



会社案内

ネットトヨタ瀬戸内株式会社

<http://www.netzsetouchi.jp>



TOYOTA

Netz瀬戸内

COMPANY VISION

「トンがらないと生き残れない」

現在、自動車業界は100年に1度という大きな変革期を迎えていると言われています。5年10年後、私たちが存在し続けることができるのかどうか全くわからないこの変革期において、地域では「あなたの会社にしかできない」、職場では「あなたにしかできない」、そういう仕事求められます。「唯一無二の存在になる」ことは最大の安全保障であり、それは会社でも個人でも同じことだと思います。そのためには「トンがれ!」であり、「トンがることを恐れるな」。より深く考え、より突っ込んで行動する者だけが「求心力」を得るのです。私たちは地域の交通機関の中で「自家用車」を販売し、メンテナンスをする仕事に携わっています。公共交通機関を含めた地域の交通機関の全体像の中で、変革期を迎えた私たちの仕事はどう変わっていくのか? どう地域の都市計画に関わっていくのか? 日々、目先の雑事に飲まれることなく「何のために?何をするのか?何が出来るのか?」を問い続け、行動していく“求心力のある企業”でありたいと考えています。

MESSAGE

「自ら機会を創出し、機会によって自らを変えよ」

トヨタ生産方式に「PDCA(Plan, Do, Check, Action)を回す」という考え方があります。ものごとはやってみないとわかりません。上手くいけば次に進み、上手くいかなければ失敗から学べばいい。そして、このPDCAを高速で回すためには走りながら考える必要があります。これが成功の秘訣です。ホーキング博士は「知性とはIQではない、変化に対応する能力である」と言いました。生き残るためには、変化に対応する知性が必要です。さらにメタ(高次の)知性はこの「変化に対応する能力」を駆使します。変化を待って受身で対応するだけではなく、自ら変化を起こすことができるのです。それは小さな変化かも知れませんが、「自ら変化を起こす」ことは人生に意義を与え、豊かにスプリングにしてくれます。激しく移り変わる自動車業界の変革期の中で、私たちは自ら機会を創出し、変化していく挑戦者であり続けて参ります。今後のネットトヨタ瀬戸内の活躍にご期待ください。



ネットトヨタ瀬戸内株式会社
代表取締役社長

一龍 松本

ABOUT OUR JOB

営業スタッフ

営業職

[営業研修] Sales Training System

専任の教育担当による充実の研修で成長をしっかりとフォロー!



様々な資格取得は全社をあげてバックアップ

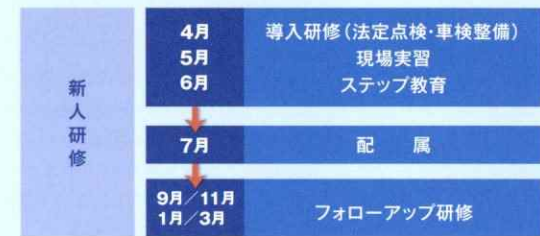
当社ではお客様の様々なご要望に応えられるよう、業務に必要な資格取得を応援しています。保険募集人資格、査定士などで、個々のスタッフの能力向上をバックアップしています。

サービススタッフ

メカニック

[技術研修] Engineer Training System

万全の新入社員教育でプロとしての基盤を構築



トヨタサービス技術検定

当社の資格所有者保有率は、全国のトヨタディーラーのなかでもトップクラスを誇っており、高い技術レベルが証明されています。

奨学金制度

整備士を目指す高校生のために、進学に向けて奨学金を準備。(トヨタ名古屋自動車大学校、トヨタ神戸自動車大学校のみ)

PICK UP 女性営業スタッフ活躍中!



営業スタッフの約20%は女性で、将来的には男女比を同数にしたいと考えています。そのために、産休・育休の取得促進(取得実績7名)や、提携保育園と契約をして女性が働き続けやすい環境を整えています。

PICK UP 地域貢献



地域貢献の一環として、企業消防団を結成。いざという時には持ち前のチームワークを発揮します。

PICK UP 充実の福利厚生



2年ごとの社員旅行や日帰り旅行、BBQなどの社内行事で仕事以外のコミュニケーションを図っています。

次世代育成手当(出生~高校卒業まで最大50万)

記念日休暇

独身寮完備

社員価格制度あり

制服貸与

ライドシェアリング(試乗車で通勤可能)



