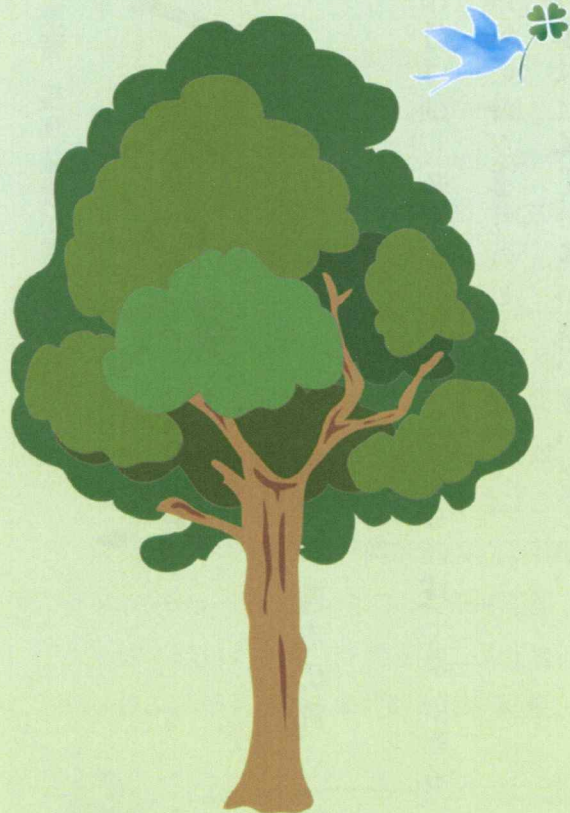


**ナカカ** 長岡商事株式会社

# 会社案内



受付  
19.3.26  
キャリアセンター





長岡商事株式会社  
代表取締役

長岡 廣樹

## 社是

- 一、常に相手をよくこばせよ
- 一、常に理にかなった考え方、行い方を心掛けよ
- 一、常に清くあれ

## 「一本の残し木」を座右の銘として

昭和27年12月庄原市に、長岡商事株式会社を創立して以来、多くの皆様に支えられ、今日がありますことを心より感謝し、厚く御礼申し上げます。

創業以来、燃料、住宅、鉄工、木工、建設、ホテル、福祉の分野で事業を立ち上げ、今日まで営んでおりますが、時代の要望する価値観が大きく変わる今、私も業界にも大きな変動の波が押し寄せてきています。守ってゆくことと、創っていくことの岐路にある今、常に時代の要請する組織と事業を変革してゆくことが私の役割だと信じております。

創業者長岡益身が残してくれた「一本の残し木」を座右の銘として、私も新たな時代に向けて大きな一歩を踏み出す気持ちでいっぱいです。お客様に喜んでいただくため、より一層社業に専念する覚悟でございます。これからも社員共々今まで同様にご指導いただければ幸いです。今後ともよろしくお願い申し上げます。

創業者 長岡益身が残してくれた

## 一本の残し木

座右の銘

山に行けば、必ずといってよいくらい残し木がある。背の低い伸び盛りのときには、この木には美しい花が咲いているとか、よい枝振りだとかいって手折られ、いじめられるが、雨風にめげず、じっと耐えて伸びていくと、やがて山の本を伐採して売るとき、この木はよく育って枝振りもよい、一本残しておこうということになる。いざれ山へきのこ狩り、わらび採りに行ったとき、昼飯はあそこの残し木の所へ集まって食べよう。あの一木の残し木まで頑張つて登ろうと目標にして、人が集まってくるようになる。そういう人間になるんだと教えていただいた。

