



レンタルのニッケン

三菱商事のグループ企業です。



三菱商事グループの信頼と 50年の実績。

わたしたち「レンタルのニッケン」は、
国内外の多彩な業種に幅広いネットワークを展開する三菱商事グループの一員です。

名前のおり、大小様々な機械・車両のレンタルで業界トップクラスのシェアを維持、
創業から50年の長きにわたり、お客様の「困った」に耳を傾け
レンタルを通じお困りごとを解決し続けています。

これからの時代、ますますニーズの高まるレンタルマーケットは無数の可能性を秘めています。
さらなる飛躍を飛躍を目指して、一緒に挑戦しませんか。

「レンタルのニッケン」はこんな会社です。

有料ボランティアの精神

お客さまが困っていらまらずに私たちが役に立てないか?と考える。お客様のお役に立てたうえでビジネスとして必要な対価を受けることにより会社自体も成長する。それがレンタルのニッケンならではのビジネススピリット“有料ボランティアの精神”です。
仕事を通じてお客さまの役に立ちたい。その想いでさまざまなご要望に耳を傾け、一つ一つに真剣に応えてきた結果、取扱商品は建設機械から、イベント用機材や鉄道用機械、IT関連機器、環境配慮型機械等へも拡大し、約6,800種類、90万点という豊富な商品ラインアップに繋がっています。

Our Spirit

建機レンタルという仕事

ハード、ソフトともにめまぐるしく進化を続ける現在のビジネスシーンでは、企業があらゆる物の調達を「所有から利用へ」と移行しています。なかでも、特に高価で恒常的なメンテナンスが必要となる建設関連機械(油圧ショベル、ブルドーザー等)は、所有よりもレンタルすることで大きなメリットが得られます。
建設現場で動いている機械の約70%がレンタルという事実を考えれば、わたしたちの仕事がどれだけ重要な役割を担っているかがわかっていただけるのではないのでしょうか。

Our Stage

無ければ創ろう! で生む高品質



鉄道用ダンプ

農業女子のトイレ

農業女子PJ

お客様は、多くの「困った」を抱えています。その「困った」は、今ある商品では解決できないこともあります。
わたしたちは、お客様の声をもとに、「困った」を解決するための機械を開発、製作、提供しています。例えば、オリジナル商品の一つに写真の「鉄道用ダンプ」があります。これは、線路内での資材の運搬時に「作業の時間は深夜に限られているため、短い時間で効率よく資材を運ぶ手立てはないか?」とお客様の「困った」から、道路もレールの上も走行することができる鉄道用のダンプを開発しました。これまで230件におよぶ特許取得商品を開発し、その品質は高く評価されています。

Our Originality

先輩社員の活躍をチェック! >>>

小さな信頼を積み重ねることで 自分のファンを増やしていく

営業



▶ 福呼 太郎 (ふくよび たらう)

2015年入社 関西大学卒業 川崎営業所

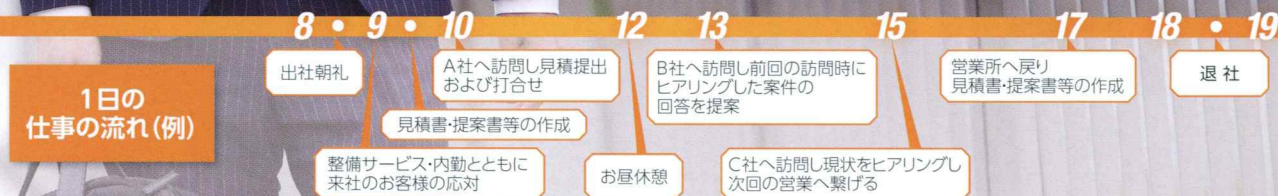
担当エリアの現場を訪問し、お客様の課題解決に向けた企画提案を行うのが営業の仕事。持ち前の行動力を生かした営業スタイルによって、お客様の信頼獲得に向けた努力を続けている。

現場をイメージした、プラスアルファの提案

社員の成長を大切にしている人材育成制度、コンプライアンスを重視する理念に共感してニッケンに入社。私は関西出身ですが、日本経済の中心であり、自分自身の努力次第で大きく成長できる都心への配属を希望し、緊張感のある毎日を送っています。自分の担当を持ち、外回りを始めて約1ヶ月。お客様から信頼を得るために、まずは謙虚な姿勢とフットワーク、対面でのコミュニケーションを図ることを大切に、今の自分にできることに全力で取り組んでいます。営業の仕事は、お客様が困っていることの手助けをすること。単にご注文の商品を手配するだけでなく、実際の使用環境や用途をイメージすることで、プラスアルファの提案をめざしています。

信頼を獲得するのに、近道はない

まだまだ知識や経験が浅く、お客様からお叱りの言葉をいただくことも。しかし失敗を恐れずにチャレンジできるのも、サポートしてくれる上司や仲間が存在があってこそだと感じています。まずは、一つひとつの案件を丁寧に扱うことで小さな信頼を大切に、より強くしていくこと。それを積み重ね、私個人のファンを全国に拡大していくことが目標です。



お客様の満足のために、 私自身がレベルアップ

内勤



▶ 重音 うた (かさね うた)

2015年入社 静岡県立大学卒業 鴻巣営業所

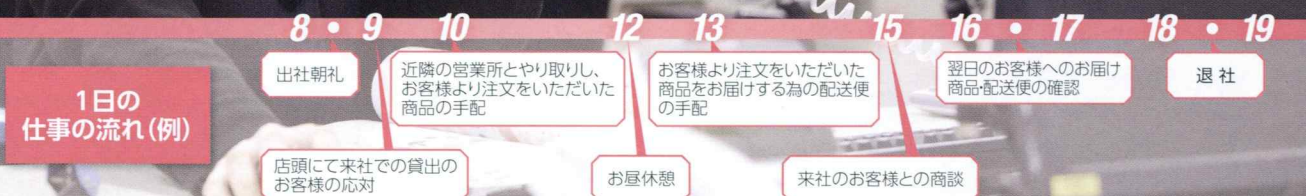
商品の在庫確認から配送手配まで、注文商品を確実に届けるまでの取りまとめを行うのが内勤。お客様対応で大切にしているのは、あいさつと気配りという基本を忠実に実行することだ。

