

たまるかっ！！



漏らして

防水工事をプロデュースする会社

 **アオケン** 株式会社

ア オ ケ ン いい現場には、いい プロデューサーがいる。



会社概要

中国地区NO.1 防水工事のプロ集団

アオケンは広島を中心に中国地方を主要営業基盤とする防水の専門工事会社です。1940年に創業し今年で80余年。設立以来、安全と品質を追求した顧客の期待を越える工事に徹し、今や中国地区のトップランカーとして街の快適空間を創造しています。

また、業界をリードする立場として技能工さんの高齢化・入職者減少への対策や、カーボンニュートラル達成への取り組みを積極的に実施しています。合言葉は「信用を儲けよう」。クオリティの高い仕事で顧客や社会に貢献し、信頼関係を構築していき、これからも皆様に必要とされる会社であり続けます。

事業内容

防水工 円滑に

工場・学校・マンション・ビル・コンさんから依頼される様々な建協会社と共に、提案から竣工までは設立以来「営業職」として新工事の『施工管理』と『営業』を兼ているからです。質の高い『施工』との折衝により受注に結びつけての基幹事業です。

建築工事業、屋根工事業、タイル・れんが・ブロック工事業、防水工事業、内装仕上工事業、熱絶縁工事業、建具工事業、【許可番号】国土交通大臣(特-1)第13434号

事の現場を 回す営業職

共施設・大型店舗等、多数のゼネコ物の防水工事に対して、施工するでを手がけます。そんなアオケン卒採用してきました。それは防水ね備えた業務を基本の仕事とし『管理』の信用力を基礎として顧客いくことが『営業』であり、アオケンの

鋼構造物工事業、大工工事業、板金工事業、塗装工事業、左官工事業

施工実績

広島を中心に実績多数

高い技術力を有する優秀な協会社とともに「ひろぎんホールディングス本社ビル」「下関市新庁舎」「広島ガス防災センタービル」「広島修道大学 9号館」「エディオン広島本店東館・西館」「テレビ山口本社」等の防水工事を手がけています。



ひろぎんホールディングス本社ビル | 千田町hitoto広島 The Tower | エディオン 広島本店東館・西館 | 広島修道大学 9号館

■ノートルダム清心中・高等学校ホール ■広島ガス防災センタービル ■広島文教女子大学新1号館
■テレビ山口本社 ■ホテルルートイン米子 ■ホテル一畑新館 ■下関市新庁舎
■学校法人藤田学院交流センター ■周南新庁舎 など他にも多数

100周年に向けて、 元気な仲間を探しています。

アオケンのいいところは、なにより風通しの良さ。
『私に恋愛相談をしにくる若手がいる』と言えば、
弊社の雰囲気を知っていただけますでしょうか。
採用時、皆さんにはこの『元気さ』を期待しています。
お仕事をいただくゼネコンの皆さまや、
工事をお願いする技能工の皆さまとの
人間関係の始まりはやはり、元気な挨拶や会話だからです。
今やビジネスはデジタルツールなくして成立しませんが、
人と人の関係性というアナログな部分こそ仕事の本質。
面接では防水工事の専門知識は一切求めません。
ぜひ、あなたの元気さを教えてください。