本社・中央店



R-11松山店



めんどり店



新居浜店



今治店



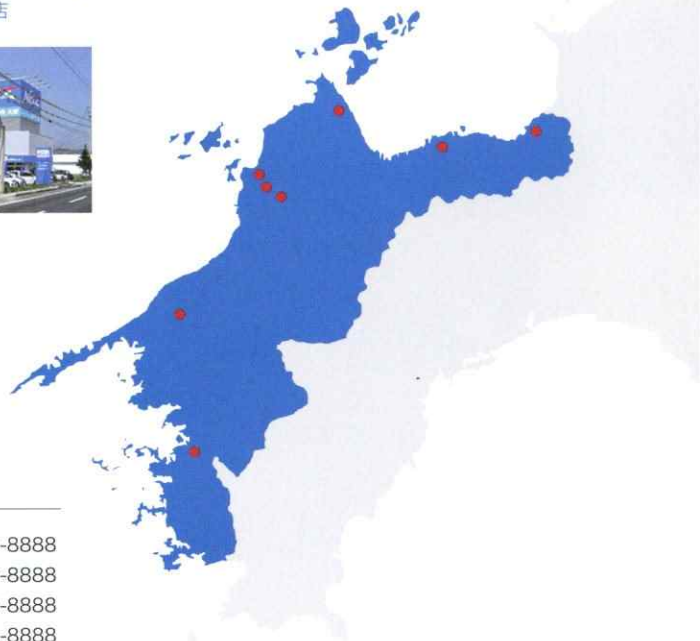
大洲店



宇和島店



テクノショップ



店舗案内

■本社・中央店	〒791-8015 松山市中央1丁目19-32	TEL:089-922-8888
■R-11松山店	〒791-1101 松山市久米窪田町838-2	TEL:089-976-8888
■めんどり店	〒799-0113 四国中央市妻鳥町2040	TEL:0896-58-8888
■新居浜店	〒792-0822 新居浜市寿町11-55	TEL:0897-41-8888
■今治店	〒794-0826 今治市郷新屋敷町3丁目4-5	TEL:0898-33-8888
■大洲店	〒795-0071 大洲市新谷乙425-2	TEL:0893-25-0330
■宇和島店	〒798-0077 宇和島市保田甲1027-1	TEL:0895-27-0101
■テクノショップ	〒791-8015 松山市中央1丁目1-12	TEL:089-924-2660



ネットヨタ瀬戸内株式会社

企業概要

Company Profile

設立	昭和54年10月7日
創業	昭和55年4月1日
社名変更	平成16年5月1日
資本金	1,000万円
代表者	代表取締役社長 平松 龍一
売上高	76.8億円
従業員	270名
事業内容	<ul style="list-style-type: none"> ■トヨタ事業/県下7店舗、1工場 トヨタ車 新車販売、中古車販売、自動車の車検・点検・修理・板金・塗装 情報通信機器の販売(au携帯電話、ETCなど)、保険業務 ・東京海上日動火災保険エクセレントディーラー ・あいおい損害保険ディーラー特級代理店 ・三井住友海上ディーラー特級代理店 ・損保ジャパン日本興亜
取引銀行	伊予銀行、愛媛銀行、愛媛信用金庫、みずほ銀行

採用実績校	<p>立教大学、順天堂大学、早稲田大学、中央大学、国士舘大学、帝京大学、武蔵野大学、城西国際大学、創価大学、人間総合科学大学、名古屋学院大学、名古屋商科大学、名城大学、金沢大学、びわこ成蹊スポーツ大学、同志社大学、立命館大学、京都産業大学、関西大学、阪南大学、近畿大学、大阪産業大学、大阪経済法科大学、大阪商業大学、太成学院大学、大阪芸術大学、大阪経済大学、神戸学院大学、島根県立大学、岡山大学、岡山商科大学、岡山理科大学、環太平洋大学、倉敷芸術科学大学、くらしき作陽大学、川崎医療福祉大学、尾道市立大学、広島修道大学、広島経済大学、広島国際学院大学、下関市立大学、徳山大学、東亜大学、香川大学、四国学院大学、四国大学、徳島文理大学、愛媛大学、松山大学、松山東雲女子大学、聖カタリナ大学、九州大学、福岡大学、日本経済大学、日本文理大学、久留米大学、九州共立大学、九州産業大学、九州国際大学、北九州市立大学、松山短期大学、松山東雲短期大学、今治明德短期大学、河原学園、愛媛大原簿記公務員専門学校、山本学園松山情報ビジネス専門学校、松山女学院専門学校、大阪ビジネスカレッジ専門学校、ホスピタリティツーリズム専門学校大阪、広島外国語専門学校、専門学校九州総合スポーツカレッジ、専門学校トヨタ名古屋自動車大学校(旧トヨタ名古屋整備専門学校) 専門学校トヨタ神戸自動車大学校(旧トヨタ神戸整備専門学校) 日産愛媛自動車大学校、徳島工業短期大学、新居浜高等技術専門学校、松山聖陵高校、新田高校、東温高校、松山商業高校、聖カタリナ学園高校、今治工業高校、新居浜工業高校、新居浜商業高校、東予高校、大洲農業高校、吉田高校、</p>
-------	---