## 会社沿革

- 大正 3年 昭和21年 長岡作太郎が旧庄原町新道において長岡資一とともに荷車製造販売を始める。戦後長岡益身(現社長の父)が自動車タイヤの販売修理。荷車の製造販売を引き継ぎ長岡商会と改称する。
- 昭和27年12月 長岡商事株式会社を設立(社員数18名)
- 昭和28年 鉄工部を新設。(長岡鉄工建設(株)の前身)
- 昭和29年 燃料革命の時代を予測し、プロパンガスの販売を始める。
- 昭和30年 自動車タイヤの販売。修理部門を独立。高田商会として発足。(高田商事(株)の前身)
- 昭和32年 水道部門を新設する。(株スイセイ設備の前身)
- 昭和34年 建設・建築資材の革新を予測して、土木設備・建材建築部門を新設。
- 昭和36年 自動車部品部門を独立。(トキワ自動車(株)の前身)
- 昭和38年 長岡木工(株)を創立。広島営業所を開設。
- 昭和40年 長岡鉄工建設(株)を創立。
- 昭和42年 岡山営業所を開設。
- 昭和44年 長岡本社ビルを完成。福岡営業所を開設。(株スイセイ設備創立。ナガオカの住宅、NSホームを発表。
- 昭和45年 長岡木工(株)三日市工業団地にNSホーム、及び住宅部品製造工場を落成。
- 昭和46年 大分営業所を開設。
- 昭和48年 山口営業所を開設。
- 昭和58年 OA機器、ソフト販売の部門を開設。創立70周年記念行事として庄原グランドホテルを建設。
- 平成 4年 4月 長岡益身(当時会長)藍綬褒章受章。
- 平成 7年 広島市にてホームサービス部門(現ルーミング事業)開設。
- 平成 9年 社会福祉の一環として社会福祉法人長寿会(ハピネスヒル)を創設。
- 平成11年 ホームサービス部門、ルーミングナガオカを開設。
- 平成14年12月 長岡商事(株) 創立50周年を迎える。
- 平成18年 9月 庄原グランドホテル チャペル「AMITA」オープン。
- 平成19年 9月 三次において、ホームサービスナガオカを開設。
- 平成20年 2月 福岡営業所の跡地に、自社ビル賃貸マンション「Casa AMITA」を建設。
- 平成21年 4月 社会福祉法人 長寿会 特別養護老人ホーム及び通所介護事業所「ハピネスタウン」完成。
- 平成23年 4月 熊本営業所を開設。
- 平成23年11月 広島市に介護付き有料老人ホーム「アルファリビング広島中広」を開設
- 平成24年12月 長岡商事設立60周年を迎える
- 平成26年 7月 住宅事業部を開設
- 平成29年 7月 市営庄原工業団地に新社屋完成(建材部、土木設備部、プロパン部、情報機器部)
- 平成30年6月予定 本社跡地に不動産、賃貸業、住宅NSホーム、リフォーム事業を開設



## 会社概要

商号	長岡商事 株式会社
資本金	48,500,000円
設立	昭和27年 12月
代表者	代表取締役 長岡 廣樹
所在地	本社 〒727-0003 広島県庄原市是松町5020番地40 TEL:0824-72-2161 FAX:0824-72-6723
URL	<a href="http://www.nagaoka-syouji.com">http://www.nagaoka-syouji.com</a> 右記のQRコードからアクセスできます。
営業所	三次、広島、岡山、山口、福岡、大分、熊本
従業員数	114名(役員含む)
事業内容	土木資材、建築資材、住宅設備機器、エクステリアの販売 エネルギー(LPガス、酸素)の供給、情報機器の販売 住宅用パネル製造、住宅事業NSホーム、リフォーム事業
登録番号	建築業者登録 : 広島県知事許可(般一28)第4685号 土木業者登録 : 広島県知事許可(特一28)第4685号 宅地建物取引業登録 : 広島県知事許可(1)第10646号 二級建築士事務所 : 16(2)第1773号
グループ会社	株式会社 長岡本社(不動産、賃貸業、各種保険業務) 長岡鉄工建設 株式会社 株式会社 庄原グランドホテル 社会福祉法人 長寿会(特別養護老人ホーム、ショートステイ、デイサービス)



## 事業内容



### 建築資材の販売

主に住宅用の建築資材の販売。  
木材・新材材・建築用金物などを豊富に取り揃えています。

H29年7月に建設された建材部、土木設備部の社屋



### 土木資材の販売

住宅や道路、公共施設等に使用される建設資材、設備や各種工場で使用される生産財等幅広い取り扱い製品で県北の工務店、建設会社、工場を支えています。



### 住宅設備機器、エクステリアの販売



### エネルギー(LPガス、酸素)の供給

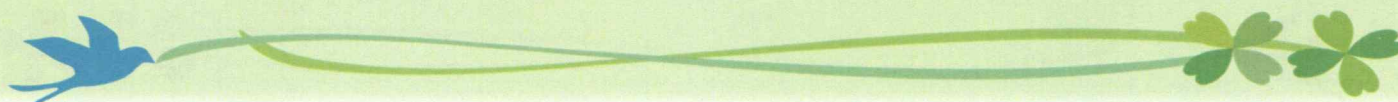
生活の大事なライフライン、災害時に一番早く復旧するのがプロパンガスです。  
ガスの供給はもとより、生活スタイルに合わせたガス器具の提案を通じ、よりよい生活環境の場をお届けします。



