

It's easy to understand something that is new.

ITX

Corporate Profile



進化する ITサービスを 人へ、 企業へつなぐ。

「新しいものをわかりやすく」を基本理念に、
アイ・ティー・エックス (ITX) は、複雑・多様化するモバイル端末や
情報通信サービスを最適な形でご提案します。
個人・法人のお客様のITに関わるさまざまなニーズにお応えいたします。

「提案力 No.1」を目指し、 最適な情報通信サービスをご提供

ITXは、全国に携帯電話ショップを展開するとともに、法人向けサービスをご提供しています。
情報通信技術によって社会環境が加速的に変化している現在、通信に携わる事業者は、
お客様のニーズやITを活用したスマートライフを形にする「提案力」が求められています。
ITXは、コンシューマ事業と法人事業を通じ、常に最善な提案を行うことで、
お客様から最も頼られるパートナーとなることを目指しております。
これからも、変化する環境、進化するITサービスの先を見つめ、
お客様に「新しいものをわかりやすく」ご提案します。

コンシューマ事業

ドコモ、auの
キャリアショップを全国展開。
格安スマホ (MVNO) 専門店
「楽天モバイル」の運営など。

法人事業

企業のお客様に対して
通信・音声インフラの導入・
管理・運用をサポート。
業務効率化を実現する
さまざまなソリューション
サービスをご提供。

携帯電話

スマートフォン

タブレット

ネットワーク

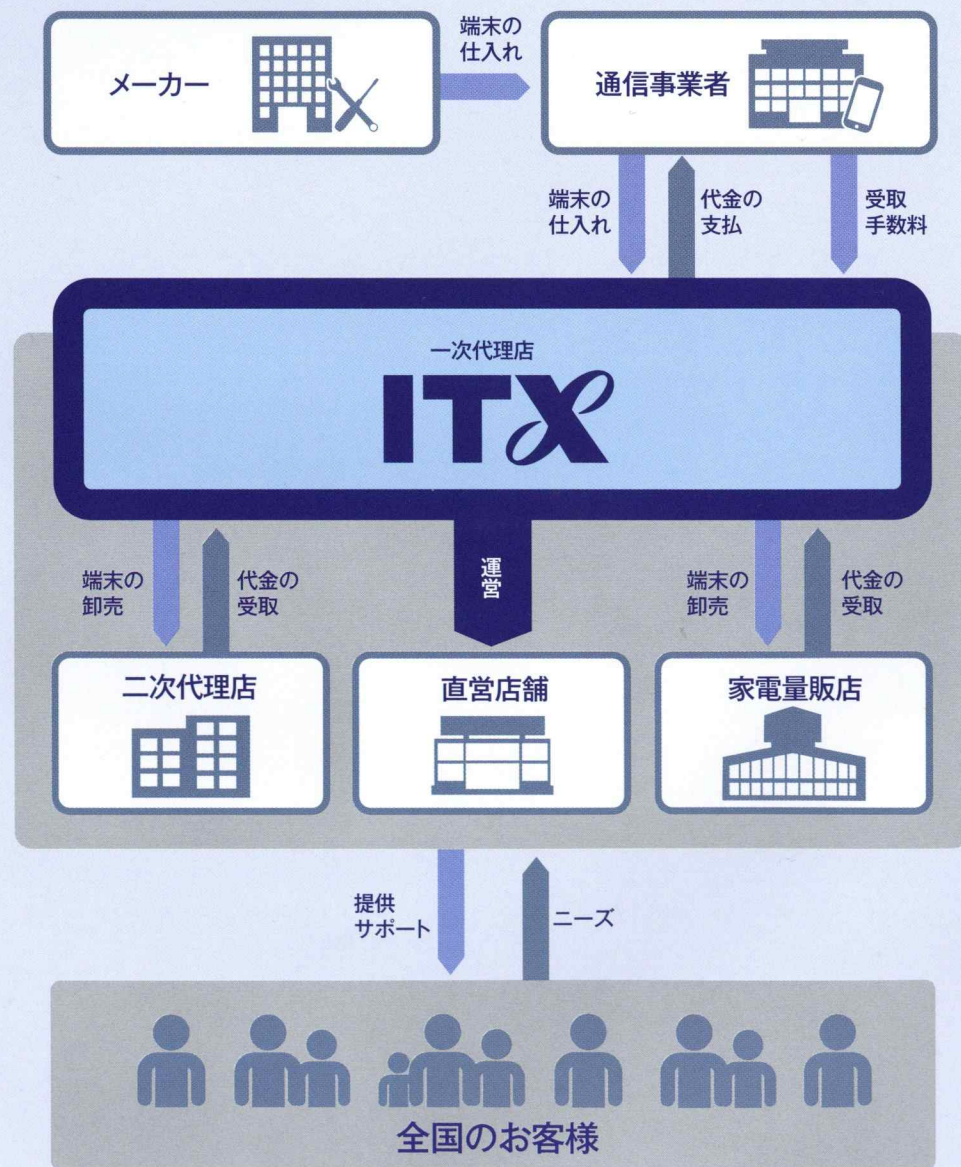
情報通信サービス

アプリケーション

モバイルライフを より豊かに。

電力自由化やITサービスの多様化でスマートライフが浸透するなど、人々の暮らしの質感が上がっています。価格訴求から価値訴求へ、ITXのコンシューマ事業は、暮らしのニーズをとらえた提案とお客サービス向上により、新たな需要を喚起します。

