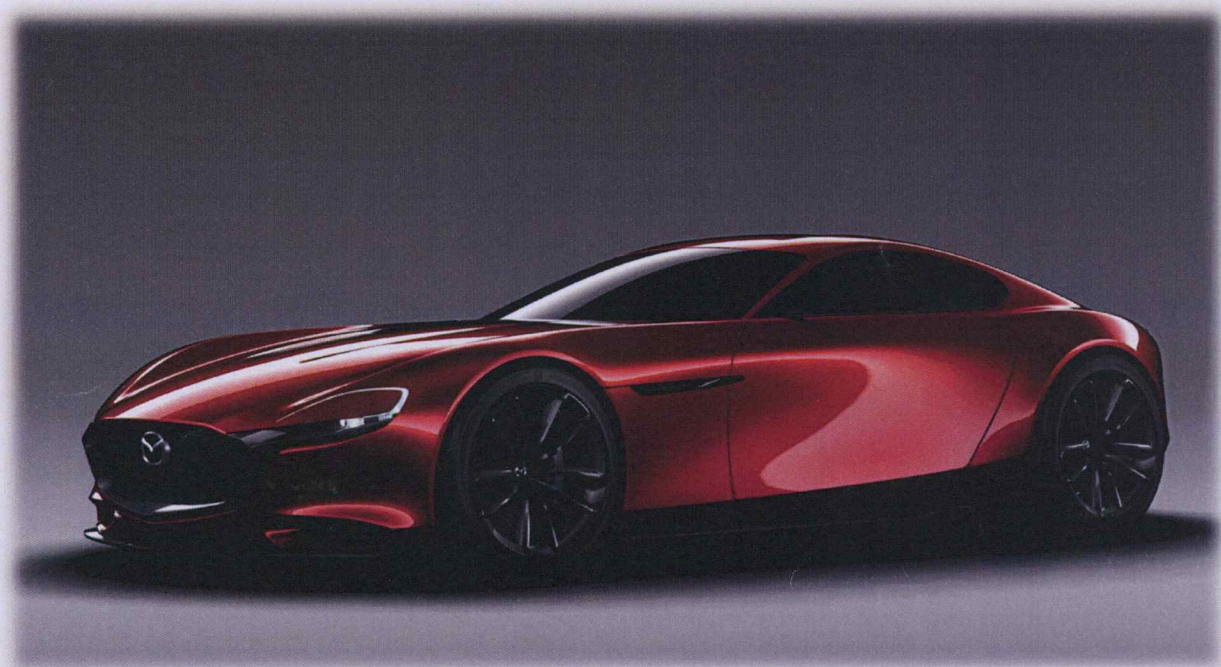




大阪マツダ販売株式会社

企業説明会資料(2020年卒採用)



100 大阪マツダ
YEARS
ANNIVERSARY

お客様に愛されて100周年。
感謝を胸に、これからも



未来を切り開く、「三位一体」のFRONTIER
お客様の一番身近な存在になる会社



2019年に創業100周年、会社設立70周年を迎える大阪マツダ販売株式会社

激動の自動車業界の中で「人は宝」「総親和」という社是のもと社員が一丸となり

お客様の夢を叶え、ご希望を実現できる喜びのために、日々努力を重ね発展してまいりました

私たちが何よりも大切にしているのは「お客様の心」です

自動車がライフスタイルの一部となった現代、お客様の考えや想いをしっかりと理解し

ニーズに合った商品のご提案に誠心誠意努めさせていただく事が、私たちの使命であり我々の原動力だと考えております

「一期一会」の出会いを大切に永久に繋がる人と人との巡り逢わせ

そんな巡り逢わせを大切にこれからも皆様とともに



大阪マツダ販売株式会社グループ
Osaka Mazda Sales Corporation

大阪マツダ販売株式会社

本社 〒535-0031 大阪市旭区高殿4丁目22番40号
TEL 06-6953-7331
代表取締役会長兼社長 川井 信一

株式会社和歌山マツダ

本社 〒640-8404 和歌山県和歌山市湊38番
TEL 073-431-1445
代表取締役社長 川井 信一

株式会社アール・ジェイ大阪東

本社 〒535-0031 大阪市旭区高殿4丁目22番40号
TEL 06-6953-7331
代表取締役社長 川井 信一

BMW MINI正規ディーラー

株式会社OMAG(オーエムエージー)