「わからない」を言い訳にしない

就職先にニッケンを選んだ一番の理由は、説明会で企業としての誠実さを感じたから。男女の区別なく、個々の能力を正当に評価してくれる社風が、決められたことをこなすだけの仕事に物足りなさを感じていた私にとって大きな魅力でした。商品と物流の手配はもちろん電話でのお問い合わせや来社されるお客様への対応、伝票等の事務処理など、仕事の範囲が広いからこそ、日々成長できている手応えを感じています。お客様と接するなかで常に意識しているのは、「わからない」を言い訳にしないこと。お客様をお待たせする時間を短縮するために、目の前のことを一つひとつ、「わからない」を「わかる」に変えることを心がけています。

働きやすく風通しの良い職場

まだまだ先輩方に教えていただくことばかりですが、お客様から名指しでお電話をいただいたり、自分がおすすめした商品を注文していただくたびに少しずつ自信がつかってきました。私を信頼し一生懸命な気持ちで頑張るたくさんのお客様、気兼ねなく何でも相談できる先輩方に囲まれた職場は、女性が働きやすい環境だと思います。



お客様の安全を守るという プライドを胸に

整備サービス



▶ 晴居 慧 (はれい さとる)

2016年入社 吹上高等技術専門学校卒業 名古屋緑営業所

お客様の安全を守るという使命感のもとに、機械の点検・整備・修理等を行うのが整備の仕事。扱える機械が増えることが、整備知識を増やすとともに、技術力のアップにもつながっている。

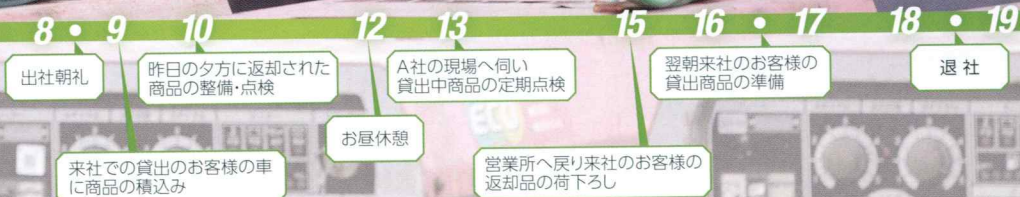
整備は、自分の成長を実感できる仕事

高校、専門学校と一貫して機械を学んできた私にとって、豊富な種類の機械に携われることが何よりも魅力でした。点検・整備の方法は、機械によって千差万別。常に新たな知識を吸収するのは大変であると同時に、自分の成長を日々感じられることに、充実した毎日を過ごしています。入社後に取得した資格は半年間ですでに9つ。会社のサポートによる研修・セミナーで学んだことと、先輩方に教えていただいたことを結びつけ、自分なりに理解するようにしています。現在担当しているのは、高所作業車や掘削機などの大型建設機械。お客様の安心・安全のため、時間がないなかでも決して手を抜かないことを心に決めて、業務に取り組んでいます。

仲間の存在がレベルアップにつながる

ニッケンの仕事は、チームワークの元に成り立つもの。営業がお客様のご要望を具体化し、内勤スタッフが段取りを決める。それを受けた整備が完璧な状態にすることでひとつの仕事になります。仲間の努力を無にしないために、まずは自分の力だけで完結できるスキルを身につけること、そのうえで仲間をバックアップできる存在になるのが目標です。

1日の仕事の流れ(例)



あなたの可能性を大事にしたい

▶▶▶ 私たちが求める人物像

あきらめずに取り組む

辛いからといって、あきらめたらそこで終わり。目の前の困難に最後まであきらめずに挑戦する方を求めます。

今の自分に満足しない、成長したいという意欲をもった方を求めます。

人一倍の成長意欲

機械が好き

様々な機械を取り扱う会社なので、大小・種類にかかわらず、機械に触れることが好きな方を求めます。

相手の声・気持ち・ニーズをしっかり受け止め、そして自分が発信したいことをしっかり相手に伝えられる方を求めます。

コミュニケーションを大切にできる

チームワークを大切に

お客様に満足していただくためには、助け合いと協力が必要です。チームを引っ張る、チームを支える、そんな方を求めます。

▶▶▶ 研修・教育制度

社員のスキル向上をバックアップするための充実した研修制度があります。新人研修にはじまり、もちろん所長等の管理職になった後も研修は続けられ、常に一步先の自分を目指せます。

内定者教育

新人研修

入社後、約3カ月の新人研修で仕事の基本と機械類の基礎知識を学びます。「学生から社会人への意識転換(自律)」、「会社理解の促進」、「資格取得」を中心としたプログラムです。配属先での即戦力化を狙ったものではなく、基本・基礎的な部分をじっくりと研修する内容です。

職種別研修

担当職務に合わせた研修を行っています。例えば、営業職には営業力・コミュニケーション能力強化研修があり、整備職ではメーカー主催の技術力強化研修や新商品説明会等へ参加することもあります。

階層別研修



初めて管理職になった社員を対象に、マネージャーに必要な基礎知識習得の研修を行います。全員がサポートし合える職場の雰囲気作りなど、リーダーシップにスポットを当てています。