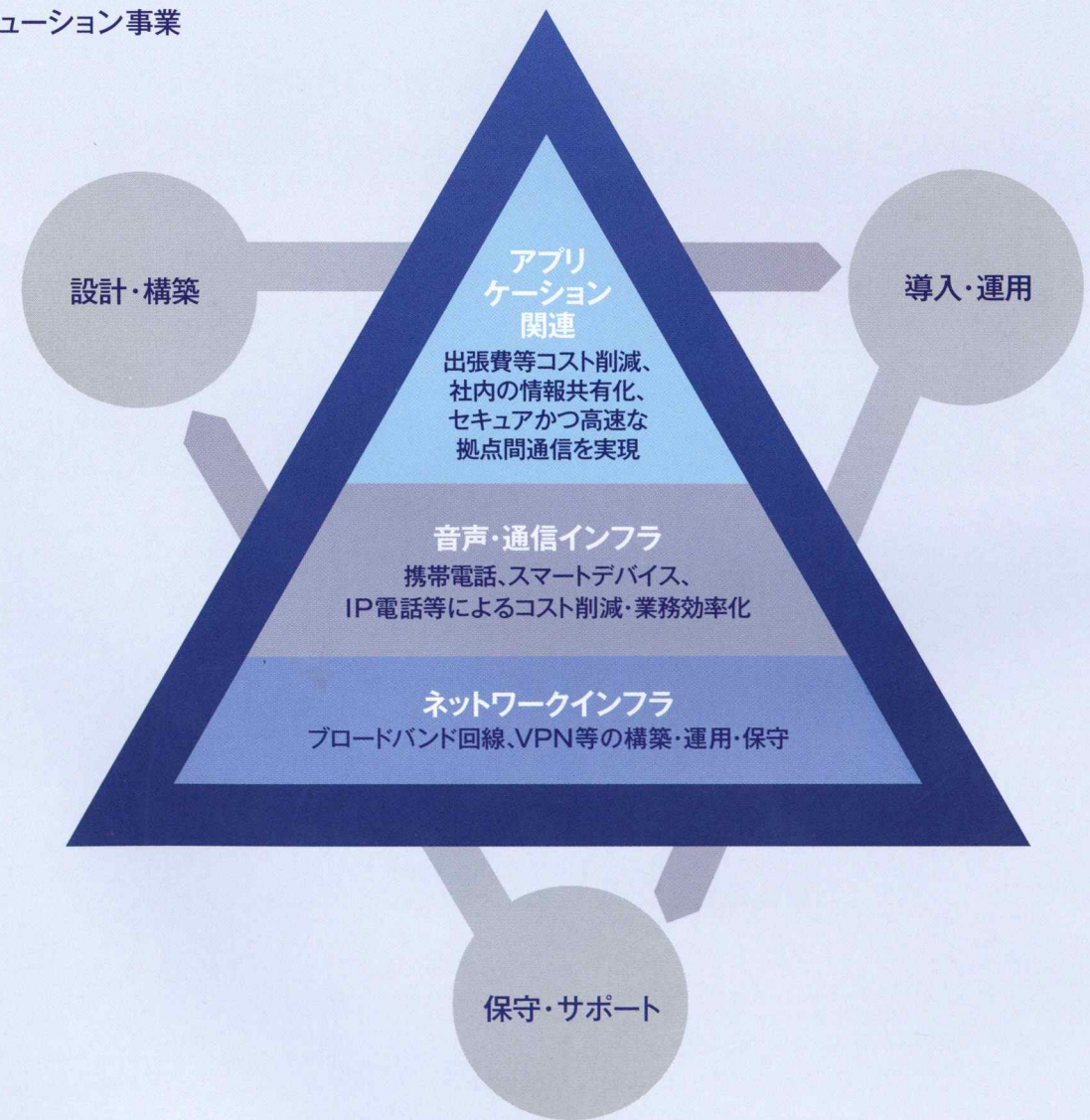
■ITXのコンシューマ事業



ビジネスの頼れる パートナーとして。

全国展開する強力な販売網により培ってきたお客様・通信事業者(通信キャリア)双方からの信頼を背景に、法人事業を展開しています。ビジネスの基盤となる通信インフラの導入・運用、サポートから、それらを活用したアプリケーションサービスまで、ソリューション型サービス分野において事業を進めています。

■ITXのソリューション事業



提案力No.1を目指す チームITX。

ITXは提案力No.1企業へ——このビジョンの実現には、モノ・サービスを人につなぐ「モバイルライフコンサルタント」の存在が欠かせません。携帯電話・スマートフォンの販売員を超え、お客様に最適なデバイスやプランをコンサルティング。新しい電力制度や生命保険のご案内など、お客様のメリットとなるサービスを総合的にご提案します。

■ ITXの人材戦略



企業理念

Mission ~ITXの企業使命~

- 社員一人ひとりが、夢と思いを繋いで
1. お客様に新鮮な喜びや感動を届けます
 2. 豊かな社会づくりに貢献し続けます

Vision ~ITXの目指す姿~

『提案力No.1企業』

進化し続ける情報通信サービスを用いて、お客様に最善な提案をしていくことで、最も頼られる存在となります

Values ~ITXの価値観・行動指針~

法令の遵守、高い倫理観と誠実な行動は、われわれの生命線であると、一人ひとりが自覚します
 環境変化やITの進化を先読み、変化を先導してお客様に「新しいものをわかりやすく」提案します