〒573-0004 枚方市中宮大池2-31-10
TEL 072-848-2300
代表取締役 太田 健治

Audi正規ディーラー



大阪マツダ販売株式会社グループ
Osaka Mazda Sales Corporation

各店舗紹介

大阪マツダ販売株式会社 八尾店

住所 八尾市南植松町4-8

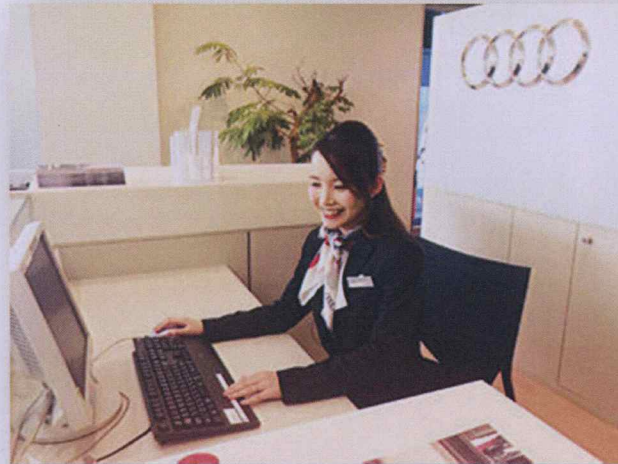
スタッフ構成 店長1名 営業6名 事務1名 ショールームレディ1名
副店長1名 メカニック8名 アシスタントドライバー1名



株式会社アール・ジェイ大阪東 MINI岸和田店
 住所 泉北郡忠岡町高月南1-1-17
 スタッフ構成 店長1名 営業3名 事務1名 ショールームレディ1名
 副店長1名 メカニック4名



株式会社OMAG Audi枚方店
 住所 枚方市中宮大池2-31-10
 スタッフ構成 店長1名 営業4名 事務1名 ショールームレディ2名
 副店長1名 メカニック4名



株式会社和歌山マツダ
 住所 和歌山市湊38



Staff comments

Y・K 大阪樟蔭女子大学卒業 2006年入社 営業職

Q. 大阪マツダに入社しようと思った理由を教えてください

A. もともと車の業界に興味があり、説明会はほとんど車の会社に参加していました。なぜ車に興味を持ったかという、学生時代に中古車を購入したのですが、その際に担当の方が知識のない私にした対応が気に入り、知識を増やしたいと思ったことがきっかけでした。その中でも大阪マツダに決めた理由は会社説明会で当時の人事担当さんのお話でした。他のところでは自社の良いところの説明ばかりでしたが、弊社だけは担当さんの趣味や営業をしていた頃はこんなことをして遊んでいたなど人間味のある話が多く、会社自体も「人は宝」という社是を掲げていたので、人を大切にしてくれる会社だと伝わりました。



Y・O 神戸女子大学 2015年入社 営業職

Q. オフの過ごし方について教えてください

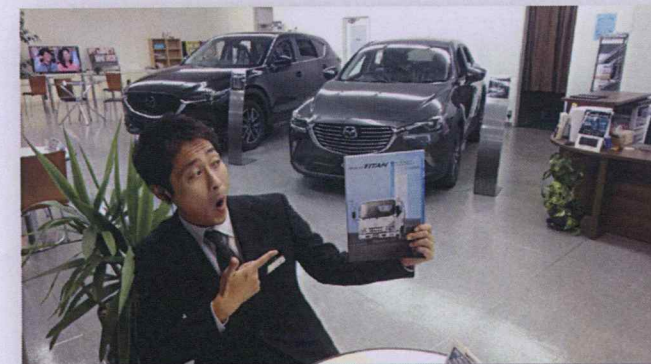
A. お買い物、ドライブ、旅行、ライブ
 年末年始・ゴールデンウィーク・お盆休みは毎年長期休暇があるため、旅行したり、趣味の音楽フェスにも毎年夏・冬と年2回友人と参加しています。また、定休日以外に個人休みもあり自由に設定できるため友人と予定を合わせられ、ライブやイベントにも参加しやすく、休日にしっかりとリフレッシュすることができます！平日の休みは買い物もお出かけもしやすく個人的におすすめです！



