



目指すのは、地域の健康コンシエール。。



the Concierge 01

この富士薬品という環境で 100%、楽しんでほしい。

所沢営業所 営業所長

佐野 貴弘

TAKAHIRO SANO / 2011年入社
経営学部 経営学科 卒

就職活動をする中で大切にしていたのは、長く続けられる業界・会社を探すこと。安定を求めて…というわけではなく、就職するならその会社でどこまでも成長し、上を目指したい。そのためには、ずっと会社が世の中から必要とされ、存続し続ける必要があると思ったのです。電気・ガス・水道といったインフラもありましたが、私が選んだのは“絶対に欠かれない”医薬品という分野。富士薬品ならば仕事を通して人の役に立てるし、年齢や経験に関わらず、成果を公平に評価してくれる。そう考えて入社しました。しかし、すぐに成功できるほど、甘い仕事ではありません。お客様のご自宅の中にも入らせていただき、健康やご家庭のことなど、プライベートな話をお聞きするには、よほど信頼される必要がある。その信頼の勝ちとり方を名刺の渡し方も知らない状態から、上司である所長をはじめ、先輩たちに厳しいながらも優しく教えていただきました。提案のロールプレイン

グに付き合ってもらったり、営業に同行させてもらったり…。一般的に“営業は個人プレイ”と言われていますが、そんな中でもチームワークを大切にしているのが、富士薬品。入社後、主任、所長と昇格をしてきましたが、私の昇格を自分の息子のこのように喜んでくださる先輩やお客様が、たくさんいます。厳しい仕事でも、そんな方々の存在が、これまでの成長を支えてくれたと思います。今、所長として大切にしているのも、チームワーク。昔っばいと笑われることもあります。面談や食事・飲み会などを通して、とにかくスタッフと話をたくさんしたい。苦しいときも、悩んだときも、仲間がいれば、その重荷をみんなで背負うことができます。そして、そんな努力の先に、大きなやりがいがあるこの仕事を、富士薬品を楽しんでほしい。以前、上司や仲間から教えてもらった喜びを、今度は私が後輩に伝えてあげられたらと思います。



サッカーも、営業も、 チームプレイで やっています。

浦和営業所 主任

新井 拓斗

TAKUTO ARAI / 2014年入社
法学部 法律学科 卒

子供の頃から、サッカーに熱中し、高3の大会では全国大会にも出場。そんな経験から、健康に対する関心、人を元気にする仕事への興味が高かったこともあって、富士薬品に入社しました。この仕事の面白みは、やはり様々なお客様にお会いし、自分を買っていただけること。新井さん、新井さんと声を掛けていただき、私が訪問するのを待っていてくださる。家族のように親密にお付き合いする中で、大口顧客になっていたお客様もいます。でも、そんな営業を満喫できるのも、やはりチームの支えがあればこそ。営業所の先輩たちから、たくさんのアドバ



the Concierge 02

イスをいただいて、提案の際に実践する。私も困っている後輩がいれば進んでサポートをするなど、営業所が一つのチームとして上手く機能していると思います。今、目標に掲げるのは、チームで良い業績を上げ、社内賞を受賞すること。そのためには、仲間や後輩、全員で共に成長を続けられたらと思います。

商品を 売る必要はない。 売上は、後から 付いてきます。

営業管理部

今村 友美

YUMI IMAMURA / 2015年入社
農学部 生物資源学科 卒

私が思うこの仕事の魅力は、“商品を売る必要がない”ということ。営業職なのに、こんな話をすると誤解が生まれるかもしれませんが、お客様を笑顔にすることだけを考えればいい。以前も「毎日、暮らしていても何も楽しいことがない。」と仰られていた高齢のおばあさんがいらっしゃったのですが、取り留めもない世間話を続ける中で、「あなたが来てくれることが、いちばんの楽しみ。今の生きがだよ。」と言っていたことがありました。どのお客様に対しても、相手に



the Concierge 03

何ができるかを考え、行動することで、自分の家族のような方が地域が増えていく。そんなつながりをつくることを大切にしていけば、売上は後から付いてきますからね。これからもお客様から「ありがとう。」「助かったよ。」という声を集める中で、大きく成長していきたい。そして、この富士薬品でもっと大勢の方を笑顔にできる人間になれたらと考えています。



the Concierge 04

人と、店舗を、育てています。



ドラッグセイムス川崎矢上店 店長

高橋 遼

RYO TAKAHASHI / 2010年入社
経営学部 市場経営学科 卒

大学では、経営戦略や市場戦略を専攻。アルバイトをしていたカラオケ店でも熱心に仕事に取り組み、スタッフのまとめ役に抜擢されました。店舗経営に、非常に興味をもっていました。数ある企業の中で富士薬品を選んだ理由は、総合力。医薬品の販売だけでなく、製造も行っていること、そして販売チャンネルも配置薬、ドラッグストア、調剤事業と多岐にわたることが魅力的だったからです。また、就職先として検討する際に近所のドラッグストア「セイムス」を見学したのですが、そこで働くスタッフの接客レベルが高く、とても親切だったことも好印象でした。今、私の仕事は、そんなセイムスの店長として店舗を運営すること。自分のキャリアアップのために「様々な店舗で働かせてほしい。」と人事に相談し、実際、これまで4店舗を経験。現在の川崎矢上店では、新店舗の立ち上げというやりがいのある仕事に取り組んでいます。この仕事の醍醐味は店舗ごとに、販売戦略、売上規模、人材の採