 お客様に価値を提供すること自体を、自らのエネルギーの源とします
 一人ひとりが自ら考え、責任を持って行動します
 異なる意見を正面から受け止め、自由闊達に議論を深め、決めたらやりぬく一体感を持ちます
 地域における「つながる」イノベーション拠点として、地域を楽しく元気にします
 ITXは、社員が価値観を実現するための資源や機会を提供し、企業価値向上を通じてステイクホルダーの期待に応えます

沿革

- 2000年04月 日商岩井株式会社(現 双日株式会社)より分離・独立
- 2001年12月 ナスダック・ジャパン市場(現「JASDAQ」市場)上場
- 2004年09月 オリンパス株式会社が親会社となる
- 2009年04月 連結子会社「アイ・ティー・テレコム株式会社」と合併
- 2011年03月 株式公開買付けによる非上場化
- 2012年09月 日本産業パートナーズ株式会社からの支援を受け、オリンパスグループから独立
- 2015年03月 株式会社ノジマが親会社となる
- 2017年07月 ソフトバンク事業およびワイモバイル事業を、株式会社ジオビットモバイルに承継(吸収分割)
- 2017年12月 法人向けICTサービス事業を、株式会社テリロジーに承継(吸収分割)

会社概要

会社	アイ・ティー・エックス株式会社(ITX株式会社)
英文社名	ITX Corporation
設立年月日	2014年12月1日
営業開始年月日	2000年4月1日
資本金	2億
株主構成	株式会社ノジマ 100%
本社所在地	〒220-6126 神奈川県横浜市西区みなとみらい二丁目3番3号 クイーンズタワーB 26階

