# 「AIの日常化に挑戦する会社」

# \*APPLIED GROUP

アプライドグループは、IT事業から出版事業まで、 幅広い事業を繰り広げるソリューションカンパニーです。 創業から43年、常に時代を先取りする 当社の【今】をご紹介します。



### **TOP MESSAGE**



# \*APPLIED GROUP

「AIの日常化に挑戦する会社」

アプライドグループ 代表取締役会長 兼社長 義治 山 Yoshiharu Oka

福岡本

「AIの日常化に挑戦する会社」 1 APPLIED

### **APPLIED HISTORY**

1977年	6月	福岡市中央区高砂にて個人営業開始		
1978年	9月	(株)フクオカ電子パーツ設立/電子部品の販売を本格的にスタート		
1988年	12月	福岡市博多区豊に本社移転し、アプライド(株)へ社名変更		
1990年	4月	「パソコンのアプライド」として多店舗展開をスタート		
1999年	9月	新人研修の総仕上げとしてプレリンピック制度を始める		
2001年	8月	東京事務所を東京都千代田区(秋葉原)に移転		
2006年	2月	ジャスダック証券取引所に株式を上場		
	4月	同月、福岡市博多区東比恵に本社を移転		
		SI事業部(福岡本部)新設		
		広域流通事業部 新設		
	11月	東京都千代田区神田に東京事務所を移転		
2007年	4月	「株式会社シティ情報ふくおか」を連結子会社化		
2008年	6月	広域流通事業部を「特機事業部」に改称		
2009年	7月	株式会社ハウズ設立		
2013年	6月	SI筑波営業所開設		
	10月	ハウズ大型郊外店舗(雑貨販売)展開スタート		
	11月	ハウズ熊本店オープン		
2014年	10月	ハウズ太宰府店オープン		
		ハウズ久留米店オープン		
2015年	10月	ハウズ伊都店オープン		
2016年	2月	株式2分割決議		
2018年	6月	アプライドー宮店オーブン		
	8月	特機静岡営業所開設		
	9月	ハウズひびきの店オープン		
	11月	ハウズー宮店オープン		
2019年	7月	HPC&BTO推進本部新設 ▲福岡本		
	8月	S&CS事業部新設		
	9月	リユース事業部新設		
	10月	デジタル推進部新設/		
		(株)シティ情報ふくおか、本格的にデジタル事業へ取り組み開始		
	11日	1P1は多シティにて ALV11-ションセンナー開催		

2020年 1月 AIオンラインセミナースタート

# 「これまでの人生に おける感動体験」を 今度は仕事を通して実践していこう!

自

由

自在に発揮して

P

る気やアイデアを

所

属

するすべての

人が

、プラ

イド

グル

1

プに

個

12

0

夢

P

自

E

実

頭

自

分

た

0

K

商

いと

ら 5 ゲ

4

「を楽し

2

ビ

レジネ

·スの場

で叶

えてい

みんなで取り組もう」という経営上の主張です

仕事という名の『本気の遊び』に

学生の皆さん、こんにちは。アプライドは9月末で上期が終了し、2019 年10月1日から下期のスタートとなります。お陰様で業績につきましては、 8月9日の第一四半期(4月~6月)決算短信で発表したように、売上ベー スで計画を若干、上回る状況で推移しております。

さて、今回は、学生の皆さんからよく聞かれる「アプライドGはどんな学 生を望んでいるか?」、「企業成長の秘訣は?」と言う2つの質問に、お答 えしたいと思います。

1つ目のアプライドGが求める人材を一言でいうと、「これまでの人生 における感動体験の持ち主しという事につきます。出来れば、その数や 量・深さ(質)があると、「尚、いいな!」と思います。心が熱くなる・動かされ るといった感動体験は、必ずしもうれしい、楽しいことだけとは限りません が、うれしい、楽しいのほうが、皆さんに、分かりやすいかなとも思います。

「これまでの人生における感動体験」を、今度は仕事を通して実践して いこう! アプライドGが求める人材は、こういった仕事に対してトライし、 「仕事は面白い!」と感じて自分の人生が誇りあるものになる事を目指す 人を求めています。

