



NEWTON Co.,Ltd

会社案内

NEWTON CORPORATE REPORT



経営ビジョン

革新的でありながら持続可能な事業を通して

人々に喜んでもらいたい。

そんな想いで事業展開をしています。

社会に貢献するにはお客さまに喜んでもらえること。

そのためには社員の満足度を高めることが必須だと考えます。

企業理念

1. 桶の原理

自らが先に欲するのではなく、目の前の人にまずは与えよう。
目の前の人を成功をまずは成就させよう。おのずと自分へ返ってくる。

2. 心身ともに健全・健康

心が健全健康でなければ身体も人間関係も壊す。
心が健全健康であれば目の前の壁も与えられた試練だと気付き、
乗り越え、成長し、幸せに繋がる。健全健康の秘訣は成長である。

3. 世の中の役に立つ存在になる

現代は物も情報も溢れているが、本当に必要とされるのは「役に立つ」ものである。
目の前の人役に立てれば感謝が生まれ、利益が生まれる。

事業展開

永続的に発展できうるビジネスモデルを追求し続け、
現代社会のニーズに適応できる「ソリューションカンパニー」として、
長きに渡りお客さまの人生に寄り添うプロフェッショナルチームとして発展します。

株式会社ニュートンでは下記の事業をフランチャイジーとして店舗運営しております。



保険事業部

国内店舗数 No,1
来店型保険ショップ
のフランチャイズ



フィットネス事業部

世界 No,1
フィットネスクラブ
のフランチャイズ



不動産事業部

仲介 FC 店舗数 No,1
不動産売買仲介の
フランチャイズ

ほけんの窓口

- ・店舗数 No.1 の「742 店舗」
- ・ご契約者数 107 万名
- ・年間の総相談件数 90 万件

*2019 年度ほけんの窓口グループの実績



保険営業 という イメージの 変化

これまで保険の多くは、保険会社の営業による“勧誘”によって提案されてきました。けれど、私たちはこの“勧誘”という方法はとりません。なぜなら、お客さまの意思で自ら店舗にご来店されるスタイルの方が、お客さま・保険代理店ともに大きなメリットがあると考えているからです。お客さまのいちばん近くで、困ったときにいつでも気軽に足を運べる場所として、ファイナンシャルプランナーという金融のプロとして寄り添うお仕事です。

未経験者から プロフェッ ショナルに 変貌を遂げる

ほけんの窓口グループに入社させる方々の多くは業界未経験者ばかりです。我々には教育を「共育」と呼ぶノウハウがあります。そのノウハウ以上に人としてどこまで優しくなるのか。我々が支持されている真髓が「最優」というキャッチフレーズに隠されています。約 45 兆円の市場規模。保険に加入する、そのすべての人の満足を目指して。



- ・米国 No.1 のフィットネス
クラブ・フランチャイズ
- ・世界 28 か国 4500 店舗の
クラブを利用可能
- ・国内 700 店舗

*2019 年度の実績



フィットネス 業界の革命

24 時間年中無休のフィットネスジムは日本では定着しないとされていました。しかし、現在では国内 700 店舗以上になり、近年中に 1000 店舗を達成する勢いです。しかし、それでも日本のフィットネス参加率はわずか 3.3% 程度です。これは米国の 17.4% に比べ、まだまだ伸びしろが十分にあるということ。

世界全店 利用可能

ダイエットやボディメイクだけではなく健康寿命の増進に大きく寄与できるこれらが楽しい事業です。革新的なシステムにより世界 4500 店舗以上のエニタイムフィットネスがホームジムとして使用できます。なおかつ会費はナットクの価格。流行らない理由がありません。プロダクトアウトではなく「マーケットイン」の集大成です。



- ・不動産売買仲介 FC で
店舗数 No.1 の「645 店舗」
- ・住みながら売却ができる
「ハウス・リースバック」開発
- ・業界の常識を変革する
物件情報開示を推進

*2019 年度の実績



業界を変える お客さまの ための業界へ

家は人生で一番大きな買い物と言われています。そこには夢と希望がいっぱい詰まっています。その夢の実現のため私たちハウスドゥはお客さまに寄り添い夢を叶えるお手伝いをする不動産サービスメーカーです。業界では消極的な不動産情報の公開を積極的に進めるために国内 1000 店舗達成するのがグループのミッションです。

新商品・ 業態の開発

お客さまの課題に耳を傾け、それをヒントに企画立案・商品化し直営店・FC 店舗でお客さまに安心・便利なサービスを提供します。ハウスリースバックや家・不動産買取専門店の充実。不動産データベースの共通化によるマーケティングと TVCM 等によるプロモーションを駆使。