経営者養成研修



ニッケン塾(選抜型)前半は支店長・部長職に必要な知識・スキルを学び、後半はプロジェクトを考え経営幹部に発表します。

レンタルのニッケンの自由でユニークな社風の象徴

》》》ビジネスネーム

“会社は劇場、社員は役者。”レンタルのニッケンでは、全社員が本名ではなく、ビジネスネームで仕事に取り組んでいます。芸能人でいうところの“芸名”といえればおわかりいただけるでしょうか。私たちがビジネスネームを導入した最大のねらいは、公私の区別を明確にすることにあります。社員一人ひとりが様々な思いをこめて名前をつけ会社という劇場で仕事という芝居を演じる役者になりきるわけです。

》》》さんさん運動

わたしたちは、お互いに「〇〇さん」「△△さん」と呼び合います。「さんさん運動」と呼んでいるこの取り組みは、もう30年になります。役職の上下、社歴、年齢などにとらわれず、相手を「～さん」と呼ぶことで、互いに尊重し合う雰囲気を作り、良好なコミュニケーションがとれる社風です。

会社概要

会社名	株式会社レンタルのニッケン
設立	1967年7月
資本金	1,225百万円
主要株主	三菱商事株式会社(100%)
主要取引先	建設業各社様、製造業各社様、運輸業各社様、農業林業各社様
主要取引金融機関	三菱商事フィナンシャルサービス、三菱東京UFJ銀行本店、三菱UFJ信託銀行本店、三井住友銀行本店
所在地	〒100-0014 東京都千代田区永田町2-14-2 山王グランドビル TEL.03-5512-7311(代表)
売上高	1,026億円(2017年3月期・連結)
営業拠点	本社、1支社、17支店、241拠点
従業員数	2,931名(2017年3月末日現在・連結)
事業概要	土木・建築・産業関連機械を中心としたレンタル、自社商品開発・製造・販売・修理

有資格者の一例

- 建設機械整備技能士(特級)
- 建設機械整備技能士(1級・2級)
- 建築士(1級・2級)
- 建築施工管理技士(1級・2級)
- 土木施工管理技士(1級・2級)
- 電気工事施工管理技士(1級・2級)
- 管工事施工管理技士(1級・2級)
- 建設機械施工技士(1級・2級)
- 自動車整備士(2級・3級)
- 電気工事士(1種・2種)
- 自家発電設備専門技術者
- クレーン運転士
- 大型特殊自動車免許
- ガス溶接技能講習
- 有機溶剤作業主任者技能講習
- 危険物取扱者(乙種第4種・丙種)
- 消防設備士
- 特別管理産業廃棄物管理責任者
- 高圧ガス販売主任(1種・2種) 他



お客様の「困った」に応えたい

● レンタルのニッケン

〒100-0014
東京都千代田区永田町2-14-2 山王グランドビル
TEL.03-5512-7310 FAX.03-5512-6396
<http://www.rental.co.jp/>

採用情報

http://www.rental.co.jp/recruit_f/

レンタルと、生きる。



新卒採用
Recruit Guide

世界一の、安心と安全へ。

 **レンタルのニッケン**

日本の産業を、支えている。

レンタル業界一筋、50年。

建設機械のレンタル会社として、一番大切にしていることは、
「安心」「安全」「コンプライアンス」です。

当たり前動く機械を、何事もなく、つかっていただくこと。

これからも、お客様の「困った」を解決するために、
より良いサービスを通じて、お客様に別格の品質を届けていきます。

レンタルに、まっすぐ。

1967年の創業以来、お客様の声にしっかりと応えてきたレンタルのニッケン。
これからも挑戦と革新を積み重ね、レンタル一筋に走り続けていきます。



新たな“挑戦”のパートナーへ。

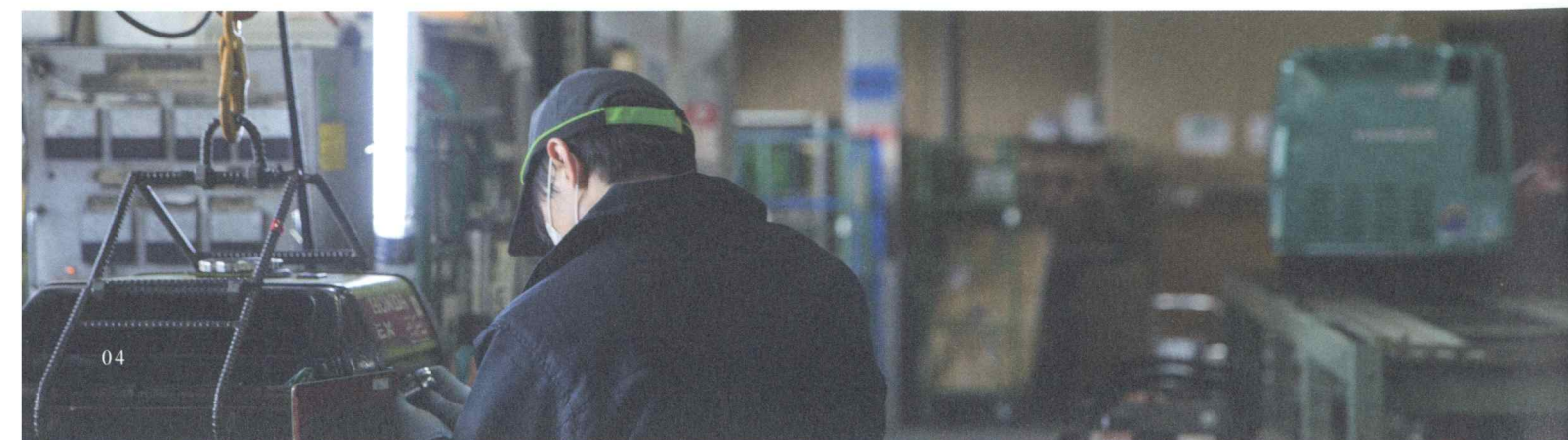
わが社は、1967年に栃木県足利市で、夢を持って
第一歩を踏み出しました。必要なとき、必要な機械を、
必要な期間お使いいただく。今でこそ当たり前な
「レンタルビジネス」の道を切り拓くことは、創業者
の大きな挑戦でした。

