



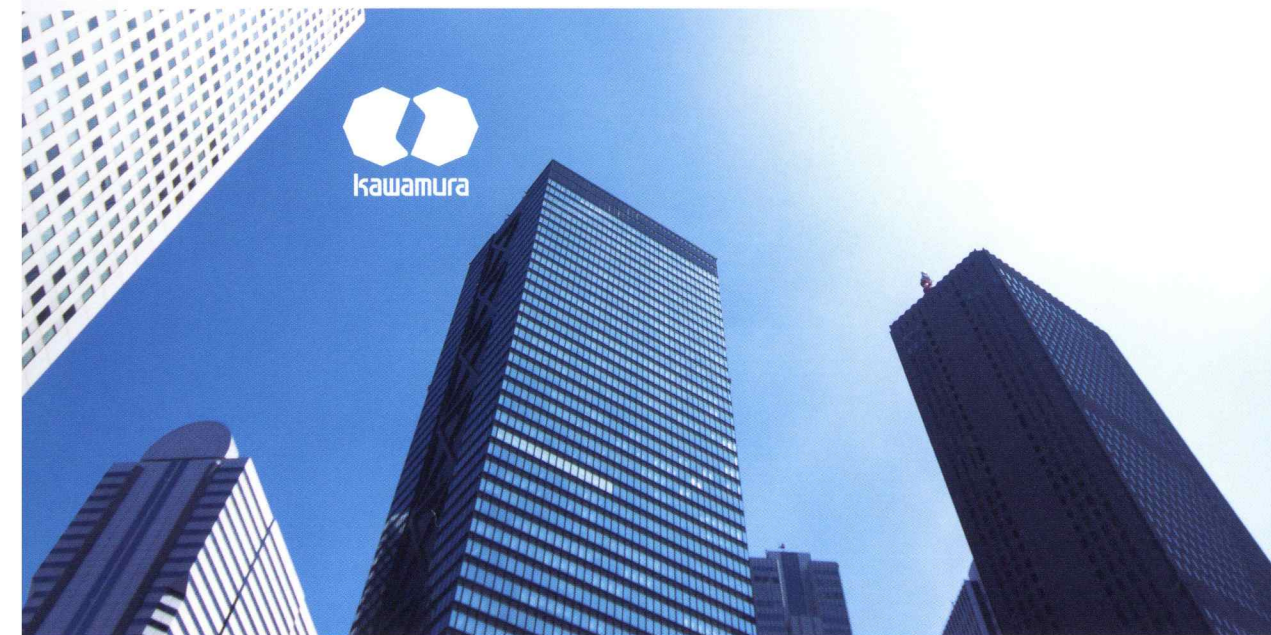
Recruiting Guide

受付

2021. 2. 02

キヤリアセンター

E



私たちが守り抜く。 変わりゆく時代の、揺るがない安心を。

人々の暮らしがあるところに、私たちカワムラの技術が生きています。

私たちの使命は、新しい時代の新しい不安やリスクから人々を守ること。

紡いできた100年の挑戦の歴史に、新たな挑戦を重ねていきます。

時代の様々なリスクを軽減し、
社会を、暮らしを、
かけがえのないものを守る。

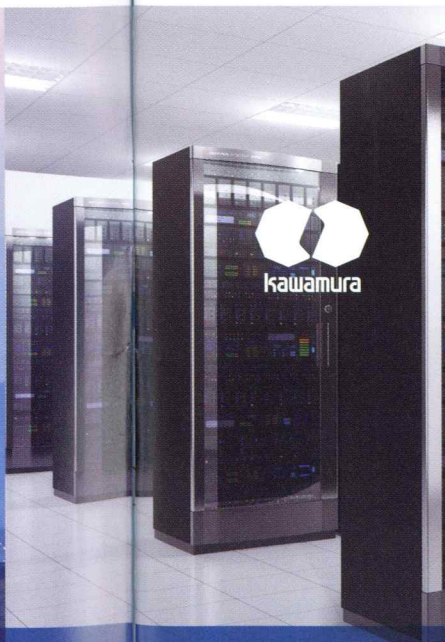
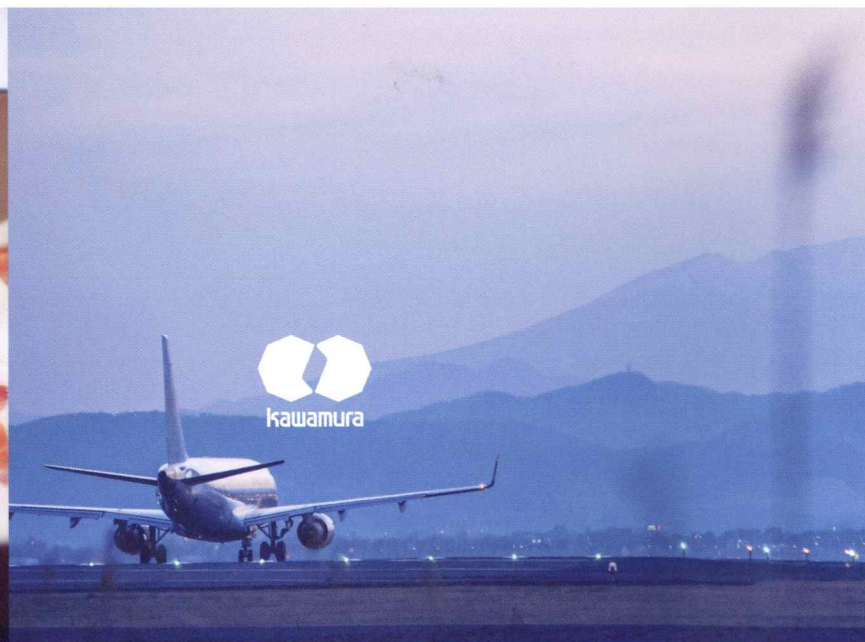
世の中が変われば、危険や不安の対象も変わります。