アオケン株式会社
代表取締役

藤本 真



こんな種類の防水工事を 手がけています

営業職だからこそ、質の高い提案をするために
防水工事のメリット・デメリットは把握必至。
適材適所の防水工法を提案します。

アスファルト防水工事



ルーフィングと呼ばれる防水シートを、加熱・溶融したアスファルトで貼り重ねて形成する積層防水です。耐用年数が長く、もっとも信頼性のおける工法です。

シート防水工事



合成ゴム・プラスチック等で形成した防水シートを接着剤などで接合して設置していく防水工事です。一気に広い面積を施工でき、軽量化・工期短縮を実現します。

シーリング防水工事



防水性や気密性を確保する工事です。地震や強風でも目地が伸び縮みし、漏水を防ぎます。建物がある限り、必ず必要とされる防水です。

塗膜防水工事



ウレタン系塗料などを重ね塗りして防水層を形成する防水です。とくに複雑な形状の施工に適しており、塗り継ぎのないシームレスな仕上がりになります。

先輩社員のとある1日

8:30 出社・朝礼

1日のスケジュール確認とメールチェック。
自宅から直接現場に向かう日もあります。

9:00 現場

現場の巡回をします。
工程に遅れが無いか職長さんと確認をします。
施工管理で一番大切なのは「安全第一」。
事故が起きないように作業しているかチェックは欠かせません。

12:00 休憩

休息はしっかり取ります。

13:00 デスクワーク

元請さんからの依頼を受けて、見積書の作成。
メールチェックも行います。

17:00 ミーティング

週1で社内ミーティングを行います。
現場の進捗や問題が起きていないかを確認し、情報共有します。

18:00 退社

17:00に帰る日も、もちろんあります!

業務フロー

業務は『営業』と『施工管理』の2つ。飛び込み営業はなく、
お客様からのご依頼から始まるのが特徴です。
若手は施工管理で工事を覚えてから、営業に挑みます。

営業



要望や工期、ご予算などの基本事項から、建物の住所や設計、特徴など提案のヒントをお伺いします。

提案見積



ご要望やご予算の範囲で、安全と品質を守る最善の工法と材料のご提案をします。

施工管理



現場の品質・安全・工程を管理します。若手社員はまずこの業務で材料や工法、技能工さんにすべし指示を覚えます。

完成



防水工事完了後、規定の検査を経て依頼主に引渡します。手がけた建物が街の一部になるかけがえのない瞬間です。



やさしい先輩たちと、
一人前を目指す。



将来、自分で現場を回せるように、先輩に同行して防水工事の内容や材料の種類を勉強しています。会社の雰囲気が良いという理由で文系学科からアオケンに入社しましたが、先輩社員の優しさは想像以上。難しい専門知識は「何回でも聞いて」と根気強く教えてくださいました。また社長も、初任給で親孝行がしたいと相談したら店の予約までしてくれる人です。今の目標はお客様や技能工の皆さんから信頼してもらえるような営業マンになること。そのために知識と経験をどんどん積んでいきたいです。

野上/2021年入社



普通の世間話では
仲良くなれない。

現場の品質・安全・工程の管理と材料の発注や提案、技能工の手配など、工事が円滑に回るよう動いています。日程調整は今でも難しいですね。円滑に工事が終わればコストカットに繋がるので技能工さんやゼネコンさんの日頃の関係づくりも大切。単なる世間話ではなく「腹を割って話す」ことが重要で後輩にも教えています。職場環境も福利厚生や生産性をあげるツールの導入、育児中の社員への支援など整備が進んでおり、年々働きやすくなっています。



舟本/2012年入社

アオケンの職場環境



健康づくりに
積極的に取り組む!!



「ひろしま
企業健康宣言」
に参加
従業員の健康づくりに
積極的に取り組んでいます。
※協会けんぽ広島支部創設事業



1年の約1/3以上
が休み!!

年間休日数

124日



いい仕事は
健康から!!

生活習慣病
予防検診費用(年1回)
会社が負担



社員の暮らしを
手助け!!

家賃手当
最大40,000円
/月支給

(例) 入社後3年間..... 40,000円
入社4年目~34歳.. 24,000円
35歳~..... 20,000円



離職率が
低い!!

平均勤続年数
16年



会社が本気で
おもてなし

社員旅行
自費負担ゼロ

(宿泊費、交通費、ツアー代を
会社が負担します)
[過去の旅行先]
金沢・能登、宮崎・別府、石垣島、
北海道、沖縄など



勤怠管理は
ITで効率化

勤怠管理
システム導入で
働きやすさ向上

事務所外からスマホで
出退勤報告や休暇申請等が可能!!
残業時間も分単位で正確に算出します。