“お客様のために、お客様の「困った」に、徹底的
にお応えする”という信念は創業時からずっと変
わることなく受け継がれ、お客様からの「ありがと
う」というお言葉をいただくことで、より大きな力
となっています。

そして今、社員一人ひとりの熱い想いと実行力で、
建設分野にとどまらず、新規分野の拡大によ
り総合レンタルサービス会社を目指す、という
新たな挑戦が始まっています。レンタルのニッケ
ンには、一緒に夢を持って挑戦していくステー
ジがあります。みなさんの熱い想いを待って
います。

代表取締役 社長執行役員

三山 大八



レンタルのニッケンは、国内外に幅広いネットワークを展開する三菱商事グループの一員として、名前の通り、大小様々な機械・車両をレンタルし、業界トップクラスのシェアを維持し続けています。

▶ 取扱商品

「ますます、なんでも。」

お客様の求めるものを、必要な数だけ。あらゆるニーズを満たす国内最大規模の商品ラインアップを用意しています。



空港向け機械 林業向け機械 鉄道向け機械 農業向け機械

「なんでも揃います。約6,800種類、約90万点。(2017年3月現在)」

取扱う商品は、建設機械商品を核に、イベント用機材や鉄道用機械、IT関連機器、環境配慮型機械などへ拡大。お客様の求めるものを、必要な数だけ提供します。

「お客様オリジナルを製作する、企画開発体制。」

お客様の「困った」という声をもとに、今までにない商品を開発・製作・提供しています。なかには、発明大賞を受賞したのも。品質の高さに、定評があります。

「オリジナル商品開発事例」



1980年6月
コーヒークップバックホー (第7回発明大賞 考案功労賞受賞)



1981年7月
11m Xリフト (第8回発明大賞 考案功労賞受賞)



1985年6月
11mズームリフト (第12回発明大賞 考案功労賞受賞)

▶ 営業体制

「いつでも、どこでも。」

お客様が必要なときに、使いたい場所へ。国内最大規模の拠点網とオンラインによるネットワークで、迅速にお届けします。



「明日朝イチ」を実現する、国内最大規模の拠点網。

お客様のご要望に少しでも早くお応えすることを考え続けた結果、全国の拠点は240以上にのびます。

「効率のよい作業提案を可能にする、サービス体制。」

すべての拠点をオンラインで結んだネットワークを構築し、質の高いサービスを全国に同じ水準で提供することを可能にしました。

▶ 安全体制

「きちんと、しっかり。」

お客様の安全を最優先に。厳しいメンテナンス体制と安全講習、万が一の場合の補償も充実しています。

「いつでも新品同様に維持する、メンテナンス体制。」

点検・整備作業は、各種資格所有者が実施。長年のノウハウによる作業の標準化、安全に対する意思統一で、迅速・正確・丁寧・安心な商品メンテナンスを行っています。

「ISO認証を取得して、品質や環境をさらに追及。」

各種ISO認証も取得し、高品質な商品のご提供とともに、環境汚染対策や省エネルギーにも配慮。また、機械を安全に使えるように、お客様への講習なども実施しています。



頼まれたことは、必ずやり遂げる。 一人の人間として、信頼される仕事を。

お客様からの期待に、
120%の力で応え続けたい。

営業の仕事は、当社が取り扱う様々な商品をお客様へ提案し、レンタルしていただくこと。建設会社を中心に、これから工事の予定のある企業を訪問しヒアリングを重ねながら、現場ごとの潜在ニーズを探っていきます。数ある競合レンタル企業の中から当社を選んでもらう上で最も大切なのは、お客様との“信頼関係”。商品知識や提案力はもちろんのこと、「上向さんなら、頼んだことを必ずやり遂げてくれる」という人としての信頼こそが、これまでの仕事につながっていると思います。そのことを改めて実感したのが、入社5年目での出来事。とあるお客様が、道路建設の工事を始めるにあたって、機械の保管場所が見つからないことに困っていました。工事期間中、機械は現場近くの空き地などで保管されることが多いのですが、ここ数年市内では空き地の数がどんどん少なくなってきているのが現状です。そのことをお客様から相談いただいた時、私はすぐに道路工事現場がある荒川区の土地を片っ端から探し始めました。そして丸一日かけてなんとか空き地を見つけ、その空き地を管理する不動産屋をご紹介したところ、お客様は大喜び。「ここまでやってくれて、本当にありがとう」と工事に使用する機械のレンタルのご契約をいただくことができました。お客様からの「困った」は、信頼関係を築くための最大のチャンス。自分が動いたことで、相手に喜んでいただけたり、そこからまた次のご依頼へとつながることが、この仕事の醍醐味だと思っています。だからこそ、自分を信じて頼ってくれるお客様には、120%の力で期待を超える成果をお返ししたい。そんな想いで日々営業に取り組んでいます。

きっかけは、レンタルDVD。
身近なところからビジネスの面白さを発見。

大学時代、映画を観るのが大好きで、年間100本くらいDVDを借りて観ていました。その時にふと、「レンタルの仕組みってすごいな」って気づいたんです。もしこの本数のDVDを購入していたとしたら、相当な金額になっていたと思います。でもレンタルという仕組みがあるからこそ、必要なモノを、必要なときに、必要なぶんだけ利用したり、楽しんだりすることができる。さらにそれが企業規模になれば、何億円、何十億円の利益を生み出すこともできる。身近ながらも今の世の中には欠かせない、社会貢献度の高いビジネスだと思っています。レンタルのニッケンでの仕事を通じて、その価値をさらに世の中へ広げていきたいですね。