私たちカワムラがこれまで一貫して挑んできたのが、

技術の力でそれらのリスクや不安から人々の暮らしを守ることです。

これからもテクノロジーや時代の変化を常に先読みし、

様々なリスクを最小限にするデバイスを生み出し続けます。

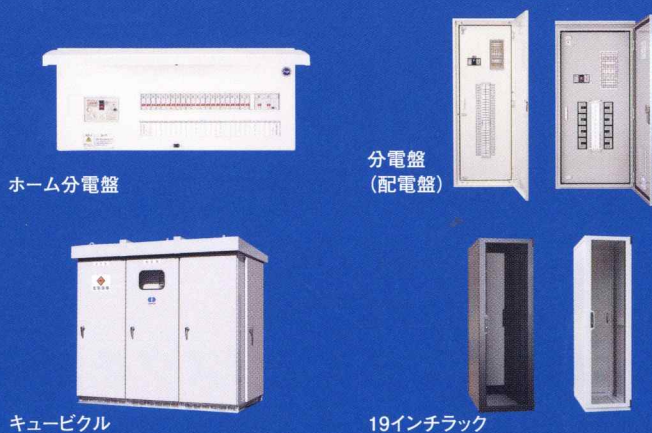


配電・制御・通信・省エネ・再生可能エネルギーなど、 社会の中の様々な場面で私たちの技術が生きています。

for SAFETY

電気・通信の 安全を守るために。

カワムラが業界に先駆けて開発したホーム分電盤や高電圧の電気を安全に分配するキュービクルなどの電気設備製品、通信機器収納ラックをはじめとした情報通信関連製品の提供を通じて電気・通信の安全性、安定性向上に貢献し、社会の発展を根底から支えています。



ホーム分電盤

分電盤
(配電盤)