N・K 大阪商業大学 2007年入社 営業職

Q. 現在担当している業務の内容を教えてください

A. 主に車の販売と保険代理店業務です。担当顧客のカーライフサポートと新しくマツダのオーナーになっていただく方への案内が販売業務のメインとなります。保険代理店業務は専門知識を取得して正しくお客様へ案内提案する事が主な業務となります。・・・と、店舗内での遊びの企画担当です！



Staff comments

H・O 京都産業大学 2010年入社 営業職

Q. 大阪マツダに決めた理由を教えてください

A. 一番には雰囲気が良かった所です。給与や休日も非常に重要な部分として当時は就職活動をしていましたが、結局は当時そこで働かれている方々の雰囲気で決めさせてもらいました。ほぼ全銘柄の自動車販売会社の面接を受けましたが当社は非常に雰囲気が良く見えました。今から考えれば、当社はマツダの販売会社の中でも歴史があり非常に古くからある会社です。長く続けるには変化に柔軟である体質が企業には大きく求められると思いますが、柔軟である為には現場に目線を落とす事や意見を聞く事が大切になりますし、その部分が風通しや雰囲気の良さ、会社と社員の気持ちの良い距離感に繋がっているのだと思います。他にもマツダというブランドが好きであるという事もありましたし、その中でも自己実現や自己表現が他のマツダ販売会社様よりも行ない易い環境である事も魅力的でした。「仕事」というものは決して楽しさばかりでない、不安や辛さも必ず伴うものです。ですがその「仕事」という天秤を楽しさの方に大きく傾けるポイントは先述した職場の雰囲気と、自分の希望や考えをいかに実現し楽しみを得る事が出来るか、その為に自分を表現していける会社なのか、それが当時、そして今も重要だと考えていたので、それらを一番満たせると思い、当社大阪マツダを選ぶに至りました。



R・T 大阪経済法科大学 2015年入社 営業職

Q. 仕事をするうえで心がけている事を教えてください

A. 人と話す職業ですので、身だしなみは常に心がけております。またお客様と話す時は目を見て、笑顔を忘れないようにしています。あとは、お客様と話す機会をなるべく多く作る事です。お客様から教えてもらうことも多くありますし、そこから新車の購入に繋がることがあります。



K・K 大阪産業大学 2006年入社 営業職

Q. 仕事をするうえで心がけている事を教えてください

A. 笑顔を欠かさない事と、お客様のことを真剣に考えるということですね。カーディーラーの営業は多くの方がイメージしているのは、お店にお客さんが車を買いに来て、そこに店員さんがいて、車を買って帰るといったイメージだと思います。ですが実際は、車のような高額商品を販売するという事はお客様の信頼を得なくてはなかなか買って頂けるものではないですし、他メーカーとの競合にも勝たなくてはなりません。そして車は販売した後もメンテナンスフォローがあり、長くお客様と付き合いしていくお仕事です。ですのでいかにお客様に「この人に任せても大丈夫」だと思ってもらえるかが大事だと思います。もちろんご購入頂くのにマツダ車の商品の良さは欠かせませんが営業担当として信頼して頂くために元気な笑顔と多種多様なお客様のお車の使用用途に合わせたご提案ができるか、ではないかなと思います。