家族との時間を大切にできる。
長く働くうえでは、それも重要なこと。

2年前に結婚し、現在、1歳2ヶ月になる息子がいます。入社当初はあまり意識していませんでしたが、家族を持ったことで、プライベートの時間を大切にできる職場環境や社内体制が整っているかということも、長く働いていくうえで重要なポイントだと気がつきました。当社は休日休暇も充実していますし、寮や社宅などの制度もあるので、私生活でも安心した暮らしを送ることができています。休日は、家で遊んだり公園に行ったりして、ほぼ100%家族と過ごしていますね。最近息子が少しずつ走りはじめたり、カタコトでしゃべるようになったりと、日々の成長が楽しくて仕方ありません。



提案期間中は同じお客様先へ、週に3日訪問することも。ここでの信頼の積み重ねが、また次の仕事につながっていくそう。



社会人になって自然に身についた、メモを取る習慣。お客様との会話や先輩社員からのアドバイスも、忘れないよう書き留めている。



どうすれば、お客様の「困った」に対応できるか。頭で考え、時には自分の足で動いて、解決策を見つけることを大切にしている。

上向歩

(じょうこう あゆむ)

2011年 新卒入社
東京北営業所 営業

Profile.

九州産業大学商学部卒。大学時代はサッカーサークルに所属し、4年生時には選手兼監督として、福岡県の大会でチームを優勝に導く。ビジネスネームは小学生の頃からの座右の銘でもある「上を向いて歩こう」が由来。プライベートでは1児の父として、家族との時間を満喫している。

ここでしかできない経験を通じて、 実感するのは、成長スピードの速さ。

自動車整備で、終わらない。
自分の可能性を広げてくれた場所。

もともと車やバイクが好きで、それに関わる仕事がしたい
と思い、鳥取県にある専門学校の自動車整備科に入学
しました。当然、周りは自動車メーカーやディーラーへの
就職を志す生徒がほとんど。しかし私の心の中では「自動
車整備以外のことにも挑戦してみたい」という気持ちが
芽生え、日に日に強くなっていきました。そこで、就職活
動では、他の業界へも視野を広げてみることに。そうす
る中で出会ったのが、ここ、レンタルのニッケンでした。
取り扱う商品の種類の多さを知って驚いたと同時に、
ここでなら自動車整備の知識を活かしながら、まったく
新しい世界で自分の可能性を広げていけると確信しました。
また業界大手で、安定した基盤が整っており、全国展
開をしているという点も、入社を決め手の一つでしたね。

大切なのは、冷静な判断力と、
「お客様のために」という熱い思い。

私が所属する出雲営業所では、営業所内での機械の点検・
整備のほか、お客様先での出張修理にも対応しています。
冬場、とくに増えてくるのが、業務用高圧洗浄機の修理依頼。
出雲はすぐく気温が下がるので、機械の中の水が凍結してし
まうんです。その場合、単純に凍結を直すだけで済むケースと、
内部のポンプが膨張して割れてしまっているケースがあります。
後者だと、一度営業所に持ち帰っての部品交換や商品交換が
必要になるため、その場で修理をするかしないか、迅速に
判断をしなければなりません。入社してすぐの頃は、上司に
連絡をして指示を仰ぐことも多くありましたが、経験を積む

ことで、最近では自分一人でスピーディかつ冷静な判断が
できるようになりました。また、出張修理ではお客様の目の
前で作業をする場面が多いので、故障が直ったときに直接
「ありがとう」と言っていただけでも大きなやりがいです。
レンタルは、お客様がいるからこそ成り立つビジネス。だか
らこそ、当社が掲げる「お客様のために」という想いを、
私自身も常に心に持ちながら、迅速に安心・安全な機械
整備対応を目指しています。

40mの高所作業車も、
今では運転できるように。

レンタルのニッケンの良さは、何といても様々な資格や免
許が取得できる場所。私自身、まだ入社2年目ですが、す
でに10個以上の資格を取得しました。フォークリフトや掘
削機、高さ40mもある高所作業車も、今では運転すること
ができます。これまで見たこともなかったような機械に触れ、し
かも運転までできるようになることは、楽しくもあり、成長
を感じられる瞬間でもありますね。資格取得に関する費用は
全額会社が負担してくれるというのも大きいですし、自動車
整備だけの仕事に就いていたとしたらなかなかできない経験
なので、周りからうらやましがられることも多いです。機械
ごとの特徴や操作方法以外にも、故障時の対応の仕方など、
覚えることは本当に幅広いですが、毎日違う機械を見てい
ると飽きないですし、「次はどんな資格を取ろうかな？」と自
然と向上心も湧いてきます。これからも、もっとスキルを磨
き、できることの幅を広げていきたいと思っています。

山王 大河

(さんのう たいが)

2014年 新卒入社
出雲営業所 整備サービス

Profile.

鳥取県立産業人材育成セン
ター米子校自動車整備科
卒。学生時代は自動車整備
の勉強をする傍ら、バイク
で友人とツーリングに出か
けたり、アルバイトに明け
暮れる。当社に入社後は北
九州営業所に配属となり、
2016年1月から、地元の
出雲営業所に異動。近々ゴ
ルフを始めるのが目標。



