムなどのオプションとの連動は、もちろん可能です。



構成例



● 基本システム
 ● オプション



システム外販 製品紹介

入会ナビ(入会システム)

会員登録が必須な店舗運営を行う場合、“登録作業”、“登録/申込書の保管”、“会員情報の照会”は、どうしても必要ですが、少しでも簡略化できないか、又、個人情報の漏洩リスクを回避したい、そんな思いから誕生したのが、入会ナビです。

※クラウドでの顧客管理、既存POSシステムとの連動もご相談を承ります。

入会ナビ 入会手続きを大幅に簡素化！
会員サービスのオペレーションの効率化を実現する会員管理システム

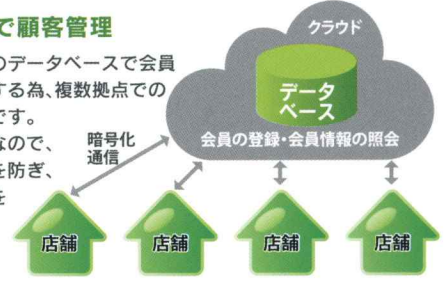
会員登録フローチャート

- 1 会員情報入力**
会員情報入力端末を使って、お客様がタッチパネルで、名前/生年月日等を入力するだけ。
- 2 QRコード発行**
入力されたお客様情報から、暗号化されたQRコードを発行いたします。
- 3 QRコードスキャン**
発行されたQRコードを会員情報登録端末で読み取れば会員登録完了!!

登録申込書 保管不要!
3ステップの 簡単会員登録

クラウドで顧客管理

クラウド上のデータベースで会員情報を保管する為、複数拠点での共有が可能です。暗号化通信なので、情報の流出を防ぎ、安全な運用を行うことができます。



既存のPOSシステムで顧客管理

会員情報入力端末で発行したQRコードを、店舗でご利用の既存のPOSシステムで読み取ることで会員登録が可能です。

QRコードでデータ連携 → 既存のPOS

メリット

- 管理コスト削減(データ入力コスト、個人情報用紙管理コスト)
- 入力ミスの削減(記載された文字が不明瞭、入力ミスがなくなる)
- 即時データ反映(即日会員データを参照可能)

自動入退場(券売機)システム

施設内の有料スペースや、ラウンジ等への入場/入室時、或いは、ネットカフェ等においては、カウンターでの受付を省略し、自分で席を選んで、入場することが可能です。また退室/退場時には精算金額を自動計算する端末を置くことで、店舗スタッフを介さない事が可能です。



自遊空間では、導入により人件費の抑制を行いました。

入場タイプ お好きな席を選択後、会員証をスキャン

券売タイプ 券の種類を選択後、お金を投入

入場証発行

RUN-VPN

VPN(Virtual Private Network)の構築は、拠点(店舗、支社)間に専用線を設けると同じ効果を発揮します。

双方向で遠方の端末を操作することや、通信フィルタをかけることも可能です。





当社は、複合カフェ「スペースクリエイト自遊空間」の店舗展開を直営及びフランチャイズ方式で行っており、2018年4月30日現在、全国で183店舗を出店しております。

ス」による総合エンターテインメントです。時代のニーズに合わせたコンテンツでお客様が「自由に遊ぶ」「自分で遊ぶ」空間を創出しています。



複合カフェとは、様々な娯楽コンテンツを施設内で同一料金にて提供するカフェスタイルの施設です。「スペースクリエイト自遊空間」は複合カフェ形式を採った業界のパイオニアとして1998年より展開を開始いたしました。24時間年中無休で、北は北海道、南は九州・沖縄まで幅広い世代のお客様に「エンターテインメント」「リラクゼーション」「飲食」の基本サービスの組み合わせを低料金且つ高品質で提供しております。