キュービクル

19インチラック

for FUTURE

エネルギーの 未来を守るために。

家庭内の使用電力量を計測することのできる分電盤や、事業所・住宅など利用シーンに合ったエネルギー監視システムの開発を通じて、電気の見える化や最適制御を可能にしています。また、太陽光で発電した電気を電力網につなぐための製品や、蓄電池を安全に収納するための製品を提供することで、次世代のエネルギー利用を支えています。



太陽光発電システム配電機器

計測機能付きホーム分電盤

蓄電池収納設備

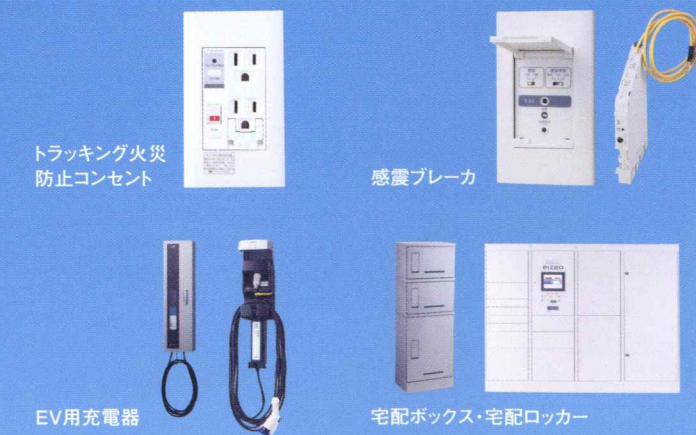
エネルギー
監視システム

Next Challenge

for LIFE

これからの快適な 暮らしを守るために。

カワムラが独自に開発した「火災を未然に防ぐ技術」で注目を集めるトラッキング火災防止コンセントや、地震を感知して電気を遮断する感震ブレーカなど、私たちの暮らしを災害リスクから守るさまざまな製品を提供しています。さらに、電気自動車の充電器や、不在時でも荷物の受け取りを可能にする宅配ボックス・宅配ロッカーなど、これからの快適な暮らしを支える製品も生まれています。



トラッキング火災
防止コンセント

感震ブレーカ

EV用充電器

宅配ボックス・宅配ロッカー

1919年の創業以来、100年にわたって電気の安心・安全を守り続けてきたカワムラ。常に時代が求める機能・使いやすさ・デザインを追求した製品開発を行っています。そこから生まれた技術を別のフィールドにも発展させていくことで、現在では次世代のエネルギー・通信に貢献し、快適な暮らしを守る8万点もの製品を取り扱っています。

例えば、こんな場所で利用されています。



分電盤【株式会社J-WAVE スカイツリー送信所】

キュービクル【東山動物園】

制御盤【北京五輪用施設】

例えば、こんな場所で利用されています。



太陽光発電システム配電機器【メガソーラー発電所】

計測機能付きホーム分電盤【一般住宅など】

エネルギー監視システム【研究施設など】

例えば、こんな場所で利用されています。



トラッキング火災防止コンセント【建仁寺】

EV用充電器【工場など】

宅配ロッカー【オフィスビルなど】

提案力で
期待に応える。

営業

決まった製品を売る
営業ではない所が
仕事の醍醐味です!



かとう ゆう
加藤 有
入社:2014年
所属:東京支店 東京第1営業所*
役職:係長
専攻:経営学部
国際経営学科 卒業
趣味:書道・読書

お客様にとって有益な提案ができるよう、 自分の強みを磨き続ける。

学生時代、法人営業を行う企業は決まった得意先に商材を販売するイメージを持っていたのですが、当社は自分から新規開拓ができることに興味を持ち、入社を決意しました。配属された東京エリアは特に電設資材を扱う商社が多く、新製品の導入事例も東京から生まれることが多いため、エキサイティングな毎日を過ごしています。また、東京営業所は若い社員も多く、日々切磋琢磨しながらも明るい雰囲気の中で仕事に取り組みしています。