作業中に見せる、イキイキとした表情が印象的。
機械に触っているときは、楽しくてつい夢になっ
てしまうのだとか。



整備サービスを担当する人間として、最も大切に
していることは、「安全第一」。その言葉を忘れず、
常に緊張感をもって作業に臨んでいる。



道路建設などで使われる掘削機の免許は、入社時集
合研修で取得。初めてハンドルを握ったときのワ
クワクする感覚は今でも覚えているそう。

二手三手先の状況を読んだ、 おもてなしの心で会社を支える。

200km離れた三宅島から届いた、
「ありがとう」の言葉。

レンタルのニッケンの内勤として仕事をするうえで私が心がけているのは、「相手の立場に立って、してほしいことを先読みする」ということです。お客様からのお問い合わせで、「この機械は取り扱っていますか？」というご質問を受けることがあれば、「こんな風に使いたいんだけど、どの機械がいい？」と提案を求められることも。いろんな想定をしながら、商品知識はもちろん、金額や納品スケジュールなど、様々なことを把握し、お客様へホスピタリティある対応ができるようにしています。ある時、嬉しい出来事がありました。偶然私が電話を取った三宅島のお客様が、「対応が良かったから」と言って次の注文からも私を指名してくれるようになったんです。しかも、それだけで終わらず、その方がたまたま出張で東京に来られた際に「いつもお世話になっているので、顔見せに行きますね」と言って、わざわざ私のいる新木場営業所にいらしてください。直接お会いしたのはそれが初めてでしたが、「北星さんいつもありがとう。助かっています」という嬉しいお言葉をいただけ、心から感激しました。内勤だとなかなか、特定のお客様に名前を覚えていただいたり、仲良くなったり…というようなことはないで、忘れられない経験となりましたね。

全社コンテストで優秀賞を受賞。
社員みんなで、もっと良い会社に。

当社には「チャレンジコンテスト」というユニークな社内コンテストがあります。これは、より働きがいのある会社へ、

そして持続的成長へのアイデアを全社で募集し、現場から提案していくというもの。どんな観点からの提案でも良く、私たち新木場営業所の内勤チームは今回、退職した人をも一度採用する「ジョブリターン制度」をプレゼンしました。すると、それがなんと優秀賞の5案に選ばれ、表彰していただくことができました。結婚や出産を経た女性がより活躍できる職場になるようにと、真剣に考え、一生懸命プレゼンしたので、とても嬉しかったですね。過去コンテストでMVPに輝いた「レンタルのニッケンのオリジナル自動販売機」の案は、実際に事業化されたという実例もあるんですよ。これらに代表されるように、当社には、現場の声を大事にし、会社をもっと良くしていこう、変えていこう、という風土が浸透しています。そんなところが、私は大好きです。

“人”の魅力も、
この会社の良さだと思う。

レンタルのニッケンでは、内定後、営業所を見学することができます。オープンな雰囲気の中、そこで働く人の姿や全体の仕事風景を見られたことで、会社に対する信頼感も生まれましたし、「ここでなら、長く働いていけそう」と安心することができました。実際働いてみても、人の良さは常々感じます。私の所属する新木場営業所は比較的平均年齢が低く、新卒入社の先輩社員も多いので、和気あいあいとした雰囲気ですね。といっても、間違っていることはちゃんと指摘してくれますし、良いところは言葉にして褒めてくださるので、とても働きやすく、人間的にも成長できる環境だと思います。



書類の受け渡しなど、社内の人に対しても常に笑顔でコミュニケーション。新木場営業所では、内勤の中心的存在として活躍している。



休み時間は、社内の休憩スペースで一息。同じ営業所のメンバーとご飯を食べたり、おしゃべりをしてリフレッシュ。



お客様からのお問い合わせには、明るく元気に対応。「安心して任せられる」と、お客様や営業からの信頼も厚い。

北星 悠乃

(きたほし ゆの)

2014年 新卒入社
新木場営業所 内勤

Profile.

日本大学法学部卒。大学時代はデパ地下のお惣菜屋さんでのアルバイトを通じ、接客の楽しさや、新しい仕事を任せられる喜びを知る。ビジネスネームは、不動の星「北極星」が由来。お客様や社員にとって、北極星のように心強い存在となることを目指している。

実績を正に評価してくれるのが、 レンタルのニッケンの良さだと思う。

お客様のもとへ、通い続けること。
わずかな突破口を、見逃さないこと。

2001年、私がまだ20代の頃。大阪にある有名なテーマパークへ、営業をしていました。もちろん、大規模なお客様なので、すでに他のリース会社と取引がりましたが、私は諦めることはありませんでした。突破口は、メンテナンスとリースの契約期間。まずは機械の点検から取引を始めることで、機械のコンディションも把握できますし、この先の提案につなげることができました。リース契約期間が、まだ4～5年残っている状態からお付き合いさせていただいたので、信頼関係を築くには十分でした。最初は、あまり売上は立ちませんでした。ここに大きな需要があり、一つの突破口を開ければどんどん広がるのは、わかっていました。だからこそ、お客様の様々な「困った」を引き出し、それを解決する提案をし続けることで、そのテーマパークの方々に安心と安全を届けることができ、私たちに対して数多くの建機のレンタルをしてくださることに繋がりました。

会社は、様々な人が重なり合う場所。
迷惑をかけることは、決して許されない。

1996年の入社後、ずっと営業畑を歩んできました。当社には、実績を残せば正に評価してくれる風土があります。私も、所長、大阪のエリア長という役職を経て2016年から営業企画部部長を任されることとなりました。ただ、自分の役割は変わっても、これまで大切にしてきたプロ意識と責任感を忘れることはありません。同じような意味合いに聞こえるかもしれませんが、プロ意識はお客様に対して、

責任感は社内に対してのことです。当社は、取り扱う商品が約6,800種類、約90万点と多く大変ですが、お客様に接する以上はプロ意識を持って覚えます。また、営業だけでなく、当社には整備サービスも内勤もいます。それぞれの職種が、少しずつ重なりながら仕事をしているので、しっかりと責任をもってやらないと、必ずどこかに迷惑がかかるんですね。営業が中途半端な注文をとってくると、点検をする人も手配をする人も困ります。やっぱり組織で仕事をしている以上は、責任感を持ってやらないとダメだと思っています。