2つ目の企業成長の秘訣についてです。アプライドには、特別な【企業 成長の秘訣】と言うもはありませんが、あえて取り上げるとすれば、チャン スがいつも生み出される会社という事が言えます。若い時には、沢山の失 敗やあるいは、経験不足からくる出遅れ、また、ご家族の事情など、様々 な挫折感に思い悩むこともありがちです。残念な事に、それがきっかけで 会社を辞めてしまうという事もあるかも知れません。この9月、アプライド に新しく【復職制度】というものが出来ました。この制度は、万一、何らか の理由で退職しても3ヶ年は、会社に戻れると言う復職チャンスを与える 画期的なものです。また、【独立の勧め!】と言う新しい考え方も生まれつ つあります。

-

簡単に言うと、自営、個人事業主、会社経営の勧めという事です。この 考え方を活かすと、各人が持つ個人の素晴らしい能力を、飛躍的に伸ば す環境を、自ら産み出す事さえ可能になります。「身体さえ楽であれば、 困窮した生活やチャンスに恵まれなくてもいい!」という人は、ほとんどい ないと思います。アプライドでは、このような状況を無くし、「チャンスがい つも生み出される会社」と思える状態を制度として活用したいと思ってい ます。仕事が面白い・楽しいと感じる人が多ければ多いほど、組織が発展 しないはずはありません。

こういった仕事の仕方に対する取り組みが多様である所にこそ「仕事 は面白い!!と感じてくれる人、またチャレンジ精神のある人が集まります。

世の中の動向や世界経済の現実という試 練は必ずありますが、それぞれが知恵を絞 り、問題を解決し、それらを乗り越えていく のが組織としての強みであり『仕事』の本質 でもあります。アプライドGに更なる発展を もたらすチャレンジャーとしての、皆さんのエ ントリーを期待しています。 代表取締役会長 兼 社長 岡 義治



### **APPLIED GROUP**

所在地	福岡市博多区東比恵3-3-1
グループ資本金	4億7773万円
創業	1977年6月
総従業員数	616人



パソコンの大型専門店をはじめ、幅広い販路を活かし全国 にソリューションを展開。近年ではAIの研究に使われる高 性能コンピュータの開発・製造・販売を行う

#### 【事業内容】

- ●Al·CAF等B&D(研究開発)部門向けHPC製造及び販売
- ●個人向けPCのPB商品開発・企画・製造・販売
- ●国内・海外NBからの仕入・卸売・小売・通販
- ●海外貿易事業 ●テクニカルサポート事業
- ●ITソリューション事業 ●リユース事業

アプライド株式会社 本社所在地/福岡市博多区東比惠3-3-1



大型の雑貨専門店。雑貨だけでなく服飾関連製品、飲食ブー スも持つ。"「暮らし」と寄り添う"をテーマに店舗運営を行う

【事業内容】

- ●日用雑貨販売·企画·製品開発
- ●衣料品·食料品開発·企画·販売
- ●店舗運営·卸売·通販 ●海外貿易

●ハウズカフェ(ハウズキッチン)の運営

株式会社ハウズ 本社所在地/福岡市博多区東比恵3-3-1



タウン情報誌として草分け的存在の『シティ情報ふくおか』地 元ふくおかの魅力を発信し続けるローカルコンテンツメーカー

【事業内容】 ●出版・広告 ●行政タイアップ企画

●イベント企画 ●広告代理店業務 ●Web制作

株式会社シティ情報ふくおか 本社所在地/福岡市中央区天神3-15-24 三天第一ビル4階

APPLIED

## **BUSINESS INTRODUCTION**





若く元気なスタッフが、お客様のお役に立てるよ う親切・丁寧を、モットーにご案内をしています。 店舗の運営を通じて経営の基礎を学び、将来の 幹部候補生になることを目標とします。人の成長 も店舗運営における、大事な要諦の一つです。

