

KIMURA EVERGREEN SPIRIT



時代を支える力でありたい。



株式会社 木村商会

受付

'19. 7. 11



株式会社 木村商会

KIMURA

〒701-0165 岡山市北区大内田764-2
TEL086(292)5115(代) FAX086(292)5225
URL: <http://www.kimura-s.jp>

本社	〒701-0165	岡山市北区大内田764-2	TEL086(292)5115(代)	FAX086(292)5225
本店営業部	〒701-0165	岡山市北区大内田764-2	TEL086(292)5115(代)	FAX086(292)5225
津山営業所	〒708-0333	岡山県苫田郡鏡野町古川1072-6	TEL0868(54)3181(代)	FAX0868(54)3180
広島支店	〒734-0014	広島市南区宇品西1-2-27	TEL082(256)2151(代)	FAX082(256)2433
呉営業所	〒737-0111	呉市広大広2-17-11	TEL0823(74)1611(代)	FAX0823(74)1615
東広島営業所	〒739-0036	東広島市西条町田口164-23	TEL082(425)1451(代)	FAX082(425)1204
三原営業所	〒729-2361	三原市小泉町1778-1	TEL0848(60)9171	FAX0848(66)0687
岩国サンライズ桂給油所	〒740-0013	岩国市桂町1-5-7	TEL0827(22)0416	FAX0827(22)0419



地域づくりへのもうひとつの「視点」。 エコノミー&エコロジー。

木村商会はセメント・生コンのほか、各種土木建築資材、石油製品等を扱う商社として、地域社会とともに歩んで参りました。これからも活力ある地域社会づくりに貢献していくために、未来を見据えた視点に立ち、環境分野への取り組みを開始しています。エコノミーであること。エコロジーであること。そして、技術的にも、人に対しても、エクセレントな製品とシステムを選びすぐってご提案して参ります。



 株式会社 **木村商会**
KIMURA

〒701-0165 岡山市北区大内田764-2
TEL086(292)5115(代) FAX086(292)5225

本 社 〒701-0165 岡山市北区大内田764-2
TEL086(292)5115(代) FAX086(292)5225

本店営業部 〒701-0165 岡山市北区大内田764-2
TEL086(292)5115(代) FAX086(292)5225

津山営業所 〒708-0333 岡山県苫田郡鏡野町古川1072-6
TEL0868(54)3181(代) FAX0868(54)3180

広島支店 〒734-0014 広島市南区宇品西1-2-27
TEL082(256)2151(代) FAX082(256)2433

呉営業所 〒737-0111 呉市広大広2-17-11
TEL0823(74)1611(代) FAX0823(74)1615

東広島営業所 〒739-0036 東広島市西条町田口164-23
TEL082(425)1451(代) FAX082(425)1204

三原営業所 〒729-2361 三原市小泉町1778-1
TEL0848(60)9171 FAX0848(66)0687

岩国サンライズ 〒740-0013 岩国市桂町1-5-7
桂 給 油 所 TEL0827(22)0416 FAX0827(22)0419

Free Talk Message

 株式会社 **木村商会**
KIMURA



井上 孔介
2016年入社
本店営業部
販売二部

「施工現場での経験が
仕事の醍醐味を
教えてくれた。」

●完成!→ニンマリの法則
建築資材の積算、見積書作成、現場管理等を担当しています。建物を建てるのに必要な外壁材、間仕切り壁、床材、屋根材などを、入念な図面打ち合わせを経て、材料発注。その後も、工事がスムーズに進むよう、現場の職長と密に連携をとります。
無事に施工が完了し、建物や施設の完成を目にしたとき、自分が少しでも関わったことに、誇らしい気持ちになります。おお、できたか!って、つつい笑みがこぼれてしまいます。

●現場で学んだ基本の基本
入社して4か月くらいに、建築施工会社での研修機会がありました。その際に、直に職人さんから、現場でのルールや心構え、施工上の注意点など、基本からひとつひとつ丁寧に教えていただきました。皆さん、現場で精一杯取り組み、特に職長さんは責任を背負って仕事をやり遂げる姿を間近に見て、いい経験になりました。社内の諸先輩方からは「迅速かつ正確、丁寧に」仕事をしよう教えられています。自分たち社員一人一人の発言や行動が、会社全体の信用に大きくかかわっていることを常に意識して、仕事に取り組んでいきたいです。



西 祐吾
2016年入社
本店営業部
販売一部

「自己成長」したい自分を、
多面的にバックアップして
くれる。」

●社会貢献に直結
コンクリート二次製品などの土木資材販売を担当しています。現場ごとに必要な資材や施工方法はいろいろですので、先輩方のサポートを得ながら、自分なりの提案で、取引先のお役に立ちたいと思っています。
私がこの会社を希望した一番の動機であり、やりがいを強く感じているのが「社会貢献」。インフラ整備や公共施設、商業施設の建設は地域の発展に大きく寄与しますし、それら一つ一つが自分の成長の足跡として残るのは、この仕事ならではの思いです。