当社の営業は完成品を売るのではなく、案件ごとにカスタマイズが必要となります。そのため、提案時に自分の考えや想い、アイデアなどを製品に組み込み、それがお客様に採用されたときに何よりやりがいを感じます。また、基本的に営業活動は商社に向けて行のですが、私の仕事ぶりを認めてくれた商社のお客様から指名をいただくこともあります。その時に「お客様に

とって代えがきかない存在になれた」ことを実感し、喜びを感じます。

今までの仕事で特に印象に残っているのが、初めて指名をいただいた時のことです。そのお客様は上司からの引き継ぎで担当したのですが、期待になかなか応えることができず、「前の担当者に戻してください」と何度も言われる状態で、「もう次はないな…」と感じていました。しかし、諦めずに取り組む姿勢をきちんと見ていただき、別の案件で私を指名してくれたのです。

私が仕事で心がけているのは、とにかく強みを伸ばすことです。どんな人にも弱点はありますが、それが気にならないほどに長所を伸ばすことが大切だと考えています。目標は、当社で史上最年少となる20代の所長になること。私を育ててくれた2人の上司のように、「ナンバーワン」かつ「オンリーワン」の存在になるために努力を続けていきます。

Schedule

8:45	9:00	9:30	10:30	12:30	13:30	16:00	18:30
出社	朝礼・メールのチェック	営業所ミーティング	商社や工事店へ訪問	昼食	商社や工事店へ訪問	見積作成・社内業務処理	終業

市場・顧客・社内のニーズを掴み、 最も必要、かつこの世にないもので世界を驚かせる。

当社の研究開発部門は製品の企画から開発・設計、検証までを担っています。私は企画を担当するチームに所属しており、業界・市場の動きやお客様のニーズから新製品のアイデアを生み出しています。発想力や企画力だけでなく、設計チームと意見を交わらせてアイデアを実現する根気強さも求められます。就職活動中から部品や素材ではなく完成品の開発に携わりたいと考えていましたが、その折に知ったのが当社の全従業員を対象としたアイデアコンクール「iFESTA」でした。当社の主力製品であるトラッキング火災防止コンセントもこのコンクールから生まれたことを知り、「この会社で自分が発案した製品を世の中に出す」という夢ができました。

入社後は、企画ではなく設計開発チームに配属となり、電子機器の開発に取り組みました。そして、そこで得た知識をもとに毎年iFESTAに応募し、入社3年目

に宅配ボックスへ組み込むシステムで金賞を受賞することができました。3年目での金賞受賞は史上最速だと知り、驚いたとともに自信にも繋がりました。そして今年、企画チームへ異動となり、念願の製品企画に取り組んでいます。日々心掛けているのは、アウトプットを大事にすること。「どんな製品が世の中で必要とされるのか」という感覚を身に付けるためには、自分の意見やアイデアをたくさん発信し、相手の反応から学ぶことが大切だと考えています。チームから良い反応がもらえるのはまだ1割にも満たないですが、自分の意見が通った時や、自分のアイデアを設計チームが実現してくれた時に大きな達成感があります。現在は、今まで誰も思いつかなかったような画期的な製品を企画中です。将来人々の生活にとって当たり前となるような製品にすることを目標に、日々取り組んでいます。

Schedule

8:45	9:00	9:30	11:00	12:40	13:25	16:00	18:30
出社	朝礼・メールのチェック	企画資料の作成	営業との製品企画の打ち合わせ	昼食	お客様へのヒアリング	設計チームとの製品仕様の打ち合わせ	終業

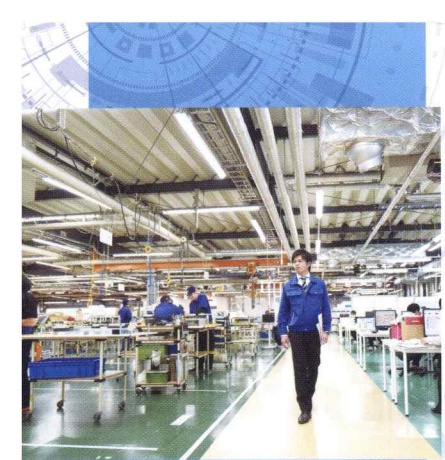
アイデアを
カタチに変える。

研究開発

自分のアイデアが
実際の製品になる。
そんな夢のある仕事です!