年に一度の周年祭は、チームとしても 個人としても大きく成長するチャンス! 同年代のスタッフが多いので、距離感 が近く共に成長する環境があります。

AI分野におけるCAE や、HPCソリューション 市場のトップ企業を目 指すべく、常に変化・成 長を遂げて参ります。

ASDAO

# ● HPC&BTO 推進本部

#### 役割

急激に拡大を続けるAI及びR&D(研究開発)部門の需要にお応えする 為、従来の営業活動だけではなく、より高度な技術面や情報面での要求が 高くなってきました。その背景を元に、各営業部の強力な後方支援としての 役を受け持つ事業部です。事業部を構成するのはハードウェアのスペシャ リストだけでなくソフト面も含めた各分野のスペシャリストが選出され2019 年7月に新設された事業部となります。

「AI分野における直販型 メーカーへの道』を大きく 切り拓く使命を請け負っ た部署です。

取締役

字野 敬泰





メーカーとしての製造部門及び、弊社会員様へのサポート業務を 管轄する部署です。今後、市場拡大が見込まれるAI分野に向け て、お客様の声をダイレクトに製品開発へ反映し、大学、法人、官 公庁の皆様へフレキシブル且つダイナミックな展開を実現する為 2019年に生まれた新設事業部です。

# SI 統括営業部

全国22拠点 [2019年9月現在] 【13営業所】福岡2営業所/熊本/ 鹿児島/広島/岡山/愛媛/京都/ 大阪/金沢/名古屋/東京/茨城 【9出張所】大分/宮崎/倉敷/高松/ 高知/姫路/高槻/和歌山/静岡



各大学の先生方をお 客様としてBTOを主軸 としたソリューションの 提案を行っています。



▲大学・研究室のポータルサイト http://www.labnavi.info/

AIの日常化に挑戦!日本の未来に貢献するソリューション営業!全国 の国公立・私立大学、研究機関向けに様々な提案を展開。定期的に 訪問し抱えている問題を解決する為、新たなシステム・商品提案を行 い信頼関係を築き上げています。

#### 取扱商品 -

役割

- ・国内、海外メーカーPC ・ HPC 並びにBTOを含むPB商品製造及び販売
- ・各種ネットワーク機器 ・テクニカルサービス
- ・Web制作代行 ・上記を融合したソリューション・サービス



Windows7サポート終了に伴う、Windows10への移行ニーズの高ま りを背景に、パソコン入替が急増しています。弊社ではこれまで、デー タ消去、廃棄処分、リサイクル、下取りなどのノウハウを活用し、関東 以西に展開するパソコン専門店、法人営業拠点、Web等を通じて、パ ソコンや周辺機器の買取・下取りを行い、自社で仕分けから再生まで をワンストップで完了する為に、リユース事業部を新設いたしました。





### 取扱商品

 ・国内、海外メーカーPC ・HPC並びにBTOを含むPB商品販売 ・テクニカルサービス
・上記を融合したソリューション・サービス

法人様のビジネスを加速するIT関連のハード・ソフト・サービスを車 門店ならではの視点でご提供!大都市圏に進出し急成長を果たしま す。特殊な用途案件にもしっかり対応し、ワークステーションやハイ エンドモデルまで幅広いご提案が出来る事業部です。



# W&R 事業部

日本の中心という立地 を活かし庭まトげた情 報収集能力で市場の要 求スピードに答えます。

役割

『名古屋本部』を拠点とし日本の真ん中にある立地を 活かすこと、さらにグループ全体を活用することで、 Webサイトを利用した販売手法とオリジナル商品の販 売網の確立を行う事業部。日本国内に限定するのでは なく、海外企業との仕入れ、販売の窓口として、グロー バルな展開を積極的に拡大させていく事業部です。

取締役 坂井 雅実

### ● 通販営業部

アプライドのECサイトから有 名通販サイトまで幅広く展開! 自社ECサイトを中心に各 モール含め現在15店舗を運 営し拡大を目指します!