●プロフェッショナル人材が目標
「社会貢献」と共に、私がかかわったのが「自己成長」の側面。実務経験を積んで、ゆくゆくはプロフェッショナルな存在をめざしたい自分にとって、充実した研修制度や資格取得支援制度があることは、とてもありがたいです。技術的なこと、事務的なことの両面から自己成長を図り、少しでも地元岡山の発展に貢献できればと思っています。
諸先輩方は皆さん「人間力」が高く、学ぶべきところが多いです。良好な人間関係が、結果として会社の好業績、健全な社風につながっているのだと思います。



片岡 誠
2015年入社
広島支店

会社説明会で感じた通りの
雰囲気。いい先輩方に
恵まれています。」

●完成した建物の姿・・・格別です。
私が主に担当しているのは塗料および生コンクリート。これらの受発注業務やルート営業を行っています。塗料は船舶向けのもがメイン。その一部は、宮島観光のフェリーの補修や修繕の際にも使われています。
私たちは商社ですので、直接施工をしたり、建物を作っているわけではありませんが、当社が関わった資材を使った建物が出来上がった姿を見ると、感慨深いものがあります。
取扱商品の種類はとて多く、その中からお客様に最適と思われる資材を提案したり、また、相談をいただいた課題には、先輩やメーカーの方々の助言を得ながら、ベストな回答を心がけています。

●お客様と真正面から向き合う
木村商会は私にとって、とても快適な職場です。わからないことがあれば、上司や先輩に相談すれば丁寧に教えていただけますし、ときには一緒に対処法を考えたりと、心強いバックアップがあります。ですので、自分としてはお客様としっかりと向き合い、真にお客様のお役に立つ仕事を、一つ一つ積み重ねていきたいと思っています。



Recruiting Guide

仕事のこと、やりがいのこと、職場の雰囲気etc. フリーメッセージ。



赤木 亮介
2014年入社
本店営業部
販売一部

Q 具体的にはどんな仕事ですか

A セメントやコンクリート製品、鉄製品などの営業をしています。建設会社が請けた工事に必要な資材をメーカーから取り寄せ、納入の手配をします。建設会社とメーカーを仲介する役割なので、両方との繋がりがとても大切な仕事です。

Q 仕事のやりがいは

A 自分が手配したものが完成し、街の一部として機能しているのを見たときにやりがいを感じます。木村商会で扱っているものは、普段は人に気づかれにくく、あるからといって特別感謝されるものが多いわけではありません。私自身、入社するまで意識したこともありませんでした。しかし、無くては確実に困ってしまうものばかりです。私はまだ入って間もないのですが、陰ながらも人々の生活を支えるものをこれからどんどん提供していきたいと考えています。

Q 職場の雰囲気について

A プライベートでの付き合いも多く、朗らかでとても過ごしやすい雰囲気だと思います。業務時間外ではコーヒーを片手に歓談したりと緩い雰囲気でありつつ、業務が始まればしっかり各々の仕事に取り組むといったとてもメリハリのついた職場です。経験豊富な先輩方が多く、要領よくたくさんの仕事をこなす姿に刺激を受けることでモチベーションを高く持ちながら、仕事に打ち込むことができます。

Q 日頃感じていること、心がけていることは

A 日々、一つでも多くのことを学べるよう心がけています。扱う商品が幅広い分、それぞれの用途もたくさんあります。お客様の希望に沿ったものを提供することが仕事なので、商品の知識はもちろん、工事に関する知識も必要となります。一人でも多くのお客様の満足を得ることができれば、また次の仕事に繋がり、長く信頼を築いていけるので、積極的に知識を蓄え、成長していきたいです。



大饗 洋平
2014年入社
本店営業部
販売二部

Q 仕事の内容

A 建築資材販売

Q 日頃感じていること、心がけていることは

A 以前は、別の業界で仕事しており、当社に入社してから建築資材の勉強を始めました。初めて知ったり、体験することばかりですので、色々と感じるのに苦労しています。ですので、先輩方やお得意様の話をしっかりと聞き、理解するように心がけています。

Q 仕事を通じて嬉しかったことや失敗談

A お得意様や工場現場に出入りすることが多いのですが、ある現場監督の方がさっそく私の名前を覚えてくださり、「大饗さん、今日の作業なんだけど……」と声をかけていただいたのが嬉しく、今後のモチベーションアップにつながりました。

Q 職場の雰囲気について

A 皆さん毎日忙しく出入りしていますが、明るく活気のある職場だと思います。皆さん忙しいながらもわからないことは丁寧に教えてくれる暖かみのある会社です。



藤本 大智
2013年入社
津山営業所

Q 仕事の内容

A 土木資材営業

Q 入社動機

A 入社動機は2つあります。1つ目は希望していた業種だったことです。2つ目は第一印象が良かったことです。面接を受けた際に社内が明るく楽しそうな雰囲気を感じたのが最初の印象でした。

Q 職場の雰囲気について

A 仕事や個人的な悩みなど、様々な相談に乗ってくれる上司がいて、活気のある職場です。また、先輩方も面倒見がよく、わからないことがあってもすぐに教えてくれますし、悩んでいると助けの声をかけてくれます。

Q 日頃感じていること、心がけていることは

A 商品知識を増やすことを心がけています。取扱い商品が多く、商品の仕様など質問される場面が多いです。そのような場面で、適切な説明を行い、お客様から信頼される営業が出来るよう努力しています。