にしかわ ひろ大い
西川 寛大
入社:2015年
所属:研究開発部 開発推進チーム*
専攻:工学部 電気学科 卒業
趣味:トロンボーン演奏



Voice 03



Voice 04

工場を指揮する
司令塔になる。

生産 マネジメント

全国の営業スタッフが
自分の名前を
憶えてくれます!



みずの だい き
水野 大樹
入社:2014年
所属:晩工場 盤生産管理課*
役職:係長
専攻:総合政策学部
総合政策学科 卒業
趣味:釣り

数百件のオーダーを、いかに短納期でいかに効率よく 生産できるかを考え、自ら決断していく。

地元である愛知県瀬戸市に本社を構え、信頼できる企業だということに入社を志しました。生産マネジメント職を希望したのは、社内において営業職よりも全社的なネットワークを築けると知ったことがきっかけでした。私が配属された生産管理課は、高品質の製品を低コストで生み出すための生産計画を立案する部署です。その中でも、入社以来「標準盤」と呼ばれる短納期の分電盤の生産計画の作成に携わってきました。全国約400名の営業から毎日届く標準盤のオーダーを、いかに効率良く、短納期で生産できるかを考え最適なラインに振り分けていくのが私の仕事です。また、繁忙期と閑散期で受注量が1.5倍ほど異なるため、年間を通じて月ごとの生産量をいかに平準化していくかも問われます。このように営業と工場をつなぐ窓口となるポジションのため、全国の営業はまず私の名

前を憶えてくれます。また、まだ一般社員ですが仕事の上では各営業所の所長クラスとも議論を重ねて仕事を進めていける立場でもあります。とはいえ、数百名もの営業から相談の電話が集中する業務なので、慣れるまでは苦勞もありました。特に1年目は、周りに飛び交う専門用語の意味も分からず、大変なところに来てしまったと感じました。しかし徐々に仕事を覚え、営業とのシビアな納期交渉ができるようになり、現在はトラブル対応や他工場のカバーもできるようになってきました。日々の仕事で心がけているのは、「営業の先にはお客様がいることを絶対に忘れない」ということです。納期のコントロールは私に一任されているため、私が営業に「できない」と言うことはお客様に「できない」と言うことと同じだからです。できる限り営業の要望に応えられるよう、生産計画をコントロールしています。

Schedule

8:00	8:05	9:00	11:40	12:20	13:05	17:00	18:00
出社	前日の残務処理・メールのチェック	朝礼・受注の処理・電話対応	現場の状況確認	昼食	受注の処理・電話対応	出荷業務の確認	終業

女性営業のパイオニアとして 後輩にアドバイスできる存在になりたい。

私が当社を選んだ理由は、カワムラの海外展開のビジョンに共感したからです。外国語学部で4年間アジアについて学んだことを活かせる職場を探していた中で、当社がタイやベトナムで工場の設立を予定していることを知り興味を持ったことがきっかけです。入社後は海外市場開発部門で当社製品をアジア市場に売り込むための知識や経験を積み、現在はマーケティング部門に所属しています。私が所属している部署は、当社の新製品や次の主力製品を、代理店ではなくハウスメーカーなどに直接セールスを行うミッションを担っています。その中で私は、当社の新しい成長エンジンであるビジネス専用宅配ロッカー「BIZBO」のマーケティングを担当しています。宅配ロッカーは世の中にまだ浸透していない製品のため、大学や病院、駅など想定される売り込み先