### ● 海外貿易チーム

海外に向け化粧品・家電・サ プリメント・生鮮食料品など幅 広いジャンルを取り扱ってい ます。取扱品目・出荷国共に、 日々拡大しています。



APPLIED



ハウズでは、「小さな感動」と「生活と 寄り添う」をテーマにハウズを取り巻 く全ての人が「幸せで豊かな生活を 送れる」お店を目指しています。200坪以上の店

内には、ハウズオリジナルの商品を含めた2万点 以上のアイテムを国内外から取り揃え、無料の コーヒーを飲みながら、ハウズで過ごす時間を楽 しんで頂きたいと考えています。お客様の生活に 寄り添うお店でありたいという願いを込め、皆様 をお待ちしております。





オリジナルアイテムはお客様に喜ん で頂けるアイテムを第1に、ブランド の認知度を上げていくことが最も重 要な事項です。今後もアパレル雑貨 の商品企画・開発、そして販売につ なぐ大きな力へ転嫁していきます。

▼ オリジナルキャラクター「むにゃむ」



**全国 6 拠点** [2019年9月現在] 福岡4拠点/熊本/愛知

営業企画部

### 役割

お客様にもっとハウズでの時間を楽しんで頂くための企画・開発・営業手法 の確立を主な仕事としています。 ・カルチャースクールの開催 ・ハウズキッチンの運営(ランチやデザートを提供するカフェ) ・料理教室可能なアイランドキッチン ・食品開発事業 物販だけでなく、食品分野への取り組みを開始しました。



▲ 30代をターゲットとしたオリジナルお洋服ブランド[mia]

### **BUSINESS INTRODUCTION**

■ 株式会社シティ情報ふくおか

福岡の街とともに40年超!元気な街・福岡の魅力を皆さんに楽 しんでもらう為に作り続けます。1976年創刊のタウン情報誌 《シティ情報Fukuoka》(毎月20日、書店・コンビニにて販売) をはじめ、福岡の飲食大図鑑《美味本》をはじめ、テーマごとの 別冊、若者向けフリーペーパー《mix》、家を建てたい人のため の季刊誌《家づくりの本 福岡・佐賀》など、紙媒体を年間25 冊発行。WEB《Fukuokaナビ》や《街活》、twitterやインスタ などのSNSの運用実績を評価され、SNS代行サービスの需要 も増えています。得意分野は伝えること、作ること。リーフレット や会社案内など他社発行の制作物や、地方自治体がもつ宝を 発掘・魅力的に紹介する冊子など、幅広く作成しています!

#### 事業内容 -

- ・雑誌、書籍などの編集制作及び販売
- ・オリジナルイベントの企画及び興行
- ・オリジナル商品の制作および販売
- ・コンテンツ情報サービス業務
- ・企業に対する社員教育、研修業務
- ・企業の経営・人事・店舗運営に関するコンサルティング業務
- ・正未の粧呂・八争・店舗建呂に展りるコンリルティンク来
- ・自治体及び行政PR

# 営業推進部



役割

紙媒体からデジタルまで様々な媒体を提案し、クライアントの集客課 題を解決します!『シティ情報Fukuoka』や『家づくりの本』、『美味 本』『福岡麺本』『福岡肉本』『おけいこ本』を活用した企画提案や ディレクションを行なっています。紙媒体だけではなく、『食べログ』 『Retty』『SNS代行配信』などのデジタルを活用した提案や、パンフ レットやホームページ制作など、提案は多岐に渡ります。ヒト・モノ・コト を巻き込んだ提案で新しいビジネスに挑戦し続けています。



# 統括編集部

情報過多の時代に おいて、目の前にあ る情報を最も付加 価値のある状態に するという課題に取 り組んでいます。

統括編集長 古後 大輔

### 役割

1 1

街の動きと時代のニーズを捉えた、独自メディアを生み出す、ローカ ルコンテンツメーカーです。福岡のまち情報をいち早くキャッチして、 独自の視点で編集し、ヒット商品の種を開発していくことで、全事業の

根源を担う重要な役割を果たしています。 また、まちで培ったネットワークを活かして 定期的にイベント事業を行なったり、営業 部と連携して企画事業を実施したりと、 まちの活性化にあらゆる角度から貢献でき ることも、この仕事の醍醐味のひとつで