好きなだけ、背伸びしたらいい。
そうすればきっと、陽が当たるから。

私はいつも、新入社員の皆さんに伝えることがあります。それは、「まずは頭一つ抜きん出てほしい」ということ。人は、植物と一緒にです。たくさんの緑が広がる中で、頭一つ出ると、必ずそこに陽が当たります。そして、陽が当たると、それでまた成長ができるのです。だからこそ、まずは頭一つ抜きん出る。そのための努力をし続けてほしいと思います。当社のビジネスの根幹は、やっぱり全国に200程ある営業所の売上です。だからこそ、本社は、営業所のために動かなければいけません。一貫通貫して広い視点で営業所を見て、問題点があれば解決していく。それこそ、本社でしかやれないことだと思っています。これからも、挑戦し続けていきたいですね。



営業として第一線で活躍した後、所長、エリア長へと順調にキャリアを重ねる。2013年には地元大阪を離れ、東京本社へ。



営業時代、売上ゼロからのスタートだったお客様との取引。4年先、5年先を見越した関係性づくりが、大きな成果に結びついた。



本社勤務だから持つことのできる全社的な視点から「営業所のために何が出来るか」を考え、実践していくことが、これからの自身の役割だと語る。

若士 太郎

(わかし たろう)

1996年 新卒入社
営業企画部 部長
(2017年4月より神奈川支店長)

Profile.

阪南大学経済学部卒。学生時代はバスケットボールを続け、中学・高校でキャプテン、大学でも副キャプテンを任されていた。就職活動では、「業界No.1の会社」であることを軸に会社探しを行い、当社に入社。現在は単身赴任。休日に大阪へ帰り、家族に会うのが楽しみの一つ。

Career.

1996年：入社。東大阪営業所に配属。
1998年：此花営業所の立ち上げに参加。
2001年：所長に昇格。
その後、エリア長も兼任。
2013年：本社に異動。
2016年：営業企画部・部長へ昇格。
2017年：神奈川支店へ支店長として異動
現在に至る。

自由でユニークな社風の象徴「ビジネスネーム」

私たちは、全社員が本名ではなく、「ビジネスネーム」で仕事に取り組んでいます。芸能人の「芸名」と同じように、会社という舞台でお客様のことを第一に考えて、仕事に取り組むことのできるプロを目指しているためです。そして、「ビジネスネーム」を導入した最大の狙いは、オンとオフの区別を明確にすること。それぞれの想いを込めた「ビジネスネーム」を身にまとい、先輩たちは仕事に励んでいます。



歩詰進 (ほつみ すすむ)

Profile. 関東学院大学卒業後、2010年入社。現在、横浜営業所勤務。大学時代は、野球やドライブ、旅行などを通して、友人との時間を大切にしていた。

レンタルのニッケン

横浜営業所 営業

ほ つみ すすむ
歩 詰 進

株式会社 レンタルのニッケン
〒230-0053 神奈川県横浜市鶴見区大黒町 2-8
TEL 045-500-6366 FAX 045-502-2741

レンタルのニッケン

足利サービス工場 整備サービス
二級自動車整備士

しん だい え がお
心 大 笑 顔

株式会社 レンタルのニッケン
〒326-8501 栃木県足利市大久保町 282-1
TEL 0284-90-1217 FAX 0284-90-1215



心大笑顔 (しんだい えがお)

Profile. 関東工業自動車大学卒業後、2014年入社。現在、足利サービス工場勤務。学生時代は、週4日空手に通い、心を強くすることに努めた。



鞍留杏 (くらとめ あん)

Profile. 関西大学卒業後、2014年入社。現在、倉敷営業所勤務。大学時代は、ソフトテニス部に在籍。2年連続、西日本大会で優勝を果たした。

レンタルのニッケン

倉敷営業所 営業

くら とめ あん
鞍 留 杏

株式会社 レンタルのニッケン
〒712-8044 岡山県倉敷市東塚 7-9-17
TEL 086-450-3791 FAX 086-455-9627

あなたの成長を、まっすぐサポート。

社員のスキル向上をバックアップするための充実した研修制度があります。新人研修から OJT 研修、階層別研修まで、あなたの成長をずっとサポートします。

教育体制

新卒集合研修	OJT 研修	フォローアップ研修	階層別研修	機械研修
入社後、3ヵ月間の新卒集合研修を実施します。ここでは社会人としての仕事の基本や、機械類の基礎知識を学習します。「社会人としてのマナー・ルール」、「会社や仕事の理解」、「資格取得」を中心としたカリキュラムです。業務知識の基礎と、社会人としての基本行動をできるようにするまで徹底的に学びます。	集合研修を修了すると、全国の営業所へ配属です。配属後6ヵ月間は OJT 研修を実施します。3ヵ月の新卒集合研修で学んだことを実際に業務を行いながら研修をします。この期間は先輩社員がアドバイザーとして付き、良き先輩として様々な指導とアドバイスをを行います。	OJT 研修の間にフォローアップ研修を実施します。新卒集合研修後、各地から再び集まり基本の振り返り、これからの自分のキャリアデザインなどを行います。	管理職になった際にはマネージャーに必要な基礎知識取得の研修など、各階層にあった研修を都度実施します。全員がサポートし合える職場の雰囲気作りなど、リーダーシップにスポットを当てています。	整備サービス職は、新しく導入される機械について各メーカーが実施する最新技術の機械研修、鉄道機械などの特殊機械の専門的な研修なども実施します。また営業職向けには専門分野の知識習得のための研修も実施しています。



資格制度

業務上必要な資格は、上司からの指示、または許可のもと、取得していただけます。会社としても、全力でサポートしていきます。

有資格者の一例

建築士 (1級・2級) 建築施工管理技士 (1級・2級) 土木施工管理技士 (1級・2級) 電気工事施工管理技士 (1級・2級) 管工事施工管理技士 (1級・2級) 建設機械施工技士 (1級・2級)	建設機械整備技能士 (特級・1級・2級) 自動車整備士 (2級・3級) 電気工事士 (1種・2種) 自家発電設備専門技術者 クレーン運転士 大型特殊自動車免許	ガス溶接技能講習 有機溶剤作業主任者技能講習 危険物取扱者 (乙種第4種・丙種) 消防設備士 特別管理産業廃棄物管理責任者 高圧ガス販売主任 (1種・2種) ほか
--	--	--