大阪マツダ販売株式会社

会社概要

本社 〒535-0031
 大阪市旭区高殿4丁目22番40号
 会社設立 昭和24年5月23日
 代表者 川井 信一
 資本金 4億1000万円
 社員数 320名 (男性276名・女性44名) H30. 3現在
 業績 新車 販売台数 2,374 台
 (29・4~30・3) 中古車販売台数 8,366 台
 事業内容 * 自動車の販売・整備 * 保険代理店業務
 関連会社 (株)アール・ジェイ大阪東 (株)OMAG (株)和歌山マツダ
 取引先 一般消費者 官公庁 マツダ(株) 他各業種法人
 店舗数 大阪府下 21店舗 (マツダ:15店舗 MINI:5店舗 アウディ:1店舗)

勤務・待遇

初任給 専門学校・短大卒 200,100 円
 四大卒 207,900 円
 諸手当 ・職務手当※1
 ※1 営業職8,000円
 ※1 2級整備士資格の場合9,000円
 ・役付手当
 ・世帯手当
 ・残業手当
 ・通勤手当(規程有り)
 ・車両手当
 ・奨励金(新車・中古車、車検紹介、保険、JAF、キャンペーン、等)
 ※奨励金は適時制度変更が有ります ※褒賞海外旅行適時実施(営業職)
 ・マツダ資格取得祝い金(整備職)

賞与 年2回
 昇給 年1回
 勤務地 大阪府下各店舗
 勤務時間 9:45~18:00
 休日休暇 水曜日・第2火曜日、年末年始、GW、夏季 他個人休日あり (年間計109日)
 福利厚生 ■各種社会保険 ■財形貯蓄 ■マツダグループ保健 ■社員持株会
 ■確定拠出年金制度 ■慶弔災害・災害補償規程
 ■新車・中古車の社員価格購入(マツダ、ミニ、アウディ)
 ■健康診断 ■au(携帯電話)機種変更・乗りかえの優待
 ■仕事・プライベートの相談を無料で出来る社外窓口設置。契約カウンセラーとの面談可能・守秘義務厳守 ■英会話のイーオンのレッスン優待
 ■社員旅行(適時)

弊社はマツダディーラーでありながら、輸入車も取り扱うユニークな会社です！社員は明るく元気なクルマ好きばかり！人と話しをするのが好きな方や、クルマが大好きな方にはぴったりな会社です！ぜひ、お気軽に会社説明会に参加してみてください！

育成

【営業職】

- 新人スタッフコーチ制度
- 新人スタッフ研修(マツダ㈱広島にて)
- 社内新型車研修(適時)
- 新車商談スキルアップ研修(マツダTCM研修)
- ロールプレイング研修
- 社内新人スタッフ研修
- 社外新型車研修(他メーカー含む試乗)
- 社内ウォークアラウンドコンテスト

【整備職】

- 新人スタッフコーチ制度
- 新人スタッフ研修(マツダ㈱広島にて)
- 社内技術研修(新人～3年目スタッフ)
- マツダ全国サービス技術大会特別研修
- サービス技術大会ユース大会
- 社内新人スタッフ研修
- レベル別技術研修(マツダ㈱広島にて)
- マツダ資格制度(MINI、Audiも有)
- 技術実習場及び研修車両

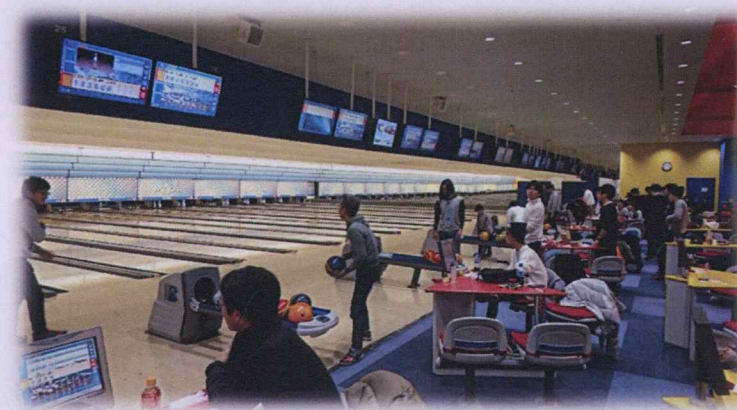
その他

・営業職と必要スタッフに社用携帯電話貸与(通話料会社負担)