用・教育方針、接客レベルまで、一つとして同じものがないこと。毎回、異なるミッションに挑戦し、かつ、一店舗まるごとの運営を任されるのですから、日々が刺激にあふれています。他の競合店の状況や商品別の売上データなどからマーケティング戦略を練り、取り組んだ施策が業績という結果に反映される。毎日、アドバイスをしていたスタッフが成長して店長に昇格し、「高橋さん！やりました！」と報告してくれる。店舗、そしてスタッフが育つ過程に立ち会えることに、今、大きな喜びを感じることができています。この一つひとつの成長が、店舗のサービス品質の向上、さらには地域のお客様への貢献につながっていく…。そのプラスのスパイラルを生み出しているという自負がありますね。この川崎矢上店の次には、どんな店舗が、地域が待っているだろう。貪欲に挑戦を続け、エリアマネージャー、そして、さらなる高みを目指し、自らを成長させていきたいです。

食や栄養の 知識を活かし、 地域の健康を 支えていく。

ドラッグセイムス草加氷川町薬局
ニュートリションケアカウンセラー

廣仲 美有

MIYUU HIRONAKA / 2014年入社
家政学部 健康栄養学科 卒

管理栄養士の知識を活かしてお客様の健康・生活を改善するアドバイスをする。それが、私の仕事です。就職先として富士薬品を選んだのは、地域、そしてお客様のいちばん近くで働くことができるから。健康に関する相談会を店舗で定期的を実施しているのですが、「あなたのおかげで、血糖値が下がった！」「疲れにくくなった！」など、嬉しいお話を直接、お聞きすることができますよ。調剤薬局併設型のドラッグストアが多い当社では、お客様の層が幅広いのも魅力の一つ。慢性疾患をお持ちで常に食事



the Concierge 05

制限が必要な方から、健康に対する興味・関心が強い方、そして筋トレに励むアスリートまで、様々な方とお会いする中で知識を活かしています。社内でニュートリションケアカウンセラーというポジションがつくられてから日も浅く、サービスづくりもまだこれから。新しく入社された方たちと一緒にアイデアを出し合って、仕事も、組織もワイワイつくっていったらと思いますね。

美容の プロフェッショナルへ。 成長を続けられる 環境がここにある。

ドラッグセイムス墨田両国薬局
ビューティーケアカウンセラー

大山 政美

MASAMI OYAMA / 2008年入社

高校時代、近所のドラッグセイムスでアルバイトをしているうちに、いつの間にか社員になっていました(笑)。影響が大きかったのは、同じ店舗のビューティーケアカウンセラー(BCC)の存在。化粧品専門家として質問にテキパキと答えていく姿に憧れました。念願叶ってBCCになった後、印象深かったのは、ふだんデパートで化粧品を購入されていたお客様。たまたま、いつもの化粧品がなくなって来店されたのですが、化粧品だけでなく、ケア商品や健康食品など、美容についての総合提案をさせ



the Concierge 06

ていただき、当店のファンになってくださったのです。多様な商品を扱うセイムスだからこそできる提案がある。得られる知識の幅も広く、成長を続けていける環境がありますね。今後は数十店舗のBCCを統括するビューティーエリアマネージャーのポジションを目指していきたい。美容に人材教育、売上管理…。いろいろと学びが尽きないのは、富士薬品ならではの醍醐味だと思います。

目指すのは、 地域の健康コンシェルジュ。

人々の健康を、守りたい…。

そんな理念を追求する中で、私たち富士薬品は、

多様な医薬品ビジネスを展開する『複合型医薬品企業』に成長。

より多くのお客様に、健康と元気のあふれる毎日をお届けすべく、

今日も、たくさんのスタッフが、新しい挑戦に取り組んでいます。

目指すのは、“地域の健康コンシェルジュ”。

そのチャレンジの一つひとつが、目の前の誰かの、地域の、この国の健康と元気を生み出していく。

たくさんの成功と失敗、そして、誰かを笑顔にしたいという強い想いが、あなたの力になっていく。

世の中を元気にすることで、あなた自身が強く、たくましく成長する。

そんな幸せな連鎖を生み出すことが、私たち、富士薬品の仕事なのです。

Corporate Data

【社名】 株式会社富士薬品

【住所】 〒330-8581

埼玉県さいたま市大宮区桜木町2丁目292番地1号

【創業】 1930年2月

【全国拠点・施設】

* 配置薬営業所：294営業所

* ドラッグストア・調剤薬局：約1300店舗（グループ連結）

< 調剤併設ドラッグストア：171店舗、調剤薬局：120店舗 >

* 自社工場：富山・富山第二工場（富山県）他、全4工場

* 自社研究所：第一・第二研究所（埼玉県）

Recruiting Data

配置薬営業職、ドラッグストア総合職の採用に関するお問い合わせ先

【Tel】 048-644-3204

【Mail】 saiyou@fujiyakuhi.co.jp

【採用HP】 <http://www.fujiyakuhi.co.jp/f-recruit/>

-
- 配置薬営業所
 - ドラッグストア
 - 富山工場

株式会社富士薬品 埼玉県さいたま市大宮区桜木町2丁目292番地1号 <http://www.fujiyakuhin.co.jp/>