社風



「抜群の風通しの良さ。」

当社では、「さんさん運動」を実践しています。役職の上下や社歴、年齢、などにとらわれず、上司と部下は、お互いに「〇〇さん」「△△さん」と呼び合います。お互いを仕事上の仲間として尊重し、社長でも、みんな「三山さん」と呼んでいるほど、風通しの良い社風。こうした円滑なコミュニケーションによって、良い仕事を行うことができるのです。

この社名に、すべての企業活動を集約しています。

土木・建築・産業関連機械を中心とした約6,800種類、約90万点(2017年3月現在)の商品をレンタルし、そのほかにも、自社商品の開発・製造・販売も行っています。レンタルのニッケンは有料ボランティア精神をモットーに、全国240以上の営業ネットワークで、お客様の幅広いニーズにお応えできるように、新しい商品の企画・開発を進めています。

会社名	株式会社レンタルのニッケン	主要取引先	建設業各社、製造業各社、運輸業各社、農業林業各社
所在地	〒100-0014 東京都千代田区永田町2-14-2 山王ランドビル	売上高	996億円(2016年3月期・連結)
設立	1967年7月	従業員数	2,877名(2016年3月末日現在・連結)
資本金	1,225百万円	営業拠点	本社、1支社、16支店、240拠点
主要株主	三菱商事株式会社(100%)	事業概要	土木・建築・産業関連機械を中心としたレンタル、 自社商品開発・製造・販売・修理

売上推移(過去10年)



これからの歴史は、あなたも一緒に。

1967年の創業以来、お客様のために挑戦を続けてきました。決して、成功ばかりではありません。それでも、常に前向きに、レンタル一筋に。私たちは、これまでもこれからも、ずっと成長を続けていきます。

- 1967年7月 日建産業株式会社創立。
- 1971年3月 ニッケン東名株式会社設立。
- 1972年2月 ニッケン九州株式会社設立。
- 1974年7月 ニッケン北海道株式会社設立。
- 12月 三菱商事株式会社と合併でニッケンダイヤリース株式会社設立。
- 1975年6月 開発部を設置し、自社製品の開発・製造に着手。
- 1978年7月 ニッケン中国株式会社設立。
- 1980年4月 日建産業株式会社が株式会社レンタルのニッケンに社名変更。
- 4月 開発部を分離し株式会社彦間製作所を設立、自社製品の本格生産に着手。
- 12月 米国シカゴ市にニッケンインターナショナルを設立。
- 1982年2月 第7回発明大賞奨励賞をニッケンコーヒーカップ式バックホーが受賞。
- 10月 ニッケン近畿株式会社設立。
- 1983年2月 第8回発明大賞考案功労賞をニッケンリフトX型が受賞。
- 1984年8月 第14回機械工業デザイン奨励賞をトンボリフトが受賞。
- 1985年7月 新世代の高所作業車、Zリフト完成。
- 10月 ニッケン近畿株式会社、ニッケン中国株式会社、ニッケン九州株式会社を吸収合併。
- 1986年1月 ニッケン東名株式会社と合併、全国のグループ統一を完了、全国組織となる。
- 1987年1月 本社を栃木県足利市より、東京都千代田区永田町に移す。
- 7月 社長以下全社員がビジネスネームを採用。
- 1989年7月 鉄道機械事業部発足。
- 11月 ニッケンインターナショナルがアメリカック corp. に社名変更。
- 1990年7月 株式会社彦間製作所を株式会社ジャパニックに社名変更し、自社製品の本格販売に着手。
- 11月 資本金を1,215,000,000円に増資。(三菱商事株式会社20%)
- 1991年7月 タイ バンコク市にタイ三菱商事株式会社と合併でタイテックレンタルを設立。
- 1995年1月 足利新本社完成。
- 1996年2月 株式会社ジャパニックを吸収合併。
- 5月 創業者 亀 太郎 急逝。
- 1997年6月 社員持ち株会を発足。
- 7月 会社創立30周年を迎える。
- 12月 資本金を1,225,125,000円に増資。
- 2001年9月 執行役員制度採用。
- 2003年1月 コンプライアンス委員会を発足し取組みを開始。
- 9月 レンタル資産の処分、中古商品の売買、斡旋、仲介、輸出入を主業務とする株式会社NDTが業務を開始。
- 2006年3月 株式会社NDTによる中古建設機械インターネットオークション「GUIA」第一回オークションを開催。
- 2007年8月 三菱商事株式会社の当社出資比率が97%となる。
- 10月 会社創立40周年の記念事業として、創業の地である栃木県足利市に「足利研修センター」を設立。
- 2009年12月 近畿サービス工場・関西MMセンターを伊丹市に移転。
- 2010年4月 名古屋西営業所・名古屋MMセンターを名古屋市に移転し、名古屋営業所・名古屋総合センターとする。
- 6月 富山市に生産技術センターを開設。
- 2012年4月 アメリカック corp. が Americ Machinery Corporation に社名変更。
- 2014年9月 タイ サムットプラーカーンにNDT(Thailand)CO.,LTDを設立。
- 2014年12月 株式会社生産技術パートナーズ設立。
- 2015年10月 三菱商事株式会社の当社出資比率が100%となる。
- 2016年3月 北新機材株式会社の株式100%取得。



会社HP <http://www.rental.co.jp/>
採用HP http://www.rental.co.jp/recruit_f/
TEL 03-5512-7310 [採用担当]