の絞り込み・選定・アポイントから商談までを任せていただいています。仕事でいつも心がけているのは、提案先企業のことをよく知ることです。「BIZBO」は収納する荷物のサイズや種別によって自由にカスタマイズできる製品のため、商談前にリサーチを十分に行って仕様をシミュレーションしておくことが、お客様の活用ニーズに合致したより具体的な提案につながるからです。入社前に「カワムラには女性の営業職がまだ少ない」と聞いていたのではじめは不安もありましたが、上司や先輩がいつも気にかけてくれるため気持ち良く働くことができています。今はまだチームの一員としての働きしかできていませんが、将来はチームをまとめ上げるリーダーとなって当社で働く女性営業のパイオニア的存在になればとらと考えています。

Schedule

9:00	9:15	11:00	12:00	13:00	15:00	17:00	18:30
出社・メールのチェック	HPからの問い合わせ対応	情報収集・提案書作成	昼食	「BIZBO」の商談	商談内容のまとめ作業	チームミーティング	終業

いままでにない
新しい風を生む。

マーケティング

受注に向けての
光が見えた時に
やりがいを感じます!



よねざわ あや こ
米澤 綾子
入社:2016年
所属:特販部 販売支援課*
専攻:外国語学部 アジア学科 卒業
趣味:映画鑑賞

01

Relationship 社内結婚夫婦

「YOU ME」
 仕事に奮闘しながら、8歳になる息子を育てています！
 職場では時差勤務制度と短時間勤務制度を活用し、毎日8時半から16時まで働いています。ママになっても職場は居心地がよく、短時間で結果を出そうと以前より仕事の効率は向上しました。
 現在は社内の「女性活躍推進プロジェクト」の一員として、女性の活躍や男性の家事・育児参加支援など1人ひとりに合った就労の形を模索する活動をしています！



末森 あずさ 1998年入社
 末森 琢朗 2003年入社

人事
 社員の入退社に関する手続きのほか、社内制度の設計や運用に携わっています！

営業
 所長として組織のマネジメントを行っています。部下の成長がやりがいです！

Pick Up!

育休・産休制度

出産・育児休暇からの復帰率は100%。出産・入学時には一時金が支払われるほか、毎月子ども手当が支払われます。その他、短時間勤務制度や時差勤務制度、家族休暇など、様々な制度で社員を手厚くサポートしています。



04

Relationship 社内の新製品アイデアコンテスト金賞受賞 研究開発の若手チーム

「iフェスタ」という、社内公募のアイデアコンテストで新製品のアイデアを応募し、入社わずか3年で金賞を頂くことができました！従来の異なる2つのタイプの製品のメリットを掛け合わせ、全く新しい方式の製品を作るというものです。若手ばかりのチームで出したアイデアが認められ、開発プロジェクトとして製品化に取り組めることがとてもうれしいです。



河合 智成 2015年入社



西川 寛大 2015年入社

研究開発
 カムラの新たな成長エンジンに必要な技術開発に取り組んでいます。具体的な内容はまだ秘密です！

研究開発
 業界や市場の動向、お客様のニーズをもとにした新製品の企画に取り組んでいます！

Pick Up!

iフェスタ

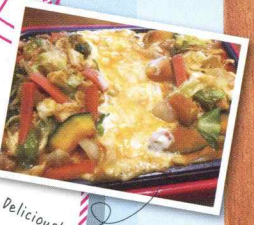
年に1回、新製品のアイデアを全従業員が応募できるコンテストを開催。金賞には開発予算がつき、受賞者がリーダーとなって実現に取り組みます。過去には金賞受賞アイデアが製品化し、当社の主力製品になった例もあります。



02

Relationship 同期の女子会メンバー

3ヶ月間にわたる新入社員研修ですっかり仲良くなり、違う部署で働いている今でもよく集まって女子会をしています。この間は家でチーズタッカルビを作りました！仕事で悩むこともたまにありますが、話を聞いてくれる同期の存在はとても大きいです。人生で1度しか出会わない新卒入社の同期、これからもずっと大切にしたいです！



一緒に支え合う同期の仲間たちはとっても頼りになります！



小川 実紗 2018年入社



川口 文菜 2018年入社

営業
 キュービクルや太陽光発電関連製品のほか、宅配ロッカー等の新しい領域の製品の営業を行っています！

生産技術
 生産マネジメントとして入社し、生産全般の効率化について勉強中です！

Pick Up!