ITX

Nojima Group ITX information



- ・店舗一覧 …p2
- ・研修・トレーナー制度 …p3
- ・福利厚生・スキルアップ制度 …p4
- ・グループCSR活動 …p5
- ・採用データ等 …p6



ITX 中国四国エリア 営業店舗一覧

キャリアショップ



- 香川
ドコモショップ朝日町店
- 愛媛
ドコモショップフジグラン松山店
- 徳島
ドコモショップフジグラン北島店
- 広島
ドコモショップフジグラン安芸店
ドコモショップ白島店
ドコモショップ本通駅前店
ドコモショップ安東店
ドコモショップ伊勢丘店
- 山口
ドコモショップ新山口店
ドコモショップ美祢店
- 島根
ドコモショップ益田店

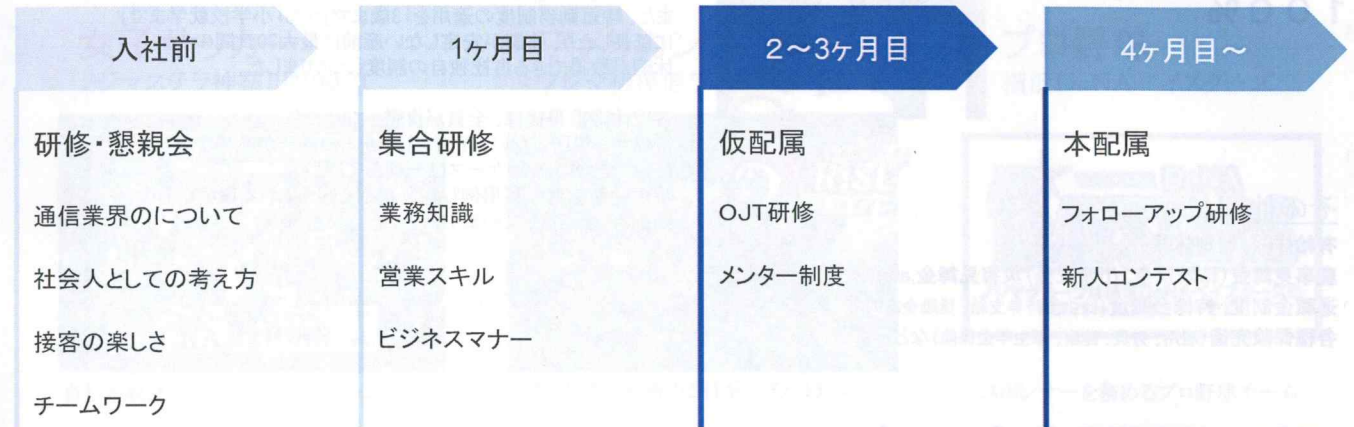


- 香川
auショップフレスポ高松
auショップゆめタウン高松
auショップ小豆島
auショップ綾川
auショップ仏生山
auショップ高松レインボーロード
auショップ屋島
auショップ三本松
auショップ坂出
auショップ宇多津
auショップ観音寺国道
auショップゆめタウン三豊
auショップゆめタウン丸亀
auショップ三木
- 高知
auショップ安芸
auスクエアイオンモール高知
auショップ室戸
- 広島
auショップ三原中央
auショップ東原
auショップ可部西
auショップ神辺
- 岡山
auショップ岡山伊福
auショップ玉島中央
auショップ岡山益野
auショップ岡山平井
auショップリブ総社
auショップ総社
auショップ岡山大野辻
- 島根
auショップ松江西津田
auショップゆめタウン出雲
auショップゆめタウン浜田
- 鳥取
auショップ鳥取湖山
auショップ米子
モバイルプレイスパールタウン倉吉
- 愛媛
auショップ北条
auショップ松山東環状
auショップ三津浜
auショップフジグラン川之江
auショップ西条中央
auショップイオンモール新居浜
auショップ東予
auショップはなみずき通り
auショップ鷹ノ子
auショップ宇和島