### ● デジタル推進部

紙媒体の役割は、日々変化が加速しており、 (株)シティ情報ふくおかにおけるデジタル化の 推進は急務となっています。そこで、(株)シティ 情報ふくおかの、新たな成長の芽として、電子メ ディアを急速に育てるべく、新設された部署です。 また、グループ全体のデジタル化を強力に推し 進め、月間1000万PVの達成を皮切りに、未来 事業の要となるべく日々挑戦を続けています。 時代に合った媒体へ 変革を成し遂げる為 に加速し続けます。



デジタル推進部長 香川 範行

## **TRAINING SYSTEM**

アプライドグループには実に40種以上の研修や制度があります。 新入社員から幹部社員になるまで、社員の成長に合わせ、研修プログラムが 用意されています。毎年恒例となっている研修についても、内容は全く異なります。 そこには現状に満足せず、常にアップデートを繰り返すことで より良い人材育成を行う強い想いがあります。



# ユニーク制度 ~アプライドの様々な独自制度~

企業が社会貢献を果たすためには、組織が成長することが必要であり、それは、社員の健全な成長抜きには成しえない! というのがア プライドの考え方です。そのためには、社員が自らの意思で行動し、自分の成長を楽しめる環境づくりが大切です。アプライドには、「あ きないごっこ」の精神のもと、社員が「やってみよう!」と思えるような数々の制度、研修、イベントがあります。社員はこの様々な制度を、 仕事を通しての自己実現を果たすために活用できるのです。現在のところ、その数はなんと40種以上!! 社員からのリクエストから立ち 上がったものもたくさんあります。ぜひ、その内容を知る事で、未来の皆さんの「熱い挑戦!」を想像してみてください。



アプライドを紹介する上で外せないユニーク制度が1日社長! 社会人として の生活や配属先の土地柄に馴染んでくる9月にプレリンピックという新入社 員を「営業の主役」にする為のイベントが開催されます。同期全員がよきライ バルとなり、初めて「個人実績」に執着する期間です。プレリンピックでは新 入社員のみならず、店舗全体が団結しプレリンピックの動向に注目します。 優勝者には「1日社長」の栄誉が与えられます。実は、この制度、アプライドの トリビアの一つ。今では他社が取り入れるまでになった有名な制度も、19年 前の新入社員が発した一言から始まった制度です。「1日社長」とは、社長と して本社へ出勤し、社長業務を経験してもらうものです。経営トップの考え方 を直接聞くことができるこの機会は新入社員の将来の成長に深く影響してい ます。プレリンピックの開催と合わせて大きな成長スパイラルを生み出します。

### 人材教育担当者制度



人材教育担当者制度は、アプライドの中でも最も伝統ある制度の一つ。 入社してくる新入社員の為、各部署から生え抜きの社員が自らの手で教育 方針、研修内容、スケジュールを決め実行していきます。選ばれるメンバーは 昨年度入社の新入社員を始め、各世代の成績が優秀というだけでなく人格 共に認められた人物です。自らの部下は自らの手で育てる。アプライドの DNAがここには凝縮されています。この人材メンバーに選出されることはアプ ライド社員にとっての誇りであり、次代を担う社員への登竜門でもあります。 アプライドグループの新入社員研修は座学ばかりではありません。社会人とし ての規律を身に付ける為の挨拶訓練や、接遇態度さらには知識。こういった ものも必要になりますが、同期との絆も大切にしています。研修後は全国各 地に散らばりますが、社会人として苦しい時、うれしい時一番支えになるのは 同期です。先輩社員もそのことをよく理解しているので互いに切磋琢磨しあ える環境を創り出していきます。

### FA(フリーエージェント)制度



自分のしたい仕事は自分でつかむ!! この制度は、日頃から情熱的な営業活

動を続け、自部署の業績に様々な面で貢献 した社員に、自ら異動先を「逆指名」する権 利行使券を授けるという制度です。FA宣言 後、役員、営業部長、異動希望先所属長と が協議を行い、異動が決定します。この制 度は10年ほど前、「英語力を駆使して、グロ -バルで新しいアプライドのヒット商品を発 掘する!!と、ある社員が異動を強く希望し、 協議の結果始まった制度です。あなたの溢 れる熱意もぶつけて下さい!