教育研修制度

新入社員研修は約3ヶ月。自分の手で分電盤を組み立てたり、先輩の営業活動への同行、研究開発部門による製品教育など、多彩な研修内容で自信を持って本配属を迎えることができます。

Special Content / Kawamura 解体新書

カムラでは、どんな人が、どんな風にいるのか。社員たちの様子を覗き見してみましょう！
2020年11月時点

カムラの社員のつながりをチェック！



カムラでたくさんの仲間と出会える！



小笠原 悠二 2017年入社

生産技術
 工場の生産性を上げるためのシステム設計や、ロボットのライン導入に向けた研究に取り組んでいます！

03

Relationship 社内イベントチーム

毎年大盛り上がりの社内フットサル大会。昨年は予選リーグから順位決定戦まで、12チーム140名が熱戦を繰り広げました。いつも一緒に仕事をしているメンバーでチームを組むので、組織の絆が試される大会でもあります。(笑)プライベートでもこうして仲良くできることで、それが仕事にもいい影響が出ていると感じています。今年は優勝できるように頑張ります！



長谷川 真未 2017年入社

生産マネジメント
 工場のブレーカ工程を自動化するための取り組みや、新しい設備の検討を行っています！



06

Relationship サバゲー仲間

実はサバイバルゲーム好きが多いカムラ。地域や部門ごと、時には全国のサバゲー好きカムラ社員が集まってサバゲーやキャンプを楽しんでいます。最初は銃をレンタルしていましたが、どんどんハマってこの間ついにマイ銃を購入しちゃいました！職種、地域、年代を越えて趣味の輪が広がっていくのがとっても楽しいです。

営業
 分電盤やキュービクルなど、当社の主力製品である電設資材の営業をしています！



中間 慎吾 2011年入社

社内の交流が盛んなところも魅力のひとつです！



護持 綾香 2006年入社

人事
 社内教育を実施しているチームで係長を務める傍ら、労働組合委員長としても活動しています！

カムラには他にもこんな趣味仲間があります！

- バイク仲間
- マラソン仲間
- バレーボール仲間
- カメラ仲間

Relationship 大阪営業所若手メンバー

配属されるまで大阪に住んだことはありませんでしたが、楽しい先輩や後輩に恵まれて毎日が充実しています。地元を離れることに抵抗が無かったわけではありませんが、こういった機会があつてこそ今まで知らなかった土地を知ることができて良かったと感じています。仕事で悩んだときは先輩が食事に連れて行ってきて、話を聞いてくれます！自分もこんな先輩になりたいあと背中を追いかける日々です。



池田 終平 2017年入社



市川 新 2015年入社

営業
 昨年度の実績が会社全体に認められ、今年度優秀社員賞を受賞することができました！

大阪営業所は先輩も後輩も仲が良い！明るい社風が魅力です！

05

Pick Up! 人事評価制度

カムラにとって、過去もこれからも変わらないのは、「社員を大切にすること。能力や知識だけでなく、仕事に向かう意欲や姿勢を評価する「コンピテンシー（行動要件）」を導入し、社員の能力を多角度から評価しています。



営業
 早くも入社6年目。先輩も増え、忙しいですが充実した毎日を送っています！



河村電器産業株式会社

[本社] 〒489-8611 愛知県瀬戸市曉町3番86
[TEL] 0561-86-8181