研修

新入社員研修

はじめはみんな初心者。
充実の研修制度で、基本スキルと知識を習得します。



4月

導入基礎研修

本社での集合研修
ビジネスマナーを学ぶ研修から商品知識の研修、
コンサルティングセールスを習得するための接客研修など
実践的なトレーニングを繰り返します。

- ・ビジネスマナー研修（社会人としての基礎スキル育成）
- ・ノジマグループ全員経営理念、方針理解
- ・販売手法、接客ロールプレイ研修
- ・商品知識研修、基礎業務研修



導入研修(4月)



Nojima Way (I~IV)

社員の行動指針と『育成』の文化を会社全体へ広めようという
目的で社長が執筆した冊子です。I・IIは全社員向けに、
IIIはマネジメント職、IVは幹部社員向けの内容となっています。

5,6月

現場研修

販売店舗でのOJT（実践）研修

トレーナー制度

新人一名に専属トレーナーが付くマンツーマン育成を行います。
ペア販売（トレーナーとペアになって販売）→フォロー販売（トレーナーがフォローへ回る販売）を行い
新入社員の皆さんを一人前のスタッフに育てます。
スキル表による成長マネジメント、育成面談なども行い、個人に合わせた育成を実施。



専属トレーナー制度の様子（ペア販売、接客ロールプレイング）

福利厚生

安心して長く勤められる会社を目指して、働きやすい環境づくりを

ママの復帰率
100%



産休・育休制度

産前6週間・産後8週間の産休制度、お子さんが2歳になるまで休暇がとれる育休制度があります。また、時短勤務制度の適用を「3歳まで」から「小学校就学まで」に延長したり、体調が安定しない産前に最大70日間の休暇が取得できる当社独自の制度もつくりました。

育児休暇取得後は、全員が復職しています。復帰する場所がない、子育てしながらの勤務が職場上難しい等で復帰できないというケースは一切ありません。時短勤務制度の利用例も多く、温かく迎え入れる環境があり働くママを応援しています。

その他

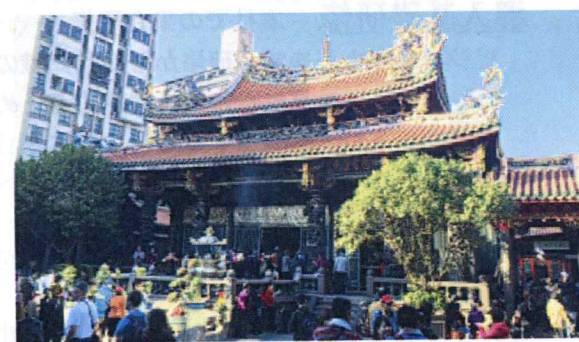
有給休暇、特別休暇
慶事見舞金(結婚祝金、出産祝金)災害見舞金、etc.
退職金制度、持株会制度(株主優待券支給、奨励金あり)
各種保険完備(雇用、労災、健康、厚生年金保険)など

東証一部上場企業グループで 最大規模の社員旅行を毎年実施

新年会(社員旅行)

毎年1月、3泊~5泊で実施
2018年は台湾、
過去には、シンガポール、熱海など

従業員のご家族も参加できるのも魅力!
(店舗は休業せず交代で行きます)たくさんの方が社員が連休をとるのは東証上場企業グループでは異例ですが、社長の従業員に対する「1年間ありがとう」と「今年も頑張ろう」の想いの詰まった恒例行事です。社長と若手社員が交流できる食事会があるのも、アットホームな社風の表れです。



スキルアップ制度

スキルアップ研修

成長に合わせて、様々な研修を用意。
従業員の更なるスキルアップを応援します。

ナレッジアップ

日々進化する商品の最新知識をいち早く習得。

- メーカー主催 新商品発表会
(SONY、キヤノン、Panasonicなどの取引先メーカーによる東京ビックサイトなどで定期開催)
- 商品別研修
ドコモ研修、エアコン研修、一眼レフ研修など
本社にて随時開催

マネジメントスキルアップ

管理者になるための、ステップアップ研修。

- リーダー候補者研修、店長実務研修、経営者養成研修
- 衛生管理者講習など

本社にて定期的の実施

ノジマグループCSR活動

Corporate Social Responsibility
地域社会や地球環境のために、私たちができること

スポーツを通じて 地域を元気に!