本年度は

シティ情報ふくおかへ

3年目土井亜枯美さんが

見事出向されました

### 徒弟奉公制度



この制度は、将来の幹部候補として期待できる若手社員を選抜し、会長直 属の部署へ配置、会長直接の指示指導の下、約半年間の任期においてグ ループ内の各業務を横断的に遂行し、短期間での激的な成長を果たすため のものです。経営者の仕事ぶりを間近で経験できる、貴重なチャンスであり、 その後のステップアップのための基盤作りともなる制度ですので一日社長同 様、多くの若手社員が目指す制度です。今期抜擢されたのは入社5年目のア プライド姫路店・田邊副店長。会長からの言葉でいちばん印象に残っている

のは、「みんな仕事はできる。もし伸び悩ん でいる社員がいれば、それはやり方が分 かっていないだけ。そこを理解し、正しい方 向に導いていくのが経営者の役割」という 言葉。アプライドのDNAは若い時から伝承 されていくのです!



### ACQUIRE ABILLITY 身につく能力(総合職の場合)

アプライドグループに入社すると下記のような能力が身に付きます。 1年目では、接客というお仕事を通して先輩社員と何度もロープレを 実施しながら世間一般で十二分に活躍できる営業力を培います。

## 営業力を引き上げるには、

## 『接客回数 × 単価』です。

### 弊社の取り扱う商材は、最も効率よく営業力を引き上げることができます。



### CAREER STEP ++リアステップ

3社(アプライド株式会社・株式会社ハウズ・株式会社シティ情報ふくおか)で構成されるアプライドグループでは様々な事業を展 開しています。つまり、社員の職種もたくさんの広がりがあるという事。店舗営業から雑誌の編集まで、多種多様なステージが用意され、 社員のワークスタイルも様々です。そして、それは社員一人一人の幅広い可能性に繋がっています。社会人としての仕事を経験し、 自分自身の可能性を見出し、未来のビジネスに繋げていく。先輩社員の仕事ぶりを通してイメージしてみませんか?









年収

300万円~

担当店舗において接 客販売を行なっていた

だきます。商売のノウ ハウや、チームワーク の大切さを学べます。

年収 350万円~ 担当部署のリーダー的 存在へ。部下の指導も 行なっていただきます。

530万円~ 管理職として部署全体 意工夫+リーダーショ の運営に携わります。 商品知識も十分で皆 プを発揮!

年収

03

課長補佐

(副店長)

**Assistant Directo** 

年収

400万円~

から頼られる存在へ



「AIの日常化に挑戦する会社」 9 APPLIED



▲アプライドグループ経営方針発表会

課長 (店長) Section Chief

04



部門経営者。担当部 署を自らの手腕で経営 していただきます。創



05

次長

(MGR)



600万円~ 複数店舗の指導。課 員の教育・管理を行 ないながら上級管理職 として自らを成長させ ていきます。

06 部長 Manager



年収 800万円~ 部門最高の責任者。 時代に即した方針を定め、具体策を考え落と し込み、目標達成に 向けて全責任を持つ



役員クラス 年収 1200万円~ 上限はあなたが決める ことが出来る年棒です

07 執行役員 Corporate Officer



年収 1000万円~ 部長を超える存在であ り、部門を超えて組織 を統括する、会社の 方針・経営にも大きく 携わる。

さら 目指すこともで に 上を き る

1



エリアにて採用させて頂いております。福岡本社にて採用させて頂いた方・・・博多・西福岡・南福岡・久留米・小倉・黒崎・大分・熊本・鹿児島・宮崎 広島・福山・倉敷・ 岡山・高松・松山・高知いずれかの店舗へ配属となります。大阪支社にて採用させて頂いた方・・・高槻・京都・姫路・和歌山・広島・福山・倉敷・岡山・高松・松山・ 高知 名古屋本部にて採用させて頂いた方・一宮・春日井・尾張旭・金沢・静岡 ご本人の希望によってはエリア外への配属も可能です。具体的な配属地について は入社後、面談の上決定いたします。4月中旬を予定しております。