H29年7月に建設されたプロパン部の社屋、充填場

### 情報機器の販売

情報機器の販売は、30年余りの歴史があり、業務、業種にあったシステムの構築を提案します。  
また、アフターメンテナンスも日々変わる情報機器に迅速に対応します。





## 事業内容



### 住宅事業NSホーム

お客様の家族構成や趣味趣向・ライフスタイルはもちろん、将来にわたっての家族の成長まで考えた家のあり方を提案、しかもフルオーダーでデザイン的にもすぐれた世界に一つだけの家をご提案します。



ナガオカが一番新しい住まいのカタチ  
Flat Styleのモデルハウス(三良坂)公開中です。



モデルハウス見学会には、多くのお客様に平屋の良さを体感して頂きました。

### リフォーム事業

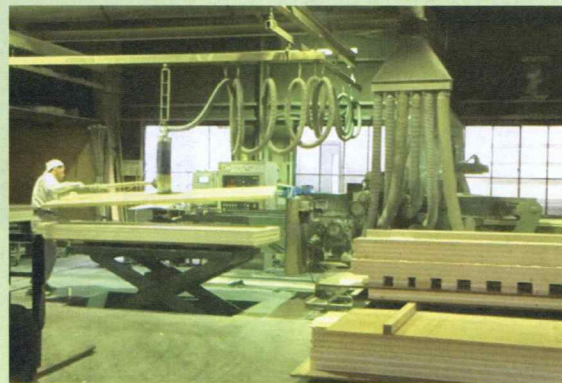
長く住み続けた愛着のある家だからこそ、増改築やリフォームによって一段と住みやすい家になるはず。私たちが積み重ねてきた住まいの増改築の実績とノウハウ、そして新しい発想で見違えるような住まいをご提案します。

古民家をリフォームし、見学会でミニライブを行い、来て頂いたお客様に楽しんで頂きました。



### 住宅用パネル製造

木材で枠組みをして、電気BOXを取り付け、プラスターボード・化粧ケイカル等の面材を貼り付けた市営住宅の内装間仕切りパネルの製作をしています。



## 先輩社員の声



大島 敦司さん (23歳) A型

### 入社のご動機は？

同じ大学のゼミの人からの紹介でした。そして、調べていくうちに事業を幅広くされていたので、この会社で挑戦してみようと思い志望しました。

### 仕事で目指していることは？

まだまだ未熟ですが、直接お客様と関わることで色々な経験ができます。その経験を生かして、一日でも早く、お客様から信頼される営業マンになりたいです。

### 就活中の学生さんに向けてのメッセージ

自分自身もそうでしたが、色々な不安を抱えながら就活をされている方もいると思います。ですが、一歩飛び込んで長岡商事で挑戦してみませんか？



入社1年目の社員さん

米満 亮太さん (22歳) O型

### 就活中の学生さんに向けてのメッセージ

年齢の近い上司の方が多く、毎日楽しく、やる時はやるというメリハリのある社会人生活を送っています。ぜひ、一緒に働きましょう。



### 入社のご動機は？

営業という職を通して、色々なお客様と携わり、良い経験も悪い経験も生かして、自分をさらに磨き、レベルアップしたいと思ったからです。

### 仕事で目指していることは？

上司の方より気づいて素早く対応するということが少ないと思うので、もっと気づけるようになり、素早く対応、行動できることを目指しています。

伊津野 智毅さん (23歳) AB型

### 入社のご動機は？

大学の先輩から長岡商事を紹介して頂き、営業職をやりたい自分に先輩から、営業職をするなら、長岡商事が絶対良いと紹介して頂き、入社を決めました。

### 仕事で目指していることは？

お客様から信頼して頂ける営業マンになることです。そのためには、まずお客様を第一に考え、自分から商品を買っていただけるように頑張ります。

### 就活中の学生さんに向けてのメッセージ

何もわからない自分に、仕事のことを一から教えて頂き、先輩方が、とても優しく、とてもやりがいを感じる仕事です。



森脇 祐希さん (23歳) O型

### 就活中の学生さんに向けてのメッセージ

職場の雰囲気も明るく楽しく、多くの人と関わることができて、やりがいのある仕事ができます。



### 入社のご動機は？

長岡商事のホームページで企業の説明を見て興味を持ち、企業説明を受けて仕事の内容、職場の雰囲気を聞き、働いてみたいと思ったからです。

### 仕事で目指していることは？

私は入社し、仕事をしてみて、自分にはできることが少ないと感じることが多いです。だから、目指していることは、少しでも早く様々なことができるようになり、役に立てるようになることです。