弊社発祥の地 神奈川に根ざしたチームの支援を行っています
雇用の活性化と地域との交流を通じて、地域発展に貢献します

女子サッカー

ノジマステラ神奈川相模原

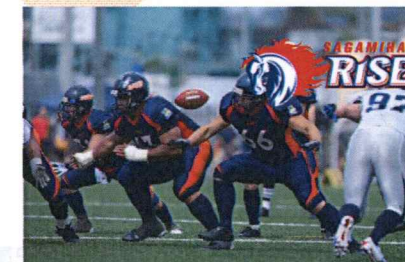


当社が設立した女子サッカーチーム

地域貢献を目的として2012年設立。
2016年、悲願のなでしこリーグ2部優勝&1部昇格!
所属選手は従業員として雇用し、サッカーと仕事を両立し日々の活動に励んでいます。
なでしこジャパン代表入り選手も誕生。

アメリカンフットボール

ノジマ相模原ライズ



スポンサーを務める社会人アメフトチーム

当社従業員として勤務している
選手・チアリーダー(Suns)もおります。
2足のわらじで日本一を目指して活動中です。

プロ野球

横浜DeNAベイスターズ



スポンサーを務めるプロ野球チーム

神奈川横浜を本拠地とするチームとして
応援しています。当社と球団のコラボグッズも大人気!

ゴルフーナメント

ノジマチャンピオンカップ in箱根

神奈川県箱根カントリー倶楽部を舞台にPGAシニアツアーのゴルフーナメント「ノジマチャンピオンカップ箱根シニアプロゴルフーナメント」を開催。
箱根町は昨年から箱根山火山活動により観光業は大きな影響を受けてきましたが同じ神奈川県を基盤とする企業として、箱根町の活性化に貢献したいとの思いから会場は「箱根カントリー倶楽部」で開催することとしました。



Nojima Champion Cup



環境保全と 寄付活動

家電・通信事業だけではなく、
私たちができる様々なことに取り組みます。

地域貢献企業 最上位認定

横浜市より、地域におけるCSR・社会貢献に関する数々の取り組みが高く評価され、地域貢献企業として最上位認定を頂きました。(2012年)

- 業界初 白熱電球の取り扱いを中止
- 温暖化抑止の為にLED電球促進事業へ取り組み協力
- 電気自動車の取り扱い、電動バイク試乗設置店舗拡大など



認定式 当社社長野島廣司(右)と横浜副市長※当時(左)

地域の皆様へ感謝を込めて 寄付を行っています

約20年前から毎年、出店地域の市町村や教育施設へ省エネ家電製品を寄贈しております。
本年も、約100ヶ所の自治体、児童保育所等へ洗濯機、LED電球、電池類、4Kモニター、IHヒーターなど約3500万円相当の寄付を実施しました。
地域の皆様の日頃のご愛顧に感謝の気持ちを込めて利益を還元させて頂いております。

ほか

- 神奈川県相模原市におけるメガソーラー事業に参入(2013年)
- 東日本大震災被災地での貢献活動(2011年)
- 東日本大震災を受けて、義援金1000万円を赤十字へ寄付、宮城県石巻専修大学にて採用活動、3名を内定
- 第13回グリーン購入大賞 受賞(2011年)
- 横浜市と東芝ライテック社と共同でLED買い替え促進キャンペーンを展開。
- 行政・メーカー・流通事業者が一体となった取り組みが高く評価され受賞

ほか 採用データ

初任給

大学卒 210,000円
短大・専門卒 190,000円

※2019年4月入社
会社の成長は、社員の努力の結果。
その貢献に報い、モチベーションアップで更なる成長を目指します。

勤務地

日本全国のキャリアショップ 約450店舗
中国地区:岡山、広島、山口、鳥取、島根
四国地区:香川、愛媛、高知、徳島の各店舗

※自己申告制
入社後の居住地より、片道1時間半以内の店舗へ配属。
実家に戻り地元貢献したいなど、入社後の居住地をご自身で申告できます。

[ITX採用窓口]

〒220-6126 神奈川県横浜市西区みなとみらい2-3-3 クイーンズタワーB 26階
人事総務部 新卒採用担当
TEL:0120-316-5575(受付時間 10:00~18:00) / mail:jinji@itx-corp.co.jp

MEMO

date _____