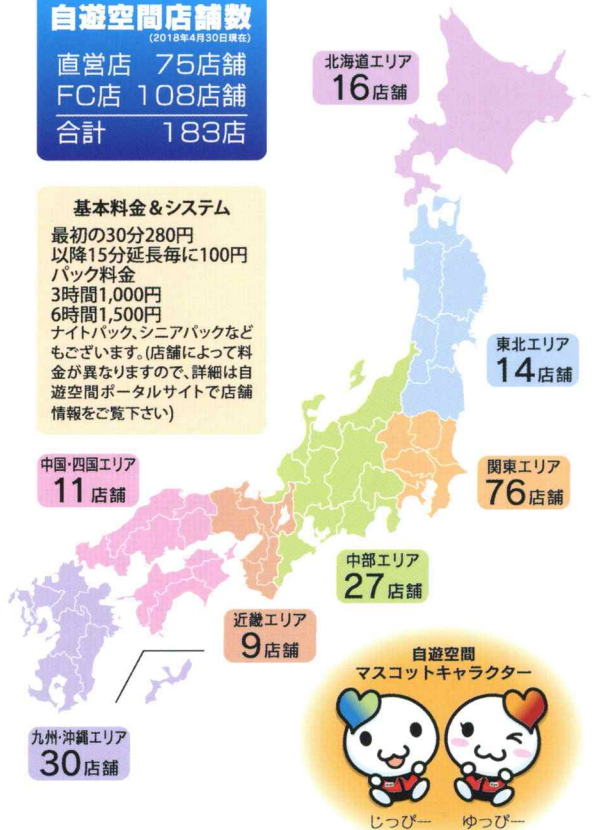
自遊空間の事業コンセプトは、お客様が好きなサービスを好きな時間楽しめる「時間消費型ビジネス」

自遊空間店舗数
(2018年4月30日現在)

直営店	75店舗
FC店	108店舗
合計	183店

基本料金&システム

最初の30分280円
以降15分延長毎に100円
バック料金
3時間1,000円
6時間1,500円
ナイトパック、シニアパックなどもございます。(店舗によって料金が異なりますので、詳細は自遊空間ポータルサイトで店舗情報をご覧ください)



コンテンツ

自遊空間のコンテンツは、店舗の立地、大きさ、商圈などにより異なりますが、ご要望に合わせて組み替えることができます。お客様の求める空間を提供できるよう、様々なコンテンツを用意しております。



アプリ開発

店舗利用に関連するアプリ開発

会員証機能、店舗検索、クーポン配布といった店舗を利用するお客様にとって便利で欠かせないスマートフォン向けアプリ「自遊空間とくとくクーポンアプリ」を開発。

「お客様の利便性」と「店舗スタッフオペレーション軽減」をコンセプトとして設計し、今後も利用シーンに合わせて進化させていきます。

モバイル
会員証

店舗
検索

自遊空間
クーポン



ネットとリアルの融合を目的としたアプリ開発

上記の他、ゲームのアプリ開発も行い、特定のステージをクリアすると、アプリ間連携により、「自遊空間とくとくクーポンアプリ」にクーポンが届く仕組みとなっております。

当機能につきましては、自社コンテンツだけでなく、外部のゲームアプリとの連動も可能となっております。



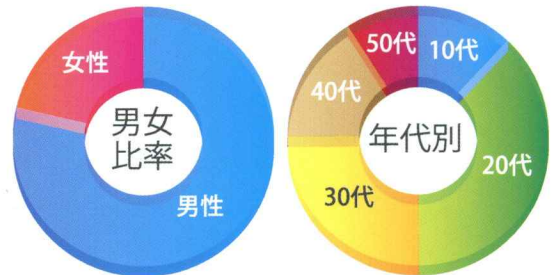
自遊空間 インスタメディア 自空AD



「スペースクリエイイト自遊空間」店内の広告スペースを広告媒体として販売を行っております。大型ポスターや各席へのPOP掲出、受付でのサンプリングを始め、色々なプロモーションを行う事が可能です。



自遊空間会員属性



当メディアの特長は、比較的情報に敏感な20～30代にセグメントされた顧客に対し、広告物を長時間露出させる事が可能となっており、リアル店舗の特性を活かした体験型のプロモーションも可能です。



 **株式会社 ランシステム**

<http://www.runsystem.co.jp/>

東京都豊島区池袋2-43-1 池袋青柳ビル3F
TEL 03-6907-8111(代表) FAX 03-6907-8112