採用担当者	<p>総務部/徳井 サービス部/西岡 〒791-8015 松山市中央1-19-32 TEL:089-922-8888(代表) 089-922-8701(総務部直通) 089-922-8792(サービス部直通) FAX:089-925-5330</p>
-------	---

会社説明会

ネットヨタ瀬戸内株式会社

・営業スタッフ ・アテンダント(営業補助)

TOYOTA

合言葉は「ONE FOR ALL ALL FOR ONE」

ネット瀬戸内

NetZ 瀬戸内 1

トヨタ自動車 工場ライン 販売店

トヨタ自動車(メーカー)と販売店(ディーラー)

メーカーが自動車を生産し、ディーラーが仕入れて各地元で販売する

別資本 独立採算

トヨタ自動車(メーカー)

仕入れ

販売店4チャンネル

トヨタ トヨベット ヴェローラ ネット(10年 旧トヨタネット) ネット(16年 旧トヨタヒスガ)

愛媛トヨタ新 愛媛トヨベット新 トヨタカローラ愛媛新 ネットトヨタ愛媛新 ネットトヨタ瀬戸内新

クラウン・ランクル・FJc マークX・ハイパー 旧トヨタネット等 伊豆(ウイップ)・ウオグシー・ウエルファイア等

全国4チャンネル5社体制で販売! → 昨年5月からトヨタ全車種販売に移行

他社と差別化 → 営業力強化と他社がやっていないことをする

NetZ 瀬戸内 2

NetZ 瀬戸内

ネットヨタ瀬戸内株式会社 会社概要

TOYOTA

本社・中央店

<概要>

- 創業 昭和55年(42年目)
- 社員数 285名 (R3/10/1現在)

<事業内容>

- 自動車整備(サセス)(車検・点検・修理・钣金塗装etc)
- 自動車販売(新車・中古車)・保険販売

<他社との差別化>

- カーシェアリング、ライドシェアリング等のモビリティ事業(新規)
- 地域のデマンド交通(ちよいどこ久枝) → 地域の交通インフラを担う、地域貢献

●全国270社中3~4社だけで実施

NetZ 瀬戸内 3

TOYOTA **愛媛県内の店舗展開(7店舗1工場)**

- 本社・中央店
- R-11松山店
- テク/ショッブ(板金・塗装工場)
- 今治店
- 新居浜店
- めんどう店(園田中央市)
- 大洲店
- 宇和島店

NetZ 瀬戸内 4

TOYOTA **【当社の特徴3つ ①教育②女性採用③福利厚生】**

TOYOTA **《当社の特徴① 教育》**

●専任の教育担当者3名+兼任1名=計4名、3月まで2名
教育に対する社員投入度は全国トップレベル

※「安心の教育体制・システム」

研修風景

アテンダント 6~9ヶ月

営業スタッフ

・当初は先輩社員が商談に同席し経験を積む

入社 新人研修 3ヶ月

《当社の特徴② 女性営業採用》

●営業スタッフ74名中 女性9名(約22%)が活躍中!(県内トップ)

NetZ 瀬戸内 5

TOYOTA **営業の方法**

717XSPHV

TOYOTA

<現在の営業方法>

- 来店型営業(店舗営業) → 効率的 各店舗で仕事
- ・自社のお客様に点検、車検などをご案内してご来店して頂き店舗で接客・営業を行う(6か月)
- 25,000台のお客様の代客がメイン(保有ビジネス)
- 車検・点検・钣金、中古車、割賦、保険も販売
- 営業は売場に専念した活動
- アテンダントは営業の補助業務(来店のお客様対応)

<当社独自の方法=他社との差別化>

- ・3ヶ月ごと無料洗車で来店を増やす(年4回会う)
- コロナ除菌・抗菌作業 → 法人訪問 → お客様を増やす

<必要な資格> ○普通自動車運転免許証(AT限可)のみ必要

NetZ 瀬戸内 6