選考フロー(全職種共通)

1次面接

2次面接

役員面接

内定



● 研究·開発職

各種ソフトウェアの研究開発職

与

応募資格

給

急拡大する AI・CAE のソリューションに向けた

理系学部 Physon 等の知識を有するもの

大学及び大学修士課程卒業見込みの方

大学院卒:月給 263.000 円

# 採用実績校一覧

க	京都産業大学	西日本工業大学
愛知大学	近畿大学	日本文理大学
愛知学院大学	熊本大学	日本大学
愛知県立大学	熊本学園大学	日本経済大学
愛知工科大学	熊本県立大学	人間環境大学
愛知工業大学	倉敷芸術科学大学	は
愛知淑徳大学	久留米大学	阪南大学
愛媛大学	高知大学	比治山大学
追手門学院大学	高知工科大学	姫路獨協大学
大分大学	甲南大学	兵庫大学
大阪大学	神戸学院大学	兵庫県立大学
大阪学院大学	神戸松蔭女子学院大学	広島大学
大阪経済大学	ŧ	広島経済大学
大阪経済法科大学	佐賀大学	広島工業大学
大阪芸術大学	滋賀県立大学	広島国際大学
大阪工業大学	島根県立大学	広島国際学院大学
大阪産業大学	下関市立大学	広島修道大学
大阪商業大学	就実大学	福岡大学
大阪電気通信大学	信州大学	福岡教育大学
大阪府立大学	椙山女学園大学	福岡県立大学
大谷大学	西南学院大学	福岡工業大学
大手前大学	西南女学院大学	福岡国際大学
岡山大学	摂南大学	福岡女学院大学
岡山県立大学	崇城大学	福山大学
岡山商科大学	た	福山平成大学
岡山理科大学	大東文化大学	文教大学
尾道市立大学	筑紫女学園大学	別府大学
か	中京大学	<b>\$</b>
香川大学	中部大学	松山大学
鹿児島大学	帝塚山学院大学	三重大学
活水女子大学	天理大学	宮崎大学
鹿屋体育大学	東海大学	宮崎産業経営大学
関西大学	東海学園大学	武庫川女子大学
関西外国語大学	東京経済大学	名桜大学
関西福祉大学	徳島大学	名城大学
関西学院大学	な	桃山学院大学
北九州市立大学	長岡技術科学大学	40
岐阜聖徳学園大学	長崎大学	安田女子大学
九州大学	長崎外国語大学	山口大学
九州共立大学	長崎県立大学	山口県立大学
九州工業大学	長崎国際大学	山口東京理科大学
九州国際大学	中村学園大学	横浜国立大学
九州産業大学	名古屋外国語大学	6
九州情報大学	名古屋学院大学	立命館大学
九州女子大学	名古屋工業大学	立命館アジア太平洋大学
九州保健福祉大学	名古屋産業大学	琉球大学
九州ルーテル学院大学	名古屋商科大学	流通科学大学
	南山大学	龍谷大学等

先輩訪問 受付中 申し込みはこちら

アプライド株式会社 総務部 採用担当 香川·小林 〒812-0007 福岡市博多区東比恵3-3-1 TEL 0120-313-767(平日9:00~18:00) MAIL saiyo@applied-net.co.jp

「AIの日常化に挑戦する会社」 12 APPLIED





### アプライドグループの特徴

・若くして責任ある仕事に就ける企業

・様々な仕事にチャレンジできる企業

・義務=権利がはっきりした企業

### 求める人物像

・自らの可能性を信じている方 ・これまでの人生の中で「感動体験」の持ち主 ・社会人として自己成長を遂げたい方





説明会へのお申込みも可能です

アプライドグループ採用窓口 アプライド株式会社 総務部 採用担当 香川·小林 〒812-0007 福岡市博多区東比恵3-3-1 TEL 0120-313-767(平日9:00~18:00) MAIL saiyo@applied-net.co.jp

A

Ι

「の日常化に