クラブ
文体活動

野球部
サッカー部
スキー・スノーボード
ソフトボール大会
ボーリング大会
キャンプ

釣り大会
サバイバルゲーム(同好会)
サイクリング(同好会)



会社説明会日程

【営業職】

マイナビ2020からエントリー願います
※個別対応も可能です。お気軽にご相談ください

【整備職】

※個別対応中です。お気軽にご相談ください

選考会について

会社説明会の後に希望者のみ行ないます

・学科試験(整備職のみ) ・適性検査

連絡先 〒535-0031 大阪市旭区高殿4丁目22番40号
TEL 06-6953-7331
E-Mail: soumu@osaka-mazda.co.jp

担当者 総務部 山崎(ヤマサキ)・小倉(オグラ)

2019年内定者の集い



地下鉄谷町線 関目高殿駅真上

大阪マツダ販売株式会社 会社沿革

- 1919年 「川井商店」設立 自転車販売・修理
- 1923年 自動車業界に進出
- 1949年 5月 大阪マツダ販売株式会社 創立
- 1959年 10月 (株)マツダオート大阪
- 1959年 12月 (株)マツダオート奈良
- 1967年 6月 (株)大阪西マツダ (株)大阪南マツダ
- 1978年 1月 マツダ経営優秀賞受賞 (1989年まで12年連続受賞)
- 1988年 12月 新車販売台数35万台達成
- 1992年 11月 マツダ全国サービス技術大会優勝 (1994年まで3年連続全国優勝)
- 1995年 4月 (株)アール・ジェイ大阪東 設立
- 1996年 1月 マツダ経営優秀賞受賞
- 1997年 1月 マツダ経営優秀賞受賞 (2年連続受賞)
- 1998年 10月 マツダ全国サービス技術大会優勝 (1998-2000年 3年連続全国優勝)
- 1999年 5月 創立50周年記念
- 2002年 3月 BMW・MINI堺店・香里店・東大阪店 開設
- 2002年 12月 販売累計418,942台
- 2003年 10月 マツダエクセレントアワード「ゴールド」認定
- 2004年 6月 (株)損害保険ジャパン ディーラー特級資格取得
- 2004年 10月 マツダエクセレントアワード「ゴールド」認定
- 2005年 1月 香里ユーカーランド 開設 9月中部サービスセンター 開設
- 2005年 12月 販売累計429,166台
- 2006年 3月 布施南ユーカーランド 開設
- 2006年 11月 マツダ全国サービス技術大会優勝
- 2007年 8月 アウデイ寝屋川 開設
- 2007年 11月 マツダ全国サービス技術大会優勝
- 2008年 10月 全国サービス技術大会全国大会準優勝
- 2009年 10月 高槻ユーカーランド西店 開設
- 2010年 10月 マツダ全国サービス技術大会優勝
- 2010年 11月 アウデイ枚方開設 (アウデイ寝屋川移転)
- 2011年 12月 BMW・MINI岸和田店 開設
- 2012年 10月 マツダ全国サービス技術大会優勝
- 2014年 5月 マツダ経営優秀賞受賞
- 2014年 10月 マツダ全国サービス技術大会優勝 (3連覇)
- 2017年 5月 新世代店舗・八尾店 開設 (八尾営業所移転)
- 2018年 5月 マツダ経営優秀賞受賞 (5年連続)
- 2018年 10月 マツダ全国サービス技術大会優勝 26回連続出場うち優勝12回、準優勝6回
- 2018年 12月 ウォークアラウンドコンテスト全国大会優勝
- 2019年 創業100周年 大阪マツダ設立70周年



ANNIVERSARY

お客様に愛されて100周年。
感謝を胸に、これからも