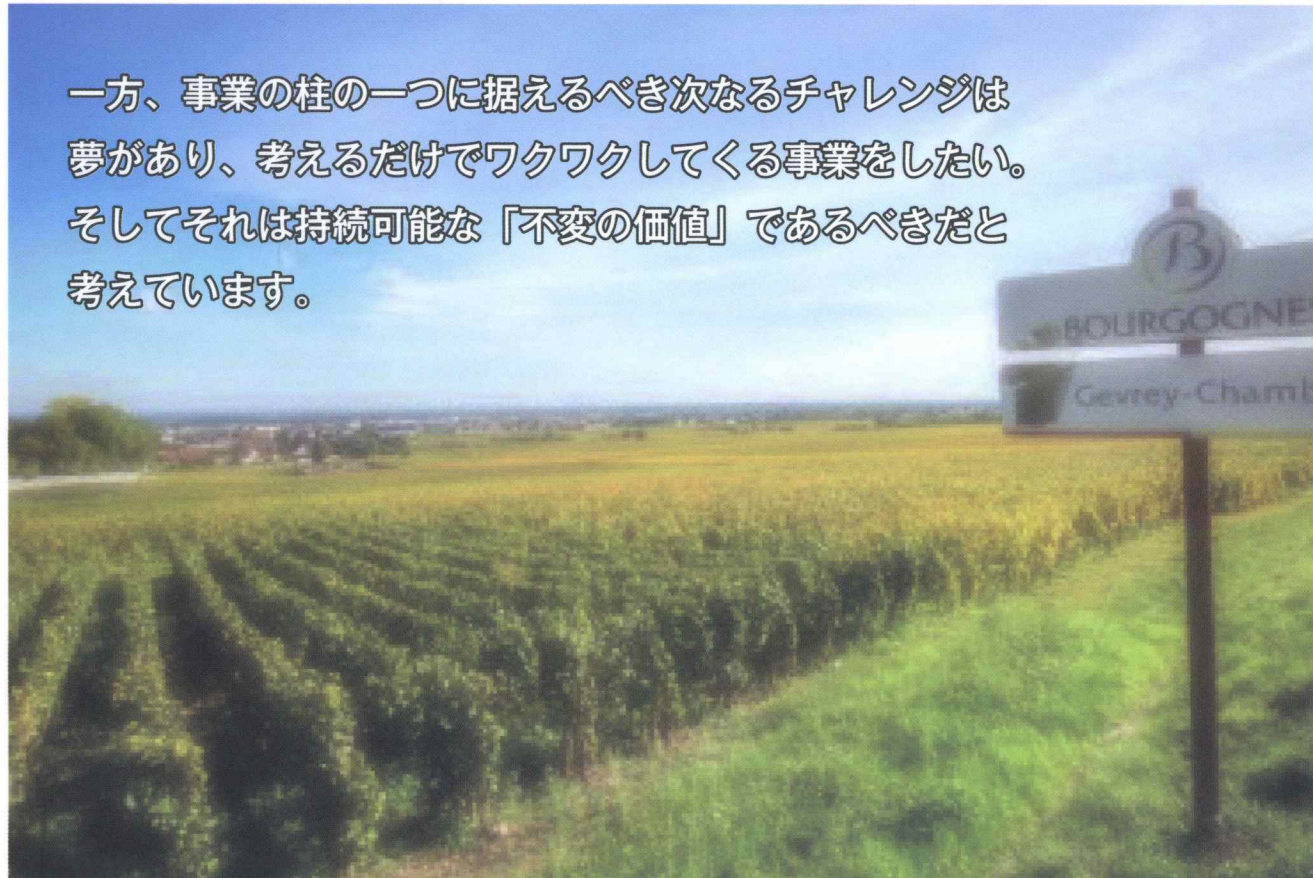
株式会社ニュートンでは“革新的”ビジネスである

ほけんの窓口 **ANYTIME FITNESS** **HOUSEDO** を

FCで店舗運営しており、これらは時代にマッチした新しい業態であり

日々進化しているビジネスである。

一方、事業の柱の一つに据えるべき次なるチャレンジは夢があり、考えるだけでワクワクしてくる事業をしたい。そしてそれは持続可能な「不変の価値」であるべきだと考えています。



ワイナリー事業

世界中がマーケットであり、発展する国々で新たな需要が生まれる。そして世界中の人々に求められ続ける。

そんな「ワイナリー」をフランスで経営し事業化するという計画に行き着きました。



* フランス視察時の写真



“あなたという唯一の存在を発揮してみませんか”

— If you can dream it, you can do it. —





■ 会社概要 CORPORATE PROFILE

商 号 株式会社ニュートン

代 表 者 代表取締役 中村 健一

設 立 年 月 平成 15 年 7 月 < 創業 昭和 48 年 11 月 >

事 業 内 容 保険ショップフランチャイズ「ほけんの窓口」の店舗運営
損害保険代理業 生命保険の募集に関する業務
フィットネスジムフランチャイズ「エニタイムフィットネス」の店舗運営
パーソナルトレーニングに関する業務
不動産売買仲介フランチャイズ「ハウスドゥ」の店舗運営

本 社 〒732-0802 広島市南区大州 4 丁目 12-24-4F
【TEL】 082-288-9111 【FAX】 082-288-9112
【URL】 <http://newton-ins.com> 【Email】 info@newton-ins.com

■ 沿 革 CORPORATE HISTORY

- 1973 年 11 月 東京海上火災保険の研修生制度により保険業開始
- 1975 年 2 月 中村保険事務所創業
- 2003 年 7 月 株式会社ニュートン設立
- 2012 年 2 月 ほけんの窓口グループ株式会社 (旧株)ライフプラザホールディングス) と FC 契約締結
- 2012 年 4 月 ほけんの窓口 ゆめタウン東広島店オープン
- 2013 年 11 月 ほけんの窓口 広島五日市店オープン
- 2017 年 6 月 ほけんの窓口 ゆめタウン五日市店オープン
- 2018 年 2 月 (株)Fast Fitness Japan と FC 契約締結
- 2018 年 6 月 ほけんの窓口 広島五日市店を「ほけんの窓口ゆめタウン五日市店」へ統合
- 2018 年 6 月 エニタイムフィットネス大州店オープン
- 2018 年 6 月 (株)ニュートンの本社を大州へ移転
- 2020 年 1 月 (株)ハウスドゥと FC 